

География

МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА



Министерство образования и науки Украины
Харьковский национальный университет имени В. Н. Каразина

Голиков А.П., Грицак Ю.П., Казакова Н.А., Сидоров В.И.

География мирового хозяйства

Учебное пособие

*Рекомендовано
Министерством образования и науки Украины
в качестве учебного пособия
для студентов высших учебных заведений*

Киев
«Центр учебной литературы»
2008

ББК 65.04 я73
Г35
УДК 30.21.15(075.8)

Рецензенты: Ковалевский Г.В., д.э.н., проф. кафедры туризма и гостиничного хозяйства Харьковской национальной академии городского хозяйства
Дейнека А.Г. к.г.н., д.э.н., проф., зав. Кафедрой менеджмента ВЭД на транспорте Украинской государственной академии железнодорожного транспорта

География мирового хозяйства: Учебное пособие / Голиков А. П., Грицак Ю. П., Казакова Н. А., Сидоров В.И.: Под ред. А.П. Голикова. – К.: Центр учебной литературы, 2008. – 212 с.

ISBN 978-966-364-600-8

Излагаются законы, закономерности и принципы развития и размещения мирового хозяйства. Характеризуется его современная география, отраслевая и функциональная структура, тенденции в территориальной организации. Предназначено для студентов специальностей: «туризм», «страноведение», «социальная и экономическая география»

ISBN 978-966-364-600-8

© Центр учебной литературы,
2008

© Голиков А.П., Грицак Ю. П.,
Казакова Н.А., Сидоров В.И.
2008

Содержание

Глава 1. Мировое хозяйство – как составляющая глобальной социально-экономической системы	5
1.1. Мировое хозяйство и его структура	5
1.2. Законы, закономерности, принципы развития и размещения мирового хозяйства	12
1.3. Система национальных счетов	21
1.4. Стадии экономического роста	28
1.5. Международное разделение труда	36
Вопросы для самоконтроля	45
 Глава 2. Факторы производства и обеспеченность ими мировой экономики	 47
2.1. Общая характеристика	47
2.2. Природно-ресурсный потенциал как экономический ресурс (фактор производства)	53
2.2.1. Земельный природно-ресурсный потенциал	55
2.2.2. Водно-ресурсный потенциал	57
2.2.3. Минеральный природно-ресурсный потенциал (топливно-энергетические и сырьевые ресурсы)	60
2.2.4. Растительный природно-ресурсный потенциал	69
2.2.5. Фаунистический природно-ресурсный потенциал	70
2.2.6. Рекреационный потенциал	70
2.2.7. Ресурсы мирового океана	74
2.3. Население и рабочая сила как экономический ресурс (фактор производства)	76
2.3.1. Размещение населения, его естественное и механическое движение	76
2.3.2. Трудовые ресурсы и рабочая сила	83
2.3.3. Мировой рынок труда	86
Вопросы для самоконтроля	89
 Глава 3. Географическая и отраслевая структуры мирового хозяйства	 91
3.1. Общие черты современного состояния, развития и размещения мирового хозяйства	91
3.2. Мировая промышленность	97
3.2.1. Добывающая промышленность и промыслы	98
3.2.2. Обработывающая промышленность	112
3.3. Мировое сельское хозяйство	136

3.3.1. Агропромышленная интеграция и сельскохозяйственное производство	136
3.3.2. География мирового сельскохозяйственного производства	144
3.4. География туризма	153
Вопросы для самоконтроля	159
Глава 4. Инфраструктура мирового хозяйства	162
4.1. Инфраструктура как научная категория	162
4.2. Мировая транспортная система	166
4.3. Мировая система связи	184
4.4. Социальная инфраструктура	187
Вопросы для самоконтроля	192
Глава 5. Международные экономические отношения и мирохозяйственные связи	194
5.1. Структура международных экономических отношений и тенденции в их развитии	194
5.2. География международной торговли и движения капитала	196
Вопросы для самоконтроля	204
Глава 6. Глобализация и ее воздействие на географию мирового хозяйства	205
Вопросы для самоконтроля	210
Литература	211

Глава 1. Мировое хозяйство как составляющая глобальной социально-экономической системы

1.1. Мировое хозяйство и его структура

В научной литературе, в повседневном обиходе широко используются понятия «мировая экономика», «мировое хозяйство», «международная экономика», однако единого понимания этих терминов пока нет.

Иногда мировая экономика трактуется как международные экономические взаимоотношения, как универсальная связь между национальными хозяйствами. В данном случае из поля зрения выпадает производство, которое во многом определяет международные экономические взаимосвязи. Поэтому систему международных экономических отношений лучше называть международной экономикой, а под мировой экономикой подразумевать все мировое (глобальное) хозяйство в целом.

Мировое хозяйство (мировая экономика) – глобальный экономический организм, представляющий собой совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного географического разделения труда, а также экономическими и политическими отношениями, подчиняющимся объективным законам рыночной экономики.

Мировое хозяйство относится к числу сложных открытых систем, и само является как бы подсистемой единой глобальной социально-экономической системы мира. Оно характеризуется множественностью составляющих ее элементов, иерархичностью, многоуровневостью, структурностью.

Составляющими элементами мировой системы хозяйства являются земля, труд, капитал (классические факторы производства), которые в системно-структурном отношении представляют собой территорию, природ-

но-ресурсный потенциал, рабочую силу, капитал, инфраструктуру, технологии (рис. 1.1.).

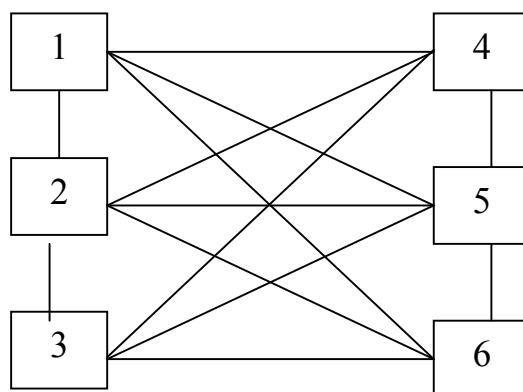


Рис.1.1. Компоненты мирового хозяйства

- 1 – территория
- 2 – природно-ресурсный потенциал
- 3 – трудовые ресурсы и рабочая сила
- 4 – капитал (накопленный запас средств в производительной, денежной и товарной формах, необходимый для создания материальных благ)
- 5 – инфраструктура
- 6 – технологии (научные методы достижения практических целей, включая предпринимательские способности).

Мировое хозяйство имеет отраслевую, функциональную и территориальную структуры.

Отраслевая структура характеризует соотношение между различными подразделениями хозяйства: промышленностью, сельским хозяйством, строительством, транспортом, непродуцированной сферой. Эти крупные подразделения мирового хозяйства в свою очередь делятся на *отрасли* – совокупности качественно однородных групп производства, объединенных общностью конечной продукции или технологических процессов. Такими

отраслями являются металлургия, машиностроение, радиоэлектроника и др. – в промышленности; растениеводство, животноводство – в сельском хозяйстве и т.д.

Отраслевое деление экономики условно, в разных странах мира оно различное. В бывшем СССР и странах, вышедших из него, придерживаются вышеупомянутого отраслевого деления. В американской статистике в экономике выделяют сельское хозяйство, строительство, добывающую промышленность, обрабатывающую промышленность, производство услуг. В мировой экономической статистике обычно выделяют также:

- первичную сферу деятельности (первичный сектор экономики) – добывающая промышленность и сельскохозяйственное производство;
- вторичную сферу (вторичный сектор экономики) – обрабатывающее производство;
- третичную сферу (третичный сектор экономики) – транспорт и услуги;
- четвертичная сфера (четвертичный сектор экономики) – управление, образование, наука и культура.

На долю промышленного производства в настоящее время приходится 30-40 % всей стоимости продукции, производимой мировым хозяйством, на аграрный сектор около 10 %, на третичный и четвертичный секторы – от 40 до 60 %. Тенденция такова, что сокращается значение аграрного сектора, отчасти промышленности (в экономически развитых странах) и возрастает роль и значение третичного и четвертичного секторов.

Функциональная структура мирового хозяйства отражает международный аспект разделения труда. Практически повсеместно в мировом хозяйстве идет формирование сложных межотраслевых комплексов, где промышленность, сельское хозяйство или какой-то другой компонент экономики страны выполняет ту или иную функцию, специализируясь на определенном производстве в системе международного разделения труда

(агропромышленном, военно-промышленном, научно-производственном и т.д.). Складываются и функционируют типы национальных хозяйств, образуя регионы мира различной народнохозяйственной специализации (страны орошаемого земледелия, индустриально развитые страны, производящие средства автоматики, летательные аппараты и т.п.). При этом, как правило, менее экономически развитым странам здесь принадлежат «нижние этажи» производства (добыча и обогащение руд, выращивание сельскохозяйственных культур и т.п.), а высокоразвитым – «верхние этажи», т.е. выпуск конечной продукции (прокат черных и цветных металлов, производство оборудования и машин, пищевой продукции и др.). Между странами, прежде всего, между экономически развитыми и развивающимися идет непрекращающаяся борьба за «этажность», вследствие которой последним удастся отвоевывать в «верхних этажах» все большее количество новых позиций.

Территориальная структура мирового хозяйства – отражает ее изменения в системе "центр - периферия"¹, а также между отдельными странами и регионами планеты. Она характеризует концентрацию и дисперсию мировой экономики через призму социально-экономического развития стран и регионов мира. По сути – территориальная структура мирового хозяйства – это география ее отраслевых и функционально-хозяйственных структур, уровней социально-экономического развития стран, выраженная в глобальном измерении.

Структура мирового хозяйства во всех трех ее разрезах выражается в натуральном (млн.т., м³ и т.д.) и стоимостном исчислении (млн. дол., грн. и т.п.) – ВВП (ВНП).

С помощью этих показателей могут быть охарактеризованы **основные пропорции**:

¹ Условное деление стран мира. Высокоразвитые – «Центр» (Западная Европа, Япония, Северная Америка), остальной мир – «Периферия».

1. Возобновляемые – между производством средств производства и предметов потребления, в использовании ВВП на замещение использованных ресурсов, личного потребления, накопления.

2. Отраслевые – соотношения между различными отраслями экономики.

3. Территориальные – размещение производства по странам, регионам и отдельным территориям.

4. Функциональные – «нижние этажи», «верхние этажи», специализация.

5. Внешнеэкономические – ввоз и вывоз продукции и услуг различными странами, регионами или отдельными производствами и др. видами предпринимательства.

Первый вид пропорций (возобновляемые) представляет важнейшие соотношения в производительных силах общества, характеризуя структуру общественного производства.

Важной характеристикой процесса производства является его непрерывность. Непрерывное повторение, возобновление производства, т.е. воспроизводство, является объективной необходимостью (человек не может жить без потребления, а, следовательно, и без производства предметов потребления и средств их производства. «Без производства нет потребления, однако и без потребления нет производства – подчеркивает К. Маркс, – так как производство было бы в таком в таком случае бесцельно»)². Стало быть, воспроизводство является тем же самым процессом производства, только рассматриваемого в качестве непрерывного, постоянно повторяющегося процесса.

В процессе воспроизводства оно и, производимый общественный продукт, проходят следующие фазы: производство, распределение, обмен, потребление. Все фазы существуют не изолировано друг от друга, а взаи-

модействуют, образуя единую целостность с прямыми и обратными связями. Они испытывает на себе значительное воздействие форм собственности, социально-экономического устройства страны, проводимой в ней внутренней и внешней политики. Все вместе взятое определяет пропорции существуют между:

- 1) производством и потреблением;
- 2) потреблением и накоплением.

В странах с рыночной экономикой пропорции между потреблением и накоплением в среднем равны примерно 65-70 % и 30-35 % - соответственно. В бывших социалистических странах эти пропорции не соответствовали среднемировым показателям (потребление было сильно занижено, а накопление – завышено). Их изменение – трудная и сложная задача всех постсоциалистических стран (через разгосударствление, приватизацию и т.п.).

Второй вид пропорций, межотраслевой, отражает разделение общественного производства на крупные подразделения (промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт, непроеизводственную сферу) и их разделение, в свою очередь, на отрасли. В разных странах мира приняты различные модели деления производств на составляющие части. В СССР и др. бывших социалистических странах были группы «А» и «Б».³ Эти страны достигли в свое время значительных показателей в производстве материальных ресурсов, но очень отстали в производстве конечной продукции, прежде всего товаров народного потребления.

Третий вид пропорций (территориальные) отражает соотношение между пространственными структурами хозяйства, которые выполняют определенную функцию в развитии того или иного территориального социально-экономического комплекса, и характеризует межгосударственные

² Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 12. – С.717.

³ «А» – производство средств производства, «Б» – производство предметов потребления.

или региональные пропорции в системе международного разделения труда. Территориальная структура отражает размещение производительных сил, территориальное распределение центров экономического тяготения и активности, различную экономическую значимость, интеграцию и дифференциацию экономического пространства.

В рамках единой глобальной экономической системы страны и регионы находятся на разных стадиях развития (доиндустриальной и индустриальной) и этапах индустриализации (от первого до четвертого). Именно разностадийность определяет закономерности пространственной организации и условия развития всей системы мирового хозяйства. Социально-экономическое развитие стран существенно усложнилось бы без международного перемещения капиталов и производств (из наиболее индустриально-развитых – в среднеразвитые и слаборазвитые).

Глобализация мирового хозяйства все более масштабно включает в него отсталые страны с их активным социально-экономическим пространством.

Четвертый вид пропорций – функциональный. В глобальном аспекте его сущность проявляется в том, что «нижние этажи» (стадии) производств сосредотачиваются в экономически слаборазвитых странах, «верхние» – в индустриально развитых. Между первыми и последними ведется постоянная борьба за эти «этажи». Под действием этой борьбы, а так же научно-технического и социального прогресса, интеграционных явлений происходит в одних случаях – выравнивание национальных экономик, а в других – увеличивается разрыв между ними.

Пятый вид пропорций характеризует внешнеэкономические отношения. Он отражает дифференциацию внешнеэкономических связей: по направлению (ввоз и вывоз продукции между странами и регионами), характеризуя «экспортность» экономик государств мира и их зависимость от

импорта; по структурному признаку – внешнеторговые, финансовые, производственные, инвестиционные.

1.2. Законы, закономерности, принципы развития и размещения мирового хозяйства

Мировое хозяйство развивается в диалектической борьбе единства и противоположностей обуславливающей возникновение различных противоречий. Одно из основных противоречий развития человеческого общества – противоречие между общественным характером производства и частнособственнической формой присвоения его результатов. Применительно к развитию мирового хозяйства оно проявляется в постоянной борьбе между индустриально развитыми странами, где сосредоточены «верхние» структурные этажи производства, и развивающимися – преимущественными поставщиками сырья, топлива, дешевой рабочей силы и др. Естественно, чем дешевле будут приобретать Япония, США, Германия и другие индустриально развитые страны руду, нефть, лес и др. продукцию в развивающихся странах – тем большую прибыль они будут иметь на каждом автомобиле, холодильнике, телевизоре и т.д. Это, своего рода, закон современной глобализации и одна из причин возникновения "антиглобализма".

Научно-технический прогресс, к сожалению не только не снижает остроту этого противоречия, но, наоборот, усиливает его, вследствие того, что разрыв между уровнями экономического развития национальных хозяйств не только не уменьшается, а наоборот, возрастает.

Развитие национального хозяйства каждой страны мирового сообщества, как и всего мирового хозяйства, осуществляется под воздействием ряда законов. К важнейшим из них относятся:

1. Закон стоимости.

2. Закон международной конкуренции.
3. Закон неравномерного экономического развития государств.
4. Закон интернационализации производства.

1. Сущность **закона стоимости** заключается в том, что цена товара определяется затратами труда. Его интернациональная форма проявляется в том, что цена товара на мировом рынке зависит от нескольких слагаемых факторов:

- средней интенсивности труда в масштабах мирового хозяйства и интенсивности национального труда в различных странах мира;
- средней производительности труда в мировом хозяйстве и производительности национального труда;
- уровня сложности труда – чем сложнее, тем дороже.

Влияние национальной стоимости труда на интернациональную стоимость зависит от удельного веса товаров, производимых в конкретной стране по отношению к их общемировому производству.

2. **Закон международной конкуренции** является главным источником развития мировой системы хозяйства, способствует развитию НТП, росту производительности труда, улучшению качества продукции.

Главные объекты международной конкуренции – мировая торговля и рынки сбыта.

Субъекты конкуренции – национальные компании и многонациональные (транснациональные) корпорации (ТНК), отдельные государства и международные организации.

Конкурентная борьба ведется между ТНК, внутри ТНК, между различными представительствами (зарубежными филиалами) и фирмами.

Видные экономисты мира с тревогой смотрят на глобализацию мировой экономики и связанную с ней возможность невиданного ранее обострения конкуренции и конфликтов.

Различного рода государственные и частные организации во многих странах мира держат конкуренцию под неусыпным контролем (к примеру, в сенате США ежегодно проводится несколько слушаний по этим вопросам). Она находится в центре внимания международных интеграционных объединений.

Международный институт развития и управления, Всемирный экономический форум (ВЭФ) определяют 8 важнейших факторов конкурентоспособности страны:

- 1) внутренний макроэкономический потенциал страны;
- 2) уровень участия в международной торговле и потоке инвестиций;
- 3) степень влияния государственной политики на создание конкурентной среды;
- 4) качество и эффективность финансовой системы;
- 5) состояние инфраструктуры;
- 6) уровень управления (с позиций нововведений, прибыльности, ответственности);
- 7) научно-технический потенциал (с точки зрения успешности фундаментальных и прикладных исследований);
- 8) состояние и квалификация трудовых ресурсов.

Особое значение в повышении конкурентоспособности экономики страны играет хозяйственное управление. Для постсоциалистических стран это особенно важно ввиду необученности и неприспособленности их персонала к наступательной стратегии в конкурентной борьбе на мировом рынке. При этом в данной борьбе выигрывают те страны, в которых внутренний спрос ориентирован, прежде всего, на продукцию отечественных предприятий.

3. *Закон неравномерного экономического развития государств* обусловлен рядом исторически сложившихся причин: различной обеспе-

ченностью природными ресурсами; экономико-географическим положением; темпами и временем процесса накопления капитала.

На неравномерность экономического развития государств влияет также неравномерность развития отраслей мирового хозяйства (те страны, которые специализировались на малоэффективных отраслях, естественно, оказываются в худшем положении); неравномерно развиваются и предприятия внутри отраслей.

Закон неравномерного экономического развития государств действует не только в глобальном отношении, но и внутри отдельных экономических группировок и даже ТНК (между ее различными национальными представительствами).

4. *Закон интернационализации производства* проявляется в международном географическом разделении труда, которое в своем развитии идет от общего сотрудничества стран в производстве продукции до предметной и подетальной специализации и кооперирования. Это ведет к экономии затрат общественно-полезного труда, материально-технических ресурсов и повышению общенациональной производительности труда.

Помимо вышеперечисленных общеэкономических законов на развитие и размещение мировой экономики действуют закономерности:

1. Пропорциональности развития компонентов территориальных социально-экономических систем;
2. Рационализации территориально-экономических связей (экономико-географического тяготения);
3. Территориальной концентрации производительных сил (пространственной агломерации);
4. Территориальной дифференциации;
5. Территориального комплексирования.

Благодаря действию 1-ой закономерности обеспечивается наиболее рациональный обмен энергией, веществом, информацией между социаль-

ными, экономическими, техническими и природными составляющими территориальных социально-экономических систем – от отдельных районов – до глобальной мировой системы в целом. Под действием данной закономерности достигаются рациональные пропорции развития отраслей народного хозяйства отдельных стран и мировой экономики.

Под воздействием 2-ой закономерности осуществляется процесс отбора выгодных контрагентов экономического сотрудничества (экономико-географическое тяготение технологических звеньев, источников сырья и его переработки, трудовых ресурсов и мест приложения труда и т.п.). Она определяет международную экономическую и производственно-технологическую кооперацию стран и народов.

Действие 3-ей закономерности заключается в том, что после достижения определенного уровня накопления в отдельных регионах и странах мира производственных мощностей, капиталов, материально-технических и трудовых ресурсов в них начинают развиваться практически не подвластные управлению процессы агломерирования (концентрации) производственной деятельности. Они формируют крупные промышленные узлы, агропромышленные комплексы, индустриальные районы мира (Рурский район Германии, Северо-Восток США, Донбасс и Приднепровье в Украине и др.) и т.п. .

Действие 4-ой закономерности заключается в том, что под влиянием природных, социальных, экономических, демографических и др. факторов складываются условия для международной специализации стран и народов на производстве отдельных товаров и видов услуг в рамках глобального географического разделения труда (Швейцария – важнейший регион международного туризма и банковской деятельности, Австралия – крупнейший район овцеводства и настрига шерсти).

Благодаря действию 5-ой закономерности обеспечивается взаимосвязь систем расселения с развитием и размещением производства, пред-

приятными непроизводственной сферы, а также создание и развитие рациональных технологико-экономических звеньев, формирующих международные территориальные производственные комплексы и комбинаты на базе региональной экономической интеграции (в бывшем СССР, в ЕС и др. региональных интеграционных образованиях мира).

В развитии мирового хозяйства четко просматривается соблюдение определенных принципов, под которыми понимается сознательно проводимая отдельными государствами и мировым сообществом экономическая политика, направленная на осуществление познанных законов и закономерностей в развитии мировой и национальных экономик.

Главнейшими принципами в развитии и размещении мирового хозяйства является принцип экономии общественно-полезных затрат (по А. Веберу), возможность извлечения максимальной прибыли (по А. Лешу), а также экологический принцип рационального использования и охраны окружающей человека природной среды.

К важнейшим принципам относятся также:

- рациональность размещения производства;
- учет международного географического разделения труда;
- сохранение экологического равновесия;
- ограничение централизма.

Принцип рационального размещения производства заключается в максимальном учете действия факторов производства (земля, труд, капитал, предпринимательство). Экономическое содержание принципа – обеспечение высокой эффективности функционирования народного хозяйства за счет преимуществ имеющихся факторов производства в той или иной стране мира. На практике он реализуется при помощи:

➤ приближения материалоемких, энергоемких, водоемких производств к источникам сырья, топлива (энергии), и воды. При этом экономия общественно-полезных затрат должна осуществляться не только на транс-

портных издержках, но и на комплексном использовании природных ресурсов;

➤ приближения трудоемких производств к районам сосредоточения дешевой рабочей силы, позволяющего эффективно использовать трудовые ресурсы с учетом их половозрастной структуры и квалификации;

➤ приближения массового производства малотранспортабельной продукции к местам ее потребления (мебель, железобетонные изделия и конструкции, стеновые материалы и проч.).

Принцип сохранения экологического равновесия. Хозяйство каждой страны (или отдельных ее регионов) должно быть сбалансировано по большинству параметров, однако, если при этом возникает экологическая напряженность, то оно не может считаться оптимальным с экономической точки зрения. Принципу экологического равновесия должны быть подчинены остальные выгоды, поэтому он может называться принципом экологического императива.⁴

Принцип ограничения централизма. Централизм в политике и экономике на первых этапах развития общества оказывает, как правило, положительное воздействие. Об этом свидетельствует и история европейских государств, и история развития бывшего СССР. Однако со временем централизм превращается в тормоз развития производительных сил. Очевидно, это интуитивно понимал известный советский политический деятель Н. С. Хрущев, который заменил в свое время отраслевое управление и планирование народного хозяйства региональным (территориальным) с помощью созданных совнархозов. К сожалению, начатая им децентрализация по субъективным причинам долго не продержалась (несмотря на заметные успехи развития экономики в этот период) и СССР вновь вернулся к централизованной системе управления. Ничего подобного не было и нет

⁴ В Конвенции, принятой в 1992 г. в Рио-де-Жанейро главами правительств стран мира, он получил еще название «устойчивого развития».

в европейских странах с рыночными экономическими отношениями, где государство практически не вмешивается административно в деятельность предприятия и местных органов власти. Централизму там противопоставлена региональная политика, осуществляющаяся на принципах Европейской хартии местного самоуправления, представляющая значительные права и свободы в экономической деятельности регионам и местным властям.

Многие положения региональной экономической политики, проводившейся в конце 50-х - начале 60-х годов в бывшем СССР, а также плановое ведение хозяйства позаимствованы и сейчас успешно реализуются в США, Канаде, Японии, Франции, Германии, Испании и других странах. Здесь уместно привести слова японского миллиардера Хиросы Теро-вамы, который пребывая в 1995 г. в Москве, заявил: «Мы ничего не можем понять у вас. Мы в свое время взяли ваш план, и он у нас сработал. Вы были умны, а мы, японцы – дураками. Мы поумнели, а вы превратились в пятилетних детей... Вся наша экономическая система практически полностью скопирована с вашей, времен диктатуры пролетариата»⁴.

Основные *принципы региональной экономической политики* следующие:

- преимущество интересов района перед интересами отраслей, отдельных предприятий и организаций;
- всесторонний учет экономических, технологических, этнических, экологических и социально-демографических предпосылок и факторов в развитии и размещении производительных сил в разрезе ее регионов;
- приоритет интенсивного, ресурсосберегающего подхода к размещению производительных сил и ограничения материалоемких производств;

⁴ Формирование рыночных отношений в Украине: некоторые вопросы теории и практики / Под ред. д.э.н., проф. А.П. Кудряшова. – Симферополь: Таврия, 2004. – 368 с.

□ постепенное выравнивание уровней социально-экономического развития регионов.

Принцип учета международного разделения труда заключается в том, что государство должно стремиться развивать такие отрасли и разновидности производства, для которых оно имеет наилучшие условия, и продукция которых пользуется спросом на мировом рынке. Системой государственных льгот страна должна способствовать развитию таких производств. Одновременно государственной торговой политикой должен либерализоваться импорт тех товаров, которые в стране не производятся из-за природных условий или больших затрат.

Имеются страны, которые всю экономику строят на экспорте одного или двух-трех товаров – такая экономика именуется **экспортно-ориентированной** (ОАЭ, Кувейт, султанат Бруней живут преимущественно за счет экспорта нефти, Сенегал – за счет экспорта арахиса, центрально-американские страны – экспорта бананов, Ямайка – тростникового сахара, бокситов и т.д.).

Экспортно-ориентированная экономика характерна для развивающихся стран, не имеющих, как правило, емкого внутреннего рынка.

На более высокой стадии экономического развития страны переходят к развитию импортозамещающих видов производств (прежде всего в базовых отраслях), продукция которых имеет широкий внутренний спрос, что позволяет избавиться от их импорта (многие латиноамериканские страны, страны Юго-Восточной Азии и др.).

По мнению ученых и специалистов, государство должно создавать при помощи экономических рычагов лишь систему льгот и налогообложений, способствуя образованию таких территориально-отраслевых структур, которые бы соответствовали интересам общегосударственным, региональным, местным и помогали бы поднимать жизненный уровень их населения.

1.3. Системы национальных счетов

Уровень развития мирового хозяйства, пропорции его отраслевой, функциональной и территориальной структур в настоящее время выражаются системой национальных счетов, принятой ООН. Используются показатели как в натуральном (млн. т, м и др.), так и в стоимостном исчислениях (млн. дол. США, грн. и т.д.). Система национальных счетов (СНС – System of National Accounts, SNA) – статистическая система учета различных видов экономической деятельности. Показывает объемы реального производства за определенный период времени, определяющие вклад основных секторов и факторов производства в совокупное производство. Важнейшими показателями СНС являются ВВП и его разновидности – ВНП, национальный доход (НД), чистый национальный продукт (ЧНП) и др.

ВВП – *суммарная стоимость товаров и услуг, произведенных за год в пределах страны (или региона) всеми субъектами производственной и др. видов деятельности вне зависимости от их национальной принадлежности.*

ВНП – *суммарная стоимость товаров и услуг, произведенных национальными субъектами (предприятиями, организациями, частными лицами) за год вне зависимости от того, на территории какого государства они расположены.*

ВВП является важнейшим обобщающим показателем деятельности общества и государства. Однако в нем содержится некоторый повторный счет – амортизация. Последняя отражает стоимость износа машин, оборудования, зданий и других элементов основного капитала, который является результатом деятельности прошлого периода. Поэтому в расчетах иногда

производят вычитание амортизационных затрат, вследствие чего получается чистый национальный продукт (ЧНП).

Уровень развития мировой экономики может быть выражен и первым и вторым показателем, т.к. они в глобальном масштабе практически равны, однако, если речь идет о национальной экономике отдельного государства, то эти показатели будут отличаться друг от друга количественными величинами. В частности, если в стране много иностранных предприятий или иностранных рабочих, тогда ВВП больше ВВП. Если же граждане какой-то страны имеют свои предприятия за рубежом, либо работают в других странах, то суммарный ВВП этого государства будет превышать его ВВП. В целом для страны (или региона) нет большой разницы, кто хозяин предприятия (при условии, если производство не имеет стратегического значения). Оно работает, дает государству прибыль, рабочие места населению, зарплату рабочим и в целом способствует повышению благосостояния его граждан. Поэтому как в глобальном, так и в региональном аспекте уровни развития экономики удобно характеризовать через величины ВВП.

ВВП может быть рассчитан: по его произведенным объемам, по категориям доходов, по категориям потребления.

В первом случае определяется стоимость всех произведенных товаров и услуг для населения и инвестиционной сферы;

во втором – сумма первичных доходов участников общественного производства;

в третьем – сумма затрат на конечное потребление населения и государственных организаций, а также конечное использование основных и производственных фондов.

Наиболее удобным является способ отражения ВВП через показатели производства (произведенный ВВП). Обобщающим показателем в данном случае выступает валовая добавленная стоимость (ВДС), определяе-

мая по каждой отрасли. Расчет ВДС осуществляется в разрезе каждого учреждения, предприятия и организации вне зависимости от форм собственности, а также производство продукции и услуг в дошних хозяйствах (подсобные хозяйства, индивидуальное строительство и проч.).

Таблица 1.1.

Матрица механизма определения ВВП

Производи- тели	Потребители						
	1	2	3	...	n	$\sum_1^m L = \text{ВДС}$	ВВ
1	X_{11}	X_{12}	X_{13}	...	X_{1n}	L_1	X_1
2	X_{21}	X_{22}	X_{23}	...	X_{2n}	L_2	X_2
3	X_{31}	X_{32}	X_{33}	...	X_{3n}	L_3	X_3
...
m	X_{m1}	X_{m2}	X_{m3}	...	X_{mn}	L_m	X_m
$\sum_1^n K = \text{ВДС}$	K_1	K_2	K_3	...	K_n	$K_n = L_m = \text{ВВП}$	
ВВ	X_1	X_2	X_3	...	X_n		$\sum X_{in} =$ $\sum X_{im}$

ВДС характеризует ту часть стоимости произведенной продукции (услуг), которая непосредственно создана трудом работника на данном предприятии с использованием его основных фондов.

Стоимость закупленных материалов, комплектующих, всех видов энергии, работ и услуг, потребленных в процессе производства, является результатом деятельности других предприятий и для данного предприятия выступает промежуточным потреблением (ПП).

ВДС по j -ой отрасли рассчитывается по разнице между валовым выпуском ($ВВ_j$) и промежуточным потреблением ($ПП_j$).

$$ВДС_j = ВВ_j - ПП_j, \text{ при } ПП_j = X_{11} + X_{12} \dots + X_{1n} \quad (1)$$

где $X_{11} + X_{12} \dots + X_{1n}$ – сумма межотраслевых потоков

Сумма валовых добавочных стоимостей всех отраслей составляет ВВП

$$\sum_1^n ВДС_j = ВВП, \text{ при } ВВП = \sum_1^n K_n = \sum_1^m L_m \quad (2)$$

где K_n – добавочная стоимость в денежном исчислении

L_m – конечная продукция в натуральном измерении

Исчисление ВВП может быть в текущих ценах – номинальный ВВП и в сопоставимых ценах базисного года – реальный ВВП. Обычно пользуются данными реального ВВП, т.к. он исключает изменение цен, инфляцию, временную конъюнктуру рынка и др.

Поскольку цены на одинаковую продукцию в различных странах по разным причинам не одинаковы, а официальные курсы валют не соответствуют их фактической покупательной способности, реальный ВВП пересчитывается в сопоставимых ценах, т.е. в ценах какой-то одной страны.

За базисный год принимается «нулевой» или пятый год каждого десятилетия (например, 1995), а за сопоставимые цены – цены товаров в США, на рынке которых представлено 90 % мирового ассортимента товаров и услуг, и среднемировые цены на товары, отсутствующие в США.

ВВП на душу населения в мире в 2004-м году равнялся 8234. долл., в т.ч. в индустриально развитых странах 30633 долл., в развивающихся странах – 4336 долл., в т.ч. в беднейших странах «третьего мира» – от 600 до 900 долл. Суммарный объем ВВП мирового хозяйства – около 51,66 трлн.

долл. [2, с. 85-88]. Примерно 52 % производства мирового ВВП приходится на развитые страны, где проживает менее 15 % населения мира.

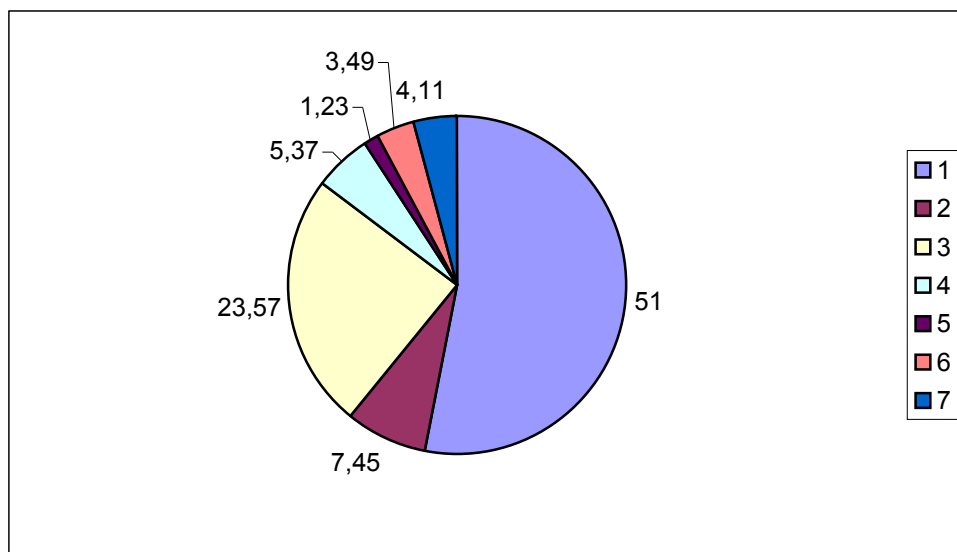


Рис. 1.2. Производство ВВП по странам и регионам мира

1-Индустриально развитые страны Запада (51 %), 2 – Латинская Америка (7,45 %), 3 – Азия (23,57 %), 4 – Сев. Африка, Бл. и Ср. Восток (5,37 %), 5 – Африка южнее Сахары (1,23 %), 6 – Вост. Европа (3,49 %), 7 – СНГ (4,11 %) [1, с. 94]

Важным показателем развития мирового хозяйства является национальный доход (НД). **Национальный доход (НД)** - денежное выражение чистого продукта в масштабах общества, т.е. $\text{НД} = \text{ВВП} - \text{амортизационные отчисления} - \text{косвенные налоги} - \text{потери от нереализованной продукции}$. Т.о. НД – это вновь произведенная стоимость за вычетом непродуцированных затрат и потерь (произведенной, но оставшейся нереализованной продукции, физических потерь, т.е. сгнило, сгорело, осталось неубранным в поле и т.д). Он определяется как сумма всех реальных доходов граждан, предприятий и организаций. Поэтому именно НД наиболее полно характеризует жизненный уровень населения мира и его отдельных регионов.

Доля НД в ВВП характеризует эффективность функционирования экономики и зависит от уровня социально-экономического развития стран. В высокоразвитых странах НД составляет 75-90 % от ВВП, в среднеразвитых – 60-80 %, в развивающихся – 50-70 %. (По данным Ю.П. Грицака в республиках бывшего СССР он никогда не превышал 60 % [5]).

НД расходуется на личное потребление, государственные нужды (административные, оборонные и др.) и накопление (капиталовложения, создание стратегических запасов и резервов и т.п.). Доля личного потребления в капиталистических странах с рыночной экономикой – 75-80 %, в социалистических с командной экономикой – 45-65 %, в развивающихся 80-85 %.

Важным показателем функционирования и уровней развития мирового хозяйства является структура ВВП (ВНП) и занятости. Сравнение долей ВВП и занятости дает представление об уровнях производительности труда в отраслях хозяйства в различных регионах и странах мира, доходах работников этих отраслей по отношению к среднемировому уровню и проч. Например, в Ботсване 80 % занятых в сельском хозяйстве дают всего лишь 3 % ВВП, их производительность $3/80$ – в 40 раз ниже общенационального уровня; в промышленности этой же страны производительность в 9 раз выше общенационального ($55/6$). Легко понять, где выгодно вкладывать капитал для получения максимальных прибылей (в алмазодобывающую отрасль страны, т.к. других отраслей там почти нет).

В целом структура ВВП мировой экономики характеризуется соотношением: промышленность – 33 %, сельское хозяйство – 10 %, производственная сфера – 57 %; структура занятости, соответственно: 20 %, – 60 %, – 20 %. Однако в разрезе стран различного уровня социально-экономического развития данные показатели имеют большие различия. В частности, в экономически развитых странах в сельском хозяйстве занято лишь около 5% населения. Они производят 5% ВВП. В промышленности

– соответственно 30% и 30%, сфере услуг – 65% и 65%. В наименее развитых странах в сельском хозяйстве занято до 80% населения и более, и они, вследствие низкой производительности труда, производят менее 30% их ВВП, в промышленности занято лишь 5-10 %, в сфере услуг – порядка 10-12%. (табл. 1.2).

Таблица 1.2

Отраслевая структура занятости в странах различных уровней социально-экономического развития (2000-2002 гг.)⁵

Страны	Сельское хозяйство	Промышленность	Обслуживание
Высокоразвитые страны			
США	2,5	22,5	75
Япония	5	31	64
ФРГ	3	32	65
Великобритания	2	25	73
Франция	5	27	68
Страны с переходной экономикой			
<i>а) Новые индустриальные</i>			
Республика Корея	11	28	61
Бразилия	24	20	56
Мексика	18	26	56
<i>б) Постсоциалистические</i>			
Чехия	5	40	55
Польша	19	30	51
Россия	12	30	58
Украина	20	30	50
Развивающиеся страны			
Индонезия	41	19	40
Пакистан	47	18	35
Бангладеш	62	10	28
Нигерия	43	12	45
Эфиопия	86	3	11
Танзания	84	5	11

⁵ Источник: Економічна і соціальна географія світу: Підручник /Б.П. Яценко, В.М. Юрківський, О.О. Любіцева та ін.; За ред. Б.П. Яценка. – К.: Прок-Бізнес, 2004. – С.89.

В настоящее время самыми отсталыми аграрными экономиками в мире характеризуются Камбоджа, Лаос, Непал, Бутан. Самыми индустриальными – экономики Великобритании, Бельгии, США, а также Гонконга, Сингапура, Лихтенштейна и эмиратов Персидского залива.

По уровню развития сферы услуг лидируют США, Великобритания, Нидерланды, Бельгия.

По удельному весу занятости в сельском хозяйстве все страны мира подразделяются на:

- аграрные (более 60 % занятого населения);
- аграрно-индустриальные (40-60 %);
- индустриально-аграрные (35-40 %);
- индустриальные (менее 35 %).

1.4. Стадии экономического роста ⁶

Человеческое общество в своем развитии прошло несколько стадий. Согласно марксистской диалектике – это исторические общественные формации: первобытнообщинная, рабовладельческая, феодальная, капиталистическая, коммунистическая. Каждой из них соответствует определенный уровень развития производительных сил и общественные отношения. Имеется и так называемый цивилизационный подход, когда развитие общества рассматривается с точки зрения формирования и развития цивилизаций, определяющих культуру наций, религию, уровни социально-экономического развития. На одном из «витков» развития общественно-исторических формаций и цивилизаций начало формироваться мировое хозяйство.

⁶ Раздел составлен с использованием работы Ю.П. Грицака «Социально-экономические типы стран» – Харьков, 1998.

Отдельные элементы мирового хозяйства, по мнению ученых, начали складываться еще во времена Римской империи, получив значительный импульс в эпоху великих географических открытий (XV-XVII вв.), когда резко возросла мировая торговля, вызвав к жизни экономические отношения не только между отдельными странами, но и целыми континентами.

В современном представлении мировое хозяйство начало формироваться примерно 300 лет тому назад – после победы промышленной революции в Великобритании, а затем и в ряде других стран Западной Европы.

Вплоть до XX в. его развитие базировалось на силе, внешнеэкономическом принуждении, противоречиях между колониями и метрополиями, индустриально-развитыми странами и развивающимися, между самими индустриально-развитыми странами за рынки сбыта, источники сырья и топлива.

В условиях этих противоречий после 1-ой мировой войны на политической карте мира появились 2 политические системы мира - капиталистическая и социалистическая. В каждой развивалась своя система мирового хозяйства (подсистемы всемирного хозяйства), которые и боролись друг с другом и сотрудничали.

В 60-е годы распалась колониальная система мира, ослабив тем самым капиталистическую. Затем, в 90-е годы, распалась и социалистическая система. Мировое хозяйство стало приобретать черты единого целостного образования глобального масштаба.

Наиболее удачно закономерности социально-экономического развития человеческого общества в целом и национальных экономик в частности объясняет теория стадий экономического роста американского ученого У. Ростоу с модификациями Г. Кана, Дж. Гэлбрейта, А. Винера и др. Теория обосновывает три стадии роста, которые проходят все народы мира. Это доиндустриальная, индустриальная, постиндустриальная стадии.

Доиндустриальная стадия развития человеческого общества длилась более 3-х тысяч лет. Экономическая сущность данной стадии заключалась в обеспечении продовольствием и вещами (одеждой, примитивными орудиями труда) человека, необходимыми для его существования. Господствовал ручной труд. Подавляющая часть населения была занята в сельском хозяйстве, а в целом в материальном производстве – 80-90 % его численности. Велось натуральное хозяйство. Рабочий инвентарь, домашняя утварь, одежда производились в семье. Уровень жизни подавляющей части населения низкий (в современном представлении душевой доход составлял несколько сотен долларов в год). Богатство определялось количеством земли и скота, питанием и способностью накормить гостей. Радиус поездок и кругозора ограничивался своей деревней и ближайшим городским рынком. Рынок и заезжий гость выступали и основным источником информации. Центр культуры – церковь. Власть принадлежала вождям, место человека в обществе определялось сословием, к которому он принадлежал по рождению.

Индустриальная стадия общества началась примерно 300 лет тому назад с промышленного переворота в Англии. Ее начало было связано с аграрным перенаселением – недостатком свободных земель для новых крестьянских детей. Поначалу это коснулось Англии, а затем и др. стран Европы. В других регионах – Северной Америке, Австралии – индустриализация решила проблему нехватки рабочей силы.

Экономическая сущность индустриального общества – обеспечение комфортных условий жизни за счет производства соответствующих товаров и услуг. Душевой доход в условиях индустриального общества достигает нескольких тысяч долларов в год.. Большая часть людей трудоспособного возраста занята в промышленности и обслуживающих отраслях, основным социальным классом становится рабочий класс (наемные рабочие). Интересы производства и научно-технического прогресса требуют

концентрации производительных сил: растут города, происходит урбанизация стран; повышается интеллектуальный потенциал общества. Возрастает роль образования и науки.

Постиндустриальная стадия наступает после достижения человечеством (или какой-то нацией) такого уровня социально-экономического развития, когда доля занятых в материальном производстве, благодаря высокой его механизации и автоматизации, сократится до 10-15 %. Остальная часть населения будет занята в сфере услуг. Вдвое сократится продолжительность рабочего дня, доминирующим классом станет класс интеллектуалов (инженеры, педагоги, ученые и др.). Душевой доход достигнет нескольких десятков тысяч долларов.

В постиндустриальную стадию в обозримой перспективе могут вступить США, Япония, Германия и другие индустриально-развитые страны (американские ученые включали в данный список и бывший Советский Союз).

В настоящее время ни одна страна мира еще не достигла показателей постиндустриального общества, а, следовательно, отнесение к странам, экономике которых якобы уже можно отнести к данной стадии (США, Япония и др.), преждевременно. Речь может идти лишь о различных этапах индустриальной стадии.

Выделяют 4 этапа индустриальной стадии (индустриализации):

- формирование простых трудоемких отраслей промышленности;
- формирование базовых отраслей промышленности;
- комплексная электрификация и механизация хозяйства;
- комплексная автоматизация хозяйства.

На **1-м этапе** развиваются пищевая, легкая, деревообрабатывающая отрасли промышленности и сборочное машиностроение. Производства данных отраслей не требуют больших капиталовложений, квалифицированных кадров, рабочей силы, поэтому доступны для слаборазвитых стран

с избытком трудовых ресурсов. Эксплуатация здесь дешевой рабочей силы приносит наибольшую прибыль.

Начало первого этапа обычно связано с аграрным перенаселением. Из села в город тянется поток неквалифицированной дешевой рабочей силы. Немногочисленные предприниматели еще не располагают ни большим опытом, ни капиталом и поэтому начинают с самого простого – швейное производство, текстильное и т.п. Страна продолжает оставаться аграрной.

На **2-м этапе** начинается формирование базовых отраслей промышленности: металлургии, энергетики, машиностроения (тяжелого, транспортного и др.). Это происходит по мере накопления начального капитала местными предпринимателями и государством и предполагает также развитие несложных импортозамещающих производств. Продолжается миграция сельского населения в город, осуществляется дальнейшее развитие простых трудоемких производств. Для частичной компенсации рабочей силы в сельском хозяйстве начинает развиваться сельскохозяйственное машиностроение. Для повышения военного потенциала ряд стран приступает к производству различных видов вооружений (бывший СССР, Пакистан, Китай, Индия, Ирак, Иран, КНДР и др.).

На **3-м этапе** осуществляется комплексная электрификация и механизация хозяйства. В это время идет быстрое развитие электроэнергетики, электротехнической и химической промышленности, различных видов транспорта и связи.

К этому времени в стране практически уже исчерпываются резервы рабочей силы. Поток мигрантов из сел прекращается, а в городах резко снижается рождаемость. Усложняется демографическая ситуация. В этих условиях экстенсивный путь развития хозяйства становится не возможным, и экономика ищет другие способы повышения интенсивности и производительности труда уже занятых рабочих. В селе – механизация производственных процессов (с общим повышением культуры земледелия), а в

городе – электровооруженность рабочих. Появляются новые конструкционные материалы: химические волокна, пластмассы, стекло, качественные стали, алюминий и др. Резко возрастает производство удобрений и средств защиты растений.

Рост занятости в материальном производстве на этапе комплексной электрификации и механизации прекращается. Поскольку цена рабочей силы возрастает, начинают ускоренно развиваться капиталоемкие производства. Этому способствуют накопленный предпринимателями опыт, имеющийся у них капитал, созданный научно-технический потенциал общества.

На 4-м, завершающем этапе индустриальной стадии развития, осуществляется комплексная и повсеместная автоматизация производственных процессов. Живой труд максимально высвобождается. Происходит его "переток" из материального производства в сферу услуг. Развиваются наукоемкие производства. Повсеместно внедряются производственные автоматизированные системы, экономичные и эффективные средства связи, резко возрастает роль информационных систем. Большое значение приобретает высшее образование, наука, менеджмент, маркетинг.

В настоящее время мировая экономика вступает в постиндустриальную стадию развития. Ее характерной чертой является ускоренное развитие третичного и четвертичного секторов экономики, возрастание роли и значения науки и знаний. Быстрыми темпами развиваются наукоемкие отрасли, разрабатываются и используются ноу-хау, появляются и внедряются в производство новейшие конструкционные материалы, информационные технологии и проч.

Особенности исторического развития различных регионов планеты, закон неравномерного развития стран мира обусловили то, что мировое хозяйство по уровню своего развития в пространственном аспекте находится на разных стадиях экономического роста (табл.1.3).

Таблица 1.3

Группировка стран по стадиям и этапам индустриализации

Часть Света	Доиндустриальная стадия	Этапы индустриальной стадии			
		1-й	2-й	3-й	4-й
Европа			Албания	Россия Польша Чехия Словакия Венгрия Румыния Болгария Хорватия Сербия и Черногория Босния Македония Греция Испания Португалия Ирландия Украина Словения Беларусь Латвия Литва Эстония	Норвегия Швеция Дания Финляндия Великобритания Франция Германия Бельгия Нидерланды Люксембург Австрия Швейцария Италия Исландия

Азия	Мьянма Кампучия Лаос Афгани- стан Непал Папуа- Новая Гвинея	Индия Пакистан Бангладеш Шри- Ланка Таиланд Вьетнам КНДР Малайзия Филиппин. Индонезия	Китай Монголия Узбекистан Киргизстан Туркмени- стан Таджики- стан Иран Азербай- джан Грузия Армения Турция Сирия Ирак	Казахстан Южная Ко- рея Саудовская Аравия Катар Бахрейн ОАЭ	Израиль Япония
Африка	Маврита- ния Буркина Фасо Мали Нигер Чад ЦАР Судан Эфиопия Сомали Танзания Ботсвана Мозамбик Свазиленд	Марокко Нигерия Конго Заир Ангола Гвинея Габон Бенин Либерия Кот- д'Ивуар Камерун Того Замбия Кения Мада- гаскар	Египет Ливия Тунис Алжир Намибия	ЮАР	
Амери- ка		Боливия Централь- ная Америка	Куба Колумбия Перу Эквадор Парагвай Суринам	Венесуэла Бразилия Уругвай Аргентина Чили Мексика	Канада США

Австра- лия и Океания					Австралия и Новая Зелан- дия
-----------------------------	--	--	--	--	---------------------------------------

1.5. Международное разделение труда

Территориальное разделение труда (иногда отождествляемое с географическим разделением труда) в широком понимании – *форма общественного разделения труда, представляющая собой выделение и обособление отраслей хозяйства и видов человеческой деятельности, а также специализацию отдельных регионов, стран и народов на производстве определенных видов продукции для последующей их реализации на внешнем рынке.* Оно обусловлено экономическими, социальными, природными, национально-историческими особенностями разных стран и территорий и их экономико-географическим положением.

Территориальное разделение труда – частный случай его общественного разделения, которое, как известно, имеет еще и функциональные подразделения:

- **общее** – разделение труда между крупными сферами материального и нематериального производства, такими как промышленность, сельское хозяйство, транспорт, связь и пр.;
- **частное** – разделение труда внутри крупных сфер по отраслям и подотраслям, таким как тяжелая и легкая промышленность, скотоводство и земледелие, а также внутри них, например, нефтедобыча, металлургия и автомобилестроение в рамках тяжелой промышленности;
- **единичное** – разделение труда внутри одного предприятия (производства), при этом предприятие (производство) трактуется как цикл создания законченного товара.

Производственный процесс, расчлняясь на относительно самостоятельные фазы, не может не концентрироваться по отдельным видам и стадиям производства на определенной территории – в отдельных странах и регионах. Так возникают два вида территориального разделения труда: *межрегиональное* – между регионами одной и той же страны; *международное* – между различными странами.

Функциональные и территориальные виды разделения труда во взаимосвязи образуют систему его общественно-географической организации (рис. 1.3.).

О		Ч		Е
		А		Д
<i>Межрегиональное разделение труда</i>				
Б		С		И
Щ		Т		Н
Е		Н		И
				Ч
				Н
<i>Международное разделение труда</i>				
Е		О		О
		Е		Е

Рис.1.3. Видовая структура системы общественно-географической организации труда

Как видно из рис.1.3., *международное разделение труда* (international division of labor) является составной частью системы его общественно-географической организации и выступает высшим уровнем территориального разделения труда. Его возникновение послужило нача-

лом формированию международного рынка, мировой системы хозяйства и интеграционным процессам.

Участие в международном разделении труда дает возможность каждой стране иметь доступ к освоению природных ресурсов мира, в независимости от их размещения, позволяет наиболее полно и с наименьшими затратами обеспечивать ими свои потребности. Пример Японии и "новых индустриальных стран" Юго-Восточной Азии с весьма ограниченными природными ресурсами свидетельствуют о том, какую большую роль может сыграть международное разделение труда в стремительном развитии национальных экономик.

Имеются несколько организационных форм участия стран в международном разделении труда:

1. *Политика автаркии* (экономическая изоляция) – страна отказывается от любых видов экономических связей с другими государствами. В свое время такого курса в международных отношениях придерживались феодальные Китай, Япония. В XX столетии, в определенной мере, такая же политика была характерна для социалистической Албании, КНДР, Мьянме (Бирма). Однако автаркия, как отмечает А. Г. Топчиев, скорее теоретическая альтернатива, нежели практическая реальность.
2. *Политика свободной торговли*, которая полностью открывает внутренний рынок для международной торговли. В свое время ярким сторонником такой политики была Великобритания, имевшая значительные преимущества в производственных технологиях и морских коммуникациях в сравнении с другими странами. Однако ее предложение "открытых для торговли границ" успеха не имело, поскольку другие государства побаивались могущественной конкуренции Великобритании, которая могла бы подавить производство их национальных экономик своими высококонкурентными товарами. В настоящее время принцип свободной торговли стремятся внедрить в международную практику при по-

мощи механизмов Всемирной торговой организации (ВТО) высоко развитые страны.

3. *Политика протекционизма (меркантилизма)*. Сейчас является наиболее распространенной. Каждая страна защищает по мере надобности внутренний рынок от иностранной конкуренции при помощи таможенных тарифов и квот. В наше время такое направление во внешнеэкономических связях получило название "умеренной торговой политикой". В ней соединяются в разумных пропорциях элементы свободной торговли и протекционизма. Координация данных пропорций осуществляется под «эгидой» ВТО.

Первоначальными предпосылками международного разделения труда были природно-географические отличия между странами. На заре формирования мирового хозяйства исключительную роль в международных экономических связях играла торговля тропическими культурами – в начале перцем и пряностями, позже – хлопком, сахарным тростником, естественными красителями, натуральным каучуком и др.

С конца XIX столетия, когда мировое хозяйство вступило в машинную стадию производства, зависимость международного разделения труда от природных условий и природных ресурсов начала быстро уменьшаться. Экономическая взаимозависимость между странами, экспортирующими сырье и продукцию обрабатывающей промышленности, стала принимать существенную асимметрию.

В настоящее время зависимость национальных экономик от природных ресурсов относительно не большая, но полностью избавиться от нее невозможно. Это обусловлено чрезвычайно неравномерным обеспечением природными ресурсами различных стран и регионов мира (например, 90 % запасов свинца сосредоточено в четырех-пяти странах, 80 % олова – в трех, 75 % меди – в четырех, 70 % бокситов – в трех странах [15, с. 117]).

В международном разделении труда возросло значение экономико-географического положения стран и регионов. Классическим примером успешного использования удобств экономико-географического положения является Сингапур, превратившийся в крупный транспортно-информационный и финансовый центр мирового значения. Повысилась роль размеров территорий стран, так как, чем большая площадь, тем разнообразнее природные условия и ресурсы и тем меньшая может быть зависимость от импорта сырья и топлива. Как правило, крупные страны характеризуются относительно не значительным удельным весом внешне-экономической составляющей в своем ВВП, а малые страны, больше зависящие от внешнего рынка – более значительным.

Важным фактором международного разделения труда является население, в частности его численность, профессиональная подготовка, квалификация, интеллектуальный потенциал, разнообразие занятий. Оно влияет на развитие трудоемких отраслей производства, структуру хозяйства, удельный вес секторов экономики.

С территориальным (международным и межрегиональным) разделением труда теснейшим образом связано понятие «народнохозяйственная специализация». Она может быть: отраслевой, внутриотраслевой, внутрихозяйственной. Специализация может также быть подетальной, предметной, постадийной (технологической).

Уровень международной специализации определяется коэффициентом специализации:

$$K_{cn} = \frac{P_i}{P_i} \div \frac{V}{V} \quad (3), \text{ где } P_i - \text{объем производства } i\text{-ой отрасли страны,}$$

P_i – объем производства i -ой отрасли мировой экономики,

V – ВВП страны,

V – ВВП мировой экономики.

При $K > 1$ – специализация имеет место, и она тем выше в рамках международного разделения труда, чем больше величина данного коэффициента.

Международная народнохозяйственная специализация тесно связана с кооперацией. Внешнеэкономическими каналами сейчас перемещаются сотни тысяч полуфабрикатов и деталей. При этом опережающими темпами растет узкоспециализированное, мало серийное и уникальное кооперирование, связанное с распространением новейших технологий.

Широкая трактовка международного разделения труда как обособления отдельных видов человеческой деятельности необязательно подразумевает его последующую кооперацию и обмен произведенными продуктами. Если международное разделение труда основано, прежде всего, на специфике обеспеченности стран природными ресурсами, то вполне логично, что страны Африки специализируются, в числе прочего, на производстве тропических фруктов, а страны Северной Европы на ловле северных сортов рыбы, которую сами и потребляют.

Экономической сущностью процесса международного разделения труда является повышение экономической эффективности производства той или иной продукции. В этом случае разделение труда имеет смысл только при его последующем кооперировании.

Ведущей формой международного разделения труда, основывающегося на специализации и кооперировании, являются транснациональные корпорации (ТНК). На главных предприятиях ТНК обычно осуществляется сборка конечной продукции, а производство и поставка комплектующих изделий распределены между многочисленными поставщиками, находящимися в разных странах мира. Может иметь место и обратное явление – производитель определенных деталей (комплектующих) поставляет их фирмам, выпускающим готовую (конечную) продукцию. Примером такой международной кооперации может служить британская компания "Лукас индастриз", поставляющая комплектующие изделия для автомобилестроения и тракторостроения фирмам "Бритиш Лейланд", "Дженерал моторс",

"Форд", "Крайслер", "Фиат", "Рено", "Вольво" и многим другим. В международной кооперации каждая фирма стремится использовать свои преимущества: производственные, организационно-экономические, научно-технические. Используются также исторические традиции и навыки: производство часов в Швейцарии, тончайшего фарфора в Китае, художественного стекла в Чехии и т.д.

Международное разделение труда, специализация и кооперация, возникающие на его основе, способствуют не только развитию международной экономики (международным экономическим отношениям), но и сближению экономик отдельных стран и районов мира, выравниванию уровней их экономического развития, созданию прогрессивных структур народного хозяйства, совершенствованию системы межгосударственных товарно-денежных отношений, развитию глобальных и региональных интеграционных процессов.

Степень участия стран в международном разделении труда определяется с помощью нескольких коэффициентов:

1. коэффициент специализации «по нишам»

$$CH = \frac{\text{продукция}}{\text{внутр.спрос}} \times 100\%; \quad (4)$$

2. коэффициент внутриотраслевой международной специализации

$$BMC = \frac{\mathcal{E} - \mathcal{I}}{\mathcal{E} + \mathcal{I}}, \quad (5)$$

где \mathcal{E} - экспорт, \mathcal{I} - импорт (показатель колеблется от – 100 %, если страна - исключительный импортер, до +100 %, если страна исключительный экспортер).

3. коэффициент сравнительных преимуществ экспорта товаров страной

$$СП = \frac{E_{ij}}{\sum E_i} \div \frac{E_{imj}}{\sum E_{im}}, \quad (6)$$

где E - экспорт, im - готовые изделия, i - продукт, j - страна.

Данный коэффициент сравнивает удельный вес экспорта товара из страны в общем объеме экспорта данного товара из группы стран (всех стран мира) с удельным весом экспорта готовых изделий с этой группы стран (стран мира).

С международным разделением труда тесно связана экономическая интеграция. **Экономическая интеграция** – процесс сближения и взаимоприспособления отдельных национальных хозяйств. Обеспечивается концентрацией и переплетением капиталов, проведением согласованной межгосударственной экономической политики. Различают пять основных видов интеграционных объединений:

- 1) двусторонние соглашения об экономическом сотрудничестве;
- 2) зона свободной торговли, когда страны-участницы ограничиваются отменой таможенных барьеров во взаимной торговле;
- 3) таможенный союз, когда свободное перемещение товаров и услуг внутри группировки дополняет единый таможенный тариф по отношению к третьим странам;
- 4) общий рынок, когда ликвидируются барьеры между странами во взаимной торговле, для перемещения рабочей силы и капитала;
- 5) экономический союз, который предполагает в дополнение ко всем вышеперечисленным мерам проведение государствами-участниками единой экономической политики.

Современное мировое хозяйство, интеграционные устремления народов и стран развиваются под влиянием процессов интернационализации и глобализации.

Интернационализация хозяйственной жизни представляет собой развитие устойчивых экономических связей между странами, выход воспроизводственного процесса за рамки национальных границ. Она обусловлена ростом производительных сил, углублением международного разделения труда. Интернационализация хозяйственной жизни лежит в основе

усиления взаимозависимости экономик стран, которая выражается в международном обобществлении самого процесса производства и расширении мирового рынка.

Глобализация – процесс географического распространения какого-либо явления во всемирном масштабе. Она имеет как положительные последствия (распространение ноу-хау, передовых технологий и инженерно-конструкторских изобретений, культурных и духовных ценностей и проч.), так и отрицательные (распространение инфекционных заболеваний, возникновение мировых кризисных явлений в финансовой системе, энергетике, превращение региональных экологических проблем в глобальные и т.п.). По мнению некоторой части людей глобализация ведет также к увеличению разрыва в уровнях социально-экономического развития стран мира, а, следовательно, и в уровнях благосостояния их населения. Отрицательные стороны глобализации вызывают в мире антиглобалистские настроения и протесты общественности. Однако она является мировой тенденцией и с ней необходимо считаться при анализе тенденций и определении перспектив в развитии мирового хозяйства.

Не мене важной тенденций развития мирового хозяйства в условиях глобализации является регионализация. **Регионализация** представляет собой процесс формирования и развития межгосударственных политических и экономических объединений на основе социокультурной близости и экономической заинтересованности стран и народов мира. Она выступает одновременно как субъект глобализации (интернационализации) и как ответ на внешние и внутренние вызовы мировой конкуренции и необходимости повышения эффективности общественного производства путем региональной экономической интеграции (типа ЕС, НАФТА, АТЭС и др.).

Вопросы для самоконтроля

1. Определение понятий: «мировая экономика», «международная экономика», «мировое хозяйство».
2. Структурные подразделения мирового хозяйства.
3. Основные противоречия в развитии мирового хозяйства.
4. Закономерности в развитии и размещении мирового хозяйства.
5. Законы развития мирового хозяйства.
6. Принципы развития и размещения мирового производства.
7. Факторы мирового производства.
8. Валовой внутренний продукт (ВВП) в мировой экономике.
9. Валовой национальный продукт (ВНП) в мировой экономике.
10. Национальный доход в мировой экономике.
11. Механизм исчисления ВВП в мировой экономике.
12. Структура ВВП в мировой экономике и группах стран различного уровня социально-экономического развития.
13. Структура занятости населения в мировом хозяйстве и механизм группировки стран по индустриально-аграрным соотношениям.
14. «Стадии роста».
15. Этапы индустриализации.
16. Группировка стран Европы по стадиям роста и этапам индустриализации.
17. Группировка стран Азии по стадиям роста и этапам индустриализации.
18. Группировка стран Америки по стадиям роста и индустриализации.
19. Группировка стран Африки, Австралии и Океании по стадиям роста и этапам индустриализации.
20. Международное разделение труда: сущность, причины, виды.

21. Способы оценки уровней международной специализации и участия в международном разделении труда.

22. Экономическая интеграция.

23. Интернационализация хозяйственной жизни, глобализация, регионализация.

Глава 2. Факторы производства и обеспеченность ими мирового хозяйства

2.1 Общая характеристика

Из классической политэкономии известно, что факторами производства во все времена и повсеместно выступали: земля, труд, капитал. Но вот одна фраза человека, человека великого, но относительно далекого от политэкономии и современной экономической теории:

«Вот вокруг меня, в то время как я пишу это, совершается производство сена. Из чего складывается это производство? Мне говорят: из земли, которая вырастила это сено, из капитала – кос, граблей, вил, телег, нужных для уборки сена, и из труда. Но я вижу, что это неправда. Кроме земли принимают участие в производстве сена: солнце, вода, общественное устройство, оберегавшее эти луга от потравы, знания рабочих, их умение говорить и понимать слова и еще много других факторов производства, которые почему-то не признаются политической экономией».

Л. Н. Толстой «Так что же нам делать?»»

Великий писатель был прав. Но, к сожалению, как и во времена Л. Н. Толстого, так и сегодня экономисты и ученые мира не могут прийти к общему мнению о перечне факторов производства. Хотя ответ, казалось бы, прост. Он таится в основах рыночной экономики – что, как, для кого производить? Решение этих вопросов предполагает наличие ряда факторов, которые могут быть использованы для создания искомого продукта.

Подходы к трактовке того, что считать фактором производства, весьма разнообразны. Однако в целом в экономической науке сейчас сло-

жился консенсус относительно определения самого понятия факторов производства.

- *Факторы производства* (factors of production) – ресурсы, которые необходимо затратить, чтобы произвести товар. Такими факторами производства являются труд и технология (человеческие ресурсы), земля и капитал (имущественные ресурсы). Некоторые теоретики международной экономики признают существование значительно большего числа факторов производства. Например, американский экономист Эдвард Лимер считает капитал, три типа рабочей силы, уголь, нефть и прочие минеральные ресурсы самостоятельными факторами производства. Мы будем придерживаться общепризнанных положений современной политэкономии и считать факторами производства (экономическими ресурсами общества) следующие:

- *Труд* (labor) – физическая и умственная деятельность человека, направленная на достижение полезного результата.

- *Технология* (technology) – научные методы достижения практических целей, включая предпринимательские способности.

- *Земля* (land) – все, что предоставила природа в распоряжение человека для его производственной деятельности (почва, полезные ископаемые, вода, воздух, леса и пр.).

- *Капитал* (capital) – накопленный запас средств в производительной, денежной и товарной формах, необходимых для создания материальных благ.

Каждый из факторов производства имеет цену. Ценой труда является заработная плата, технологии – лицензионный и патентный платеж, земли – земельная рента, капитала – банковский процент. Цена фактора производства отражает баланс спроса и предложения на него как в рамках отдельного государства, так и во взаимоотношениях государств друг с другом. Поскольку государства современного мира в разной мере наделены

отдельными факторами производства, то цены на них будут различны. Не требует особого доказательства положение о том, что цена земли в России будет относительно низкой, а в Голландии – относительно высокой, цена труда в Китае – относительно низкой, а в Германии – относительно высокой, цена капитала в США – относительно низкой, а в Польше – относительно высокой, цена технологии в Японии – относительно низкой, а в Тайване – относительно высокой.

По степени специализации факторы производства делятся на:

- *Общие*, то есть те, которые можно применить в различных отраслях (персонал с высшим образованием, технология, электричество).
- *Специальные*, то есть те, которые можно применить для выпуска только одной отрасли (венчурный капитал, парикмахер).

По происхождению факторы производства делятся на:

- *Основные* – те, что достались от природы или стали результатом длительного исторического развития (географическое положение, природные ресурсы, неквалифицированная рабочая сила, долги).
- *Развитые* – те, что приобретены страной в результате интенсивных поисков и капиталовложений (современная технология, квалифицированные кадры, современная инфраструктура).

Обеспеченность стран мира факторами производства различна и меняется как во времени, так и в пространстве.

К началу 90-х годов до 60 % мировых факторов производства было сосредоточено в 6 ведущих странах мира: США, Японии, Германии, Франции, Великобритании, Канаде. При этом только на США и Японию приходится более 70 % научного персонала мира, почти 50 % капитала и более 35 % квалифицированной рабочей силы (табл.2.1.).

Таблица 2.1.

**Доля стран в мировой обеспеченности
факторами производства (%)**

Страны	Капитал	Науч- ный персо- нал	Квали- фицир. рабочая сила	Полук- вали- фицир. рабочая сила	Неквали- фицир. рабочая сила	Обраба- тываемая земля	Все факто- ры про- извод- ства
США	33,6	50,7	27,7	19,1		29,3	28,6
Канада	3,9	1,8	2,9	2,1		6,1	2,6
Япония	15,5	23,0	8,7	11,5		0,8	11,2
Германия	7,7	10,0	6,9	5,5		1,1	7,2
Франция	7,5	6,0	6,0	3,9		2,6	6,0
Велико- британия	4,5	8,5	5,1	4,9		1,0	5,1
Осталь- ной мир	27,3		42,7	53,0	99,3	59,1	39,3

По П. Х. Линдерту «Экономика мирохозяйственных связей». – М.: Прогресс-Универс, 1992. – С. 36.

Из табл.2.1. видно, что распределение капитала (первый столбец) несколько смещено в сторону богатых стран. В пяти из шести ведущих стран мира капитал является несколько более избыточным по сравнению с остальными факторами: так США располагают 33,6 % суммарного объема капитала в мире, что выше, чем их доля в 28,6 % во всех факторах, создающих национальный доход. В остальном мире соответственно наблюдает-

ся некоторый недостаток капитала: 27,3 % его мирового производства по суммарной обеспеченности факторами.

Еще большее различие наблюдается в распределении *ученых*, занятых в научных исследованиях и разработках, важнейшем элементе затрат при производстве товаров новейшей технологии. По приблизительной оценке, в шести указанных странах сосредоточено до 85 % всех ученых мира (без учета бывшего СССР и восточноевропейских стран). В частности, ученые относительно избыточны в США, Японии, Германии, Великобритании.

Высокой концентрации ученых, занятых в научно-исследовательских работах нескольких ведущих стран мира, противостоит прямо противоположная ситуация, когда речь заходит о *неквалифицированном* труде неграмотных работников. Неквалифицированная рабочая сила может быть использована только для ручного труда. Она сконцентрирована в густонаселенных беднейших странах мира.

Что касается промежуточных групп, *квалифицированной* и *полуквалифицированной* рабочей силы, то различия между выделенными странами не очень велики.

Концентрация *обрабатываемых земель* относительно высока в Северной Америке, России, Китае, Индии, Латинской Америке, Украине. Бедны обрабатываемыми землями многие страны Западной Европы и особенно Япония.

Международное разделение факторов производства (international division of factors) – исторически сложившееся сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, являющееся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более выгодных, чем в других странах.

Международное разделение такого фактора производства, как *земля*, подразумевает, что страны в различной степени наделены физическими

ресурсами, которые им предоставила природа: территорией, водой, лесами, природными ресурсами и полезными ископаемыми. Сюда же относится географическое положение стран, их природноклиматические условия. Очевидно, что Вьетнам производит в числе прочего рис, а ЮАР – бриллианты не в последнюю очередь потому, что во Вьетнаме природноклиматические условия больше благоприятствуют выращиванию риса, а недра ЮАР – для добычи алмазов.

Международное разделение *капитала* выражается не только в различной обеспеченности стран накопленными запасами материальных средств, необходимых для производства товаров, но и в различиях исторических традиций и опыта производства, уровней развития товарного производства и рыночных механизмов, а так же просто денежных и других финансовых ресурсов. Наличие достаточных сбережений (капитала в денежной форме) является важнейшей предпосылкой для инвестиции и расширения производства. Франция производит спутники и самолеты, поскольку располагает исторически накопленным производственным капиталом и соответствующими финансовыми возможностями, в отличие от Мали, где имеющийся накопленный капитал и исторические традиции обуславливают ее специализацию на продукции традиционных промыслов и животноводства.

Наконец, международное разделение *технологии* является результатом различий в уровне развития научно-технического прогресса, достигнутого в отдельных странах, и в значительной степени выступает следствием различий в обеспеченности такими факторами производства, как труд и капитал. Оно включает так же различную обеспеченность стран ресурсами знаний, то есть суммой научно-технической информации, сосредоточенной в научных учреждениях, литературе, банках данных и т.д. Американская компьютерная технология обеспечивает США лидирующее положение в мире в области торговли компьютерами, а голландская тех-

нология выращивания живых цветов – первенство Нидерландов в торговле ими на мировом рынке.

В целом, в части научно-технического прогресса, в мире пока лидируют США. На их долю приходится половина всех средств, вкладываемых экономически развитыми странами в развитие науки и техники. Благодаря этому ученые США получают ежегодно патентов больше, чем все остальные исследователи мира вместе взятые (Ник. 15).

2.2. Природно-ресурсный потенциал как экономический ресурс (фактор производства)

Функционирование мирового хозяйства не возможно без использования его природно-ресурсного потенциала.

Природно-ресурсный потенциал (ПРП) – представляет собой совокупную производительность природных ресурсов мира за единицу времени, выраженную через их общественно-потребительскую стоимость в натуральном (т, куб.м, баррелях и проч.) или денежном исчислении. Его носителем выступает фактор производства – земля.

Земля, как фактор производства, предоставляет для хозяйственной деятельности человека широкий комплекс природных ресурсов. Под ними понимаются тела и силы природы, используемые непосредственно в материальной деятельности для удовлетворения потребностей человеческого общества. По своему назначению они подразделяются на:

- энергетические;
- сырьевые;
- продовольственные;
- оздоровительные;
- культурно-эстетические.

По количественному признаку природные ресурсы могут быть подразделены на:

- неисчерпаемые (внутреннее тепло земли, солнечная радиация, энергия прибоя, приливов и отливов, падающей вода, ветра и др.);
- исчерпаемые возобновимые (почвенный покров, водные ресурсы, лечебные грязи, лекарственные растения, растительное топливо);
- исчерпаемые невозобновимые (минеральное сырье и топливо, строительные материалы).

В. П. Руденко природно-ресурсный потенциал территории (акватории) (ПРП) подразделяет на ресурсные компоненты: земельные, водные, минеральные, растительные, фаунистические, рекреационные⁷.

Оценка *потенциала земельных ресурсов* определяется произведением стоимости выращиваемой на единице площади сельскохозяйственных угодий продукции, помноженной на их общую площадь.

Оценка *потенциала водных ресурсов* осуществляется исходя из общего экономического эффекта, который получают от их использования ведущими отраслями народного хозяйства (например, в орошаемом земледелии за счет повышения урожайности сельскохозяйственных культур).

Оценка *потенциала минеральных ресурсов* базируется на показателях условной годовой производительности соответствующих месторождений, помноженной на стоимость единицы их продукции.

Оценка *потенциала растительных ресурсов* рассчитывается по стоимости естественного растительного прироста (например, 1м. куб. древесины) с единицы площади, помноженной на всю площадь исследуемой территории.

⁷ Руденко В.П. Географія природно-ресурсного потенціалу України. – К.: ВД “К.-М. Академія”, 1999. – 568 с.

Оценка *фаунистического потенциала* производится по среднегодовой продуктивности охотничьих, рыбных и медоносных ресурсов, которая дается в государственных или международных ценах.

Оценка *потенциала природно-рекреационных ресурсов* исчисляется по количеству рекреантов, которые могут быть приняты на отдых или оздоровление в различных регионах страны и по использованному ими для этого времени. Стоимость последнего может быть оценена произведением валового внутреннего продукта, который создается за единицу времени рекреантами в период их работы, на количество дней отдыха или лечения.

В условиях рыночной экономики важнейшей проблемой в системе природопользования является механизм природоохранных мероприятий. Во многих странах мира для решения этой проблемы вводятся экологические налоги, плата за пользование природными ресурсами, льготы при кредитовании ресурсосберегающих технологий и прочее. В последние годы рыночным механизмом стимулируется производство экономически чистой продукции, создаются даже специальные экобанки.

2.2.1. Земельный природно-ресурсный потенциал

Земли, которые могут использоваться человечеством в хозяйственной деятельности, составляют 13,4 млрд. га. Площадь земель сельскохозяйственного назначения превышает 4,6 млрд. га. Из них обрабатываемых – около 1,46 млрд. га (табл.2.2.).

Таблица 2.2.

Земельный фонд и возможные резервы

освоения новых земель, млн.га

Регионы	Общая площадь	Сельскохозяйственные угодья		Обрабатываемая площадь – всего	% к общ. плоч.
		Всего	Обр.земля		

Европа и СНГ	2733	850	380	470	17,2
Азия	2753	970	460	560	20,0
Африка	3031	1040	210	430	14,2
Северная Америка	1971	500	230	280	14,2
Южная Америка	2054	580	130	410	20,0
Австралия и Океания	851	510	50	70	7,0
Всего	13303	4450	1460	2210	16,3

Источник: [6, с. 102]

В пересчете на душу населения это составляет около 0,16 га. С ростом численности населения, с одной стороны, и ежегодными изъятиями обрабатываемых земель под различное несельскохозяйственное использование (расширение городских площадей, строительство дорог, каналов и проч.) с другой, уже в ближайшем будущем на каждого жителя планеты будет приходиться менее 0,15 га. земли.

Земельные площади мира образуют земельный фонд, важнейшей составной частью которого являются сельскохозяйственные угодья, пашни, сенокосы, луга и пастбища (2,6 млрд. га.). Использование земельных площадей осуществляется согласно земельным кадастрам, которые имеются в большинстве стран мира.

Земельный кадастр – это система знаний о правовом режиме земель, их распределении по землевладельцам, землепользователям, а также о качественной характеристике и народнохозяйственной ценности земли.

Одним из важнейших компонентов земельных ресурсов является *почва* – поверхностный слой земной коры, основным свойством которого

является плодородие. Последнее в значительной мере зависит от содержания в почве гумуса. Оно колеблется от 2-3 % в подзолистых и красноземных, до 12-14 % в черноземных. Наиболее распространенными по земной суше почвами являются черноземы (35 %), серые лесные и подзолистые, бурые (26 %), красноземы (13 %), аллювиальные (13 %). Наиболее качественными (плодородными) почвами считаются черноземы. Примерно 1/4 часть их мировых площадей приходится на Украину.

Качества почв оцениваются бонитировкой, выраженной в баллах.

Из-за аридности климата во многих сельскохозяйственных регионах планеты до 15 % всех обрабатываемых земель мира орошается.

Наибольшими площадями обрабатываемых земельных угодий, выступающих в качестве одного из факторов производства, располагают крупные страны: Россия, Китай, США, Бразилия, Австралия, Индия, Индонезия, Мексика. Однако, линейной зависимости между размерами стран и их земельным фондом не существует, так как природно-климатические условия в ряде стран делают невозможным повсеместное использование земель. Удельный вес сельскохозяйственных угодий в общей земельной площади составляет: в США – 53%, Канаде – 7 %, Бразилии – 28 %, Аргентине – 65 %, Китае – 40 %, Японии – 16%, Германии – 50 %, Франции – 63 %, Украине – 70 %. Уровень обеспеченности пахотными землями населения стран также существенно различается. В мире он составляет 0,16 га на душу населения, в Украине – 0,64 га; в США – 0,63; в Китае – 0,16; в Германии – 0,15; в Великобритании – 0,13; в Японии – 0,04 га.

2.2.2. Водно-ресурсный потенциал

Вода – важнейший минерал Земли, без которого невозможна ни хозяйственная деятельность человека, ни существование всего живого.

Суммарные запасы воды на планете – 1,386 млрд. км³. Из этого количества 96,5 % приходится на воды Мирового океана. Объем подземных вод составляет более 23400 тыс. км³, в ледниках содержится 24064 тис. км³, в озерах – 176 тыс.км³, в болотах – 11,5 тыс. км³, в реках – 2,12 тыс.км³. Ресурсы пресных вод составляют лишь 2,5 %, при этом более 2/3 их количества законсервировано в ледниках и снегах.

Современные водные ресурсы человечества, то есть та часть гидросферы планеты, которая может быть непосредственно использована в хозяйственном обороте (в настоящее время или в обозримой перспективе) составляет лишь 4,5 млн. км³ (0,003 %). Сюда включается поверхностный сток (воды рек, озер, болот), подземные воды, горные ледники (кроме арктических и антарктических зон).

Распределение водных ресурсов по территории планеты крайне неравномерно. При средней обеспеченности 1 км² площади суши планеты в 268 тыс. м³. в год, имеются регионы, где этот показатель в десятки раз больше (Бразилия, республика Конго), в других – во столько же раз меньше (аридные зоны планеты). В США на каждый 1 км кв. площади приходится 363 тыс. м³ воды в год, во Франции – 441, в Украине – только 83. Еще большая неравномерность в обеспечении водой жителей планеты и ее использовании (табл.2.3.).

Таблица 2.3.

Водообеспеченность и водопотребление

Водообеспечение				Водопотребление			
Континенты	Речной сток, км ³ /год	Сток с 1 км ² , тыс. м ³	Сток на 1 чел. тыс. м ³	км ³ /год 1985	км ³ /год 2000	% к стоку 1985	% к стоку 2000
Европа	3200	306	4,7	520	730	16,2	23,0
Азия	14400	330	4,8	1700	3200	11,8	27,7
Африка	4550	151	7,0	150	380	3,3	8,3
Сев.Америка	800	342	20,0	550	1300	6,7	15,8
Южн.Америка	11760	650	36,7	110	300	0,9	2,5
Австралия и Океания	2400	265	80,0	30	60	1,2	2,5
Неучтенные территории	1990	-	-	-	-	-	-
Всего	46500	288	8,3	3060	5930	6,6	13,0

Источник: [6, с. 104]

Наибольшие ресурсы воды в России (более 4,5 тыс. км³ /год), Бразилии (3,2), США (2,8), КНР (2,6), Канаде (2,5 км³ /год).

Энергия падающих речных вод представляет гидроэнергетический потенциал планеты. Он оценивается в 10 трлн квт/час, что примерно соответствует современному производству всей электроэнергии в мире. Однако по техническим и экономическим причинам, только незначительная часть этого гидроэнергетического потенциала может быть вовлечена в хозяйственный оборот.

Крупными гидроэнергоресурсами обладают: Китай, США, Россия, Республика Конго, Канада, Бразилия.

2.2.3. Минеральный природно-ресурсный потенциал (топливно-энергетические и сырьевые ресурсы)

В недрах планеты содержится около 70 рудных и 8 нерудных минералов. Они образуют топливно-энергетический и минеральный природно-ресурсный потенциал, состоящий из более, чем 200 видов полезных ископаемых. По своим физико-химическим свойствам и использованию в хозяйстве они подразделяются на энергохимические (уголь, нефть, природный газ, уран, торий, горючие сланцы, торф и проч.); рудные (руды черных, цветных, редких, рассеянных, благородных металлов); нерудные металлургические (флюсы, огнеупоры); горно-химические (апатиты, нефелины, каменная, калийная соли, сера, серный колчедан, барий, фосфориты,); технические (алмаз, корунд, асбест, тальк, каолин, графит, слюда); строительные (глина, керамзит, мергель, мел, кристаллические горные породы); гидротермальные (пресные и минеральные природные подземные и поверхностные воды) виды. Полезные ископаемые находятся в твердом, жидком и газообразном состоянии. Исходя из промышленного использования все полезные ископаемые подразделяют на четыре основные группы: топливно-энергетические (горючие), рудные (металлические), нерудные (неметаллические), гидро- и газоминеральные.

Распределение минерально-ресурсного потенциала по планете крайне неравномерно. Это объясняется особенностями геологического и тектонического строения земной коры.

Топливо - энергетические ресурсы

Основой современной энергетики служат уголь (*каменный и бурый*), нефть, природный газ, горючие сланцы, торф, уран и торий.

Наибольшие запасы топливных ресурсов сосредоточены в Азии, Австралии и Океании (табл. 2.4).

Таблица 2.4.

**Оценка мировых разведанных запасов топлива
полезных ископаемых (млн. т условного топлива)**

Регион	Нефть	Газ	Уголь
Северная Америка	6650	15080	201400
Латинская Америка	18321	6920	4542
Западная Европа	4340	6678	74200
Восточная Европа и Россия	15607	55393	352329
Африка	10721	7407	56785
Ближний Восток	76270	32421	-
Азия Австралия и Океания	3800	7528	67385
Всего	135709	131427	757141

Источник [6, с. 98]

Среди стран, владеющими значительными топливными ресурсами выделяются Саудовская Аравия, Россия, КНР, США, Иран (табл.2.5).

Таблица 2.5

Страны, владеющие наибольшими запасами топлива

Страна	Нефть, млрд.т	Страна	Природный газ, трлн. куб.м	Страна	Уголь, млрд.т
Саудовская Аравия	35,2	Россия	24,0	Китай	731
Ирак	13,4	Иран	21,0	США	215
Кувейт	12,9	Катар	6,7	Россия	200
Иран	12,1	Саудовская Аравия	5,2	Австралия	91
ОАЭ	12,0	США	5,0	Германия	80
Венесуэла	9,2	Венесуэла	3,9	Индия	63
Мексика	7,1	ОАЭ	3,8	ЮАР	55
Россия	7,0			Польша	40

Источник: [7, с.89].

Угольные бассейны занимают примерно 15 % суши. Крупнейшие запасы угольных ресурсов в Китае, США, России, Австралии, ЮАР, Германии, Великобритании, Индии, Канаде, ЮАР, Польше.

Важнейшие угольные бассейны мира – Аппалачский (США), Фушуньский (Китай), Кузнецкий (Россия), Рурский (Германия), Силезский (Польша).

Общегеологические запасы угля – 10-14 трлн. т, что по энергетическому потенциалу в несколько раз превышают суммарные ресурсы нефти и газа, разведанные запасы – 1200-1500 млрд.т, а пригодные для промышленного освоения – 1000 млн.т. При современном уровне добычи (4 млрд./год) промышленные запасы угля могут обеспечить потребности человечества на 250 лет, а общегеологические запасы, даже при возрастании добычи – не менее, чем на 1000 лет [7,с.97]

Запасы нефти – 136,7 млрд. т, в том числе в промышленно развитых странах – 86,9 млрд. т, в СНГ – 7,8 млрд. т. Крупнейшие месторождения нефти сосредоточены на Ближнем и Среднем Востоке (Саудовская Аравия, Иран, Кувейт, Ирак, Катар, Бахрейн), в России (Западная Сибирь). Значительные запасы нефти в Юго-Восточной и Южной Азии (Индонезия, Малайзия), Африке (Алжир, Ливия, Нигерия), Латинской Америке (Венесуэла, Мексика, Колумбия, Эквадор), в Европе (в шельфах Северного моря). Очень перспективен Каспийский регион (Азербайджан, Туркменистан, Казахстан, Россия). Здесь только в казахском секторе Каспия предполагаемые запасы нефти – 7-9 млрд.т, что примерно в 3 раза превышает все ее запасы в США.

Разведанные запасы нефти превышают современную добычу в 46 раз, в том числе в регионах Ближнего и Среднего Востока – в 99 раз, Азиатско-Тихоокеанском регионе – в 19 раз, в Западной Европе – в 10 раз, в СНГ – в 20 раз, в Африке – в 28 раз (рис. 2.1).

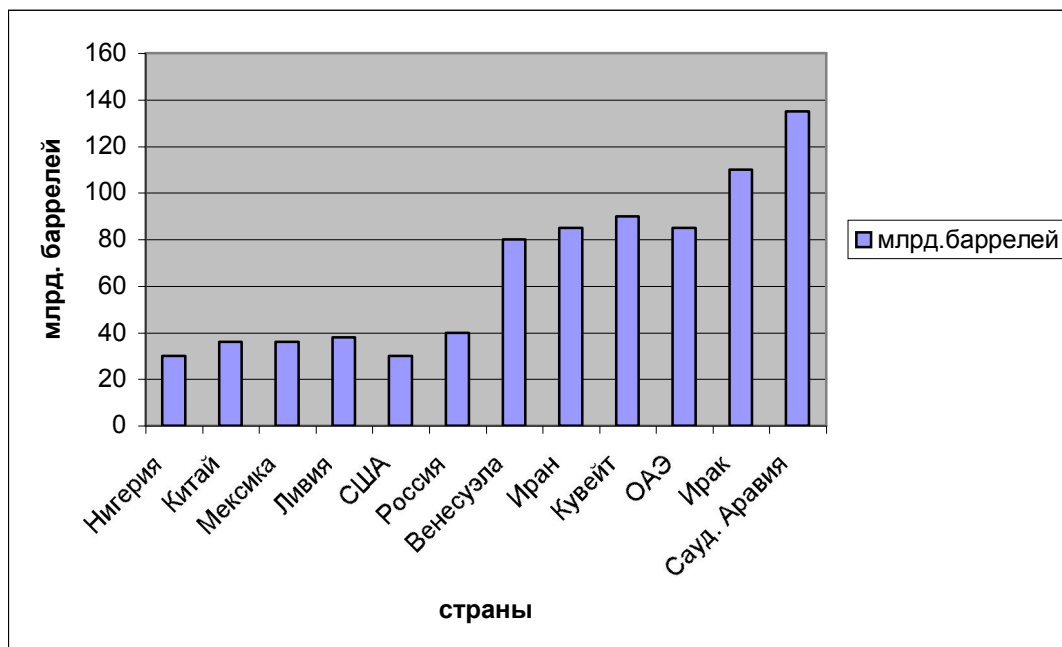


Рис. 2.1. Резервы нефтяных месторождений в странах мира

Источник: Статистический обзор компаний «British petroleum»

Месторождения *природного газа*, как правило, совпадают территориально с месторождениями нефти. Однако в целом его распределение по регионам мира более равномерно по сравнению с распределением нефти. Его месторождения имеются практически во всех регионах мира. Исключение составляют страны СНГ и Ближний Восток .

Наиболее богата запасами природного газа Россия. На ее долю приходится 32,21% мировых запасов этого ценного вида топлива и сырья. За ней следуют Иран, страны Ближнего Востока, США (рис.2.2 , табл. 2.6).

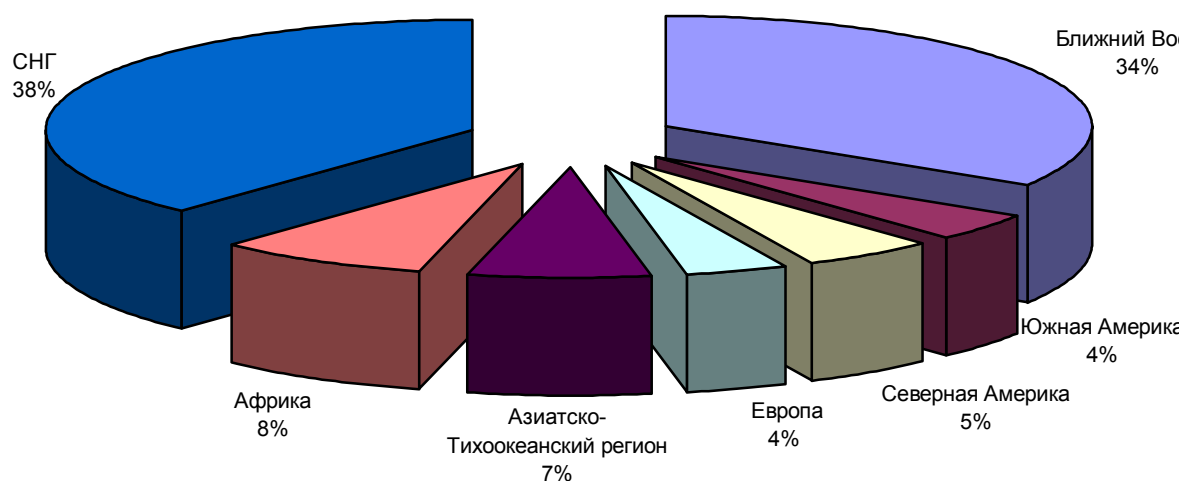


Рис. 2.2. Распределение запасов природного газа по регионам мира

Таблица 2.6

Распределение мировых запасов газа по странам

Страны	Подтвержденные запасы,	Удельный вес, %	Место страны
	Трлн. куб. м		
Россия	48,13137033	32,21	1
Иран	22,99830125	15,39	2
Катар	11,14949037	7,46	3
Саудовская Аравия	6,039071348	4,04	4
Абу-Даби	5,55209513	3,72	5
США	4,739524349	3,17	6
Алжир	4,521517554	3,03	7
Венесуэла	4,156285391	2,78	8
Нигерия	3,510758777	2,35	9
Ирак	3,108720272	2,08	10
Туркменистан	2,859569649	1,91	11
Малайзия	2,313137033	1,55	12

Индонезия	2,046998867	1,37	13
Узбекистан	1,874292186	1,25	14
Казахстан	1,840317101	1,23	15
Канада	1,727066818	1,16	16
Кувейт	1,477916195	0,99	17
Китай	1,367497169	0,92	18
Ливия	1,313703284	0,88	19
Австралия	1,262740657	0,84	20
Норвегия	1,245753114	0,83	21
Украина	1,121177803	0,75	22
Египет	0,996602492	0,67	23
Мексика	0,860702152	0,58	24
Оман	0,829558324	0,56	25
Великобритания	0,758776897	0,51	26
Аргентина	0,747451869	0,50	27
Всего	138,5503964	92,71	
Другие	10,89750849	7,29	
Итого	149,4479049	100,00	

Источник: International Energi Outlook 2000, March 2002.

Уран и торий – ядерное горючее, имеющееся в США (штат Миссури), в Канаде (Раббит-Лейк), Австралии (Рейнджер), а так же в ЮАР, Франции, Бразилии, Нигерии, Габоне, Аргентине, России, Украине, Киргизии.

Суммарные запасы исчисляются более, чем в 2 млн. т (ежегодная добыча 35 – 40 тыс. т).

Горючие сланцы имеются в Китае, Эстонии, других странах. Однако из-за невысокой калорийности их использование ограничено.

Большие запасы *торфа* имеются в России (Западная Сибирь), Ирландии, Германии, Польше, Финляндии, Канаде. Однако в настоящее время он в качестве топлива практически не используется, а применяется в

виде органического удобрения и сырья для промышленного производства отдельных видов продукции.

Металлические (рудные) ресурсы

Наибольшими запасами металлических полезных ископаемых владеют США. Канада, Австралия, Китай, Россия.

К важнейшим металлическим ресурсам относятся руды черных металлов – железные, марганцевые, хромовые. Суммарные запасы железных руд – 230 млрд. т, в том числе в странах СНГ – 78; в Австралии – 28,1; в Канаде – 26,6; США – 25,2; Индии – 12,1. Значительные ресурсы железных руд имеются также в Бразилии, Либерии. Содержание железа – от 25 до 65 %. По запасам марганцевых руд выделяются Австралия, Бразилия, Индия, Габон, ЮАР, Украина.

Мировые запасы *хромитов* – 5 млрд. т. Основные их запасы в ЮАР (более 3 млрд. т) и Зимбабве (1,3 млрд. т.), Филиппины.

Руды цветных металлов – ванадия, кобальта, молибдена, а так же никелевые, сконцентрированы в Тихоокеанском и Средиземноморском геохимических поясах. Они характеризуются низким содержанием металла (0,5 – 2 %) и многокомпонентностью (до 10-14). Сформировалось несколько регионов планеты, где сосредоточены значительные ресурсы этих металлов.

Основные запасы *ванадия* в ЮАР и Западной Австралии, *кобальта* – в «медном поясе» Заира и Замбии, *молибдена* – в США (штат Колорадо), Китае.

Запасы медных руд (400 млн. т) приходятся, в основном, на Южную и Центральную Америку (Чили, Перу, Мексику, Панаму); Северную Америку (США, Канада); Африку (Замбию, Заир, ЮАР).

Запасы никелевых руд (более 95 млн. т) сосредоточены в России (Норильск), Канаде, Австралии, Колумбии, Новой Каледонии, Индонезии, Филиппинах.

Олово (около 8 млн. т) имеется в Мьянме, Малазии, Боливии, Индонезии, Бразилии, Нигерии, Заире.

Алюминесодержащие руды (бокситы, алуниты, нефелины) имеют широкое распространение на планете. Важнейшие из них – бокситы (более 20 млрд. т) сосредоточены в Гвинее, Австралии, Бразилии, Ямайке. Они также имеются в Суринаме, Гвинее, Индии, Франции, Венгрии. Алуниты – в России, США, Китае, Австралии. Нефелины – в России, Монголии, США, Канаде, Норвегии, Португалии, Италии, Мексике.

Полиметаллические руды – минеральные образования, включающие цветные, редкие и благородные металлы. Чаще всего они используются для получения цинка и свинца. Крупнейшие запасы *свинца* (около 200 млн. т) в США, Австралии, Намибии, Замбии. Месторождения *цинка* (более 200 млн. т) в США, Канаде, Австралии.

Благородные металлы – золото, серебро, платина. Современное назначение – преимущественно технические цели и в меньшей мере – предметы роскоши. Крупнейшие запасы *золота* – в ЮАР, России, США, Узбекистане, Австралии, Канада, Индии, Китае, Бразилии, Гане. Известные месторождения *серебра* уже практически вычерпаны. Относительно небольшие разработки сохраняются лишь в Канаде, США, Мексике, Перу, России, Японии, Австралии, ФРГ, Боливии, Франции. Основные месторождения *платины* в России, Канаде.

Нерудное (горно-химическое) сырье

Ресурсы горно-химического сырья представляют фосфориты, апатиты, калийные и магнезиальные соли, самородная сера и ее соединения, а также барит, борные руды, бром, растворы йода.

Прогнозные ресурсы *фосфорно-содержащего* сырья в мире – около 35 млрд. т, разведано – 11,3 млрд. т. Подавляющая их часть сосредоточена в Марокко – 5,9 млрд. т (52 %), ЮАР – 2,53 (22 %), США – 1,23 (11 %), Бразилии – 0,33 (3 %). Имеются они также в Израиле, Алжире, Науру

(государство-остров в Тихом океане) и других странах. Крупнейшие месторождения *апатитов* – в России (Кольский п-ов), Швеции, в центральных и восточных районах Африки.

Значительные запасы *калийных солей* имеются в России, Германии, Казахстане, Украине, Белоруссии, США, Канаде, Франции.

Месторождения *магнезиальных солей* – в США (Соленое озеро), Туркмении (Кара-Богаз-Гол), России (Баскунчак, Верхнекамское). С месторождениями магнезиальных солей связаны запасы *поваренной соли*. Крупные ее запасы имеются в США, России, Великобритании, Украине.

Запасы *самородной серы* имеются в Украине, Польше, Иране, США, Мексике.

Нерудное сырье для металлургической промышленности – магнезит, флюсовые известняки, доломиты, формовочные пески и глины. Они – непременные участники металлургического процесса и имеются практически во всех странах мира. Огнеупорное сырье – асбест – имеет более ограниченное распространение – Россия, Канада, США, Китай и некоторые другие страны.

Минеральные строительные материалы – мрамор, гранит, стекольные пески, известняки, мергели. Крупные месторождения *мрамора* имеются в России (Урал, Алдан, Горная Шория), в США, Канаде, Италии и многих других странах. Кристаллические породы – граниты, диориты, гнейсы, распространены еще более широко и имеются в большинстве стран на всех континентах планеты. Значительные их запасы имеются и в Украине (Приднепровье, Полесье).

Драгоценные камни – алмаз, рубин, яшма, агат, горный хрусталь и другие имеют в географическом отношении ограниченное распространение. Основные месторождения *алмазов* – ЮАР, Россия, Заир, Намибия, Бразилия, Венесуэла, Ангола, Гана.

Богаты драгоценными камнями Колумбия, Шри-Ланка, Индия.

2.2.4. Растительный природно-ресурсный потенциал

Основную часть ресурсов растительного мира, используемых человеком в хозяйственной деятельности, составляют леса. Они дают древесину, а также технические, пищевые, кормовые, лекарственные и другие продукты.

Лесопокрытая площадь планеты – более 40 млн. км², что составляет 28% территории суши, но пригодны для использования только 23 млн. км² (табл.2.7).

Таблица 2.7

Лесные площади мира (млн.га)

Регионы	Лесные площади
Европа и СНГ	1050
Азия	540
Африка	640
Северная Америка	740
Южная Америка	990
Австралия и Океания	80
Всего	4040

Источник: [6, с.102]

Суммарные запасы древесины – 359 млрд. м³, в том числе хвойной – 127 и лиственной – 232. Основная часть лесов расположена в Северной и Южной географических полосах.

Северная географическая полоса расположена в умеренном климатическом поясе. Тут сформировалось три региона разработок: Россия, Северная Европа, Северная Америка. Наибольшая площадь лесов в России (30 % лесопокрытой площади планеты).

Южная лесная полоса простирается в пределах экваториального и тропического климатических поясов. Выделяются следующие регионы ле-

созработок: Юго-Восточная Азия, Центральная и Западная Африка, Южная Америка. Среди стран данной зоны большими лесопокрытыми площадями выделяется Бразилия, Французская Гвиана, Гайана.

2.2.5. Фаунистический природно-ресурсный потенциал

На планете – около 1,5 млн. различных видов животных. Из них приручено и одомашнено лишь 60 видов.

Естественные фаунистические ресурсы – дикие животные, птица, рыба – представляют собой предмет охоты и рыболовства. Наибольшие фаунистические ресурсы планеты сохраняются в Африке, где созданы всемирно известные национальные парки, Южной Америке, Австралии.

Ресурсы дикой фауны сейчас используется в относительно небольших масштабах. Охота на зверей остается основой хозяйства только у отдельных северных народов и племен Африки, Амазонии и Малайского архипелага. Однако практически во всем мире развита спортивная охота. Специальные охотничьи угодья имеются во многих странах Европы и Северной Америки, отдельных регионах Африки.

2.2.6. Рекреационный потенциал⁸

Рекреационный потенциал планеты включает в свой состав ресурсы природного и антропогенного происхождения. В широком понимании он представляет собой совокупность природных, природно-технических, социально-экономических комплексов и их элементов, которые вовлечены в туристическую индустрию и способствуют возобновлению и развитию физических и духовных сил человека, его трудоспособности. Различают природные и социально-экономические (культурно-исторические) ресурсы.

Природные рекреационные ресурсы – это особенности природы, природные и природно-технические геосистемы, тела, явления природы,

их компоненты и особенности, природоохранные объекты, которые при современном уровне развития производительных сил используются для удовлетворения рекреационных потребностей населения. К этим ресурсам относятся такие компоненты природы, как климат, поверхностные и подземные воды, в том числе минеральные, растительный и животный мир – все, что используется для познавательных, лечебно-оздоровительных, спортивных целей. Для осуществления отдыха используются также природные национальные парки, заповедники, территории с памятниками природы, живописными ландшафтами.

Социально-экономические рекреационные ресурсы – это культурные объекты, памятники истории, архитектуры (историко-архитектурные достопримечательности), этнографические особенности территории и др.

Особенно большое значение для рекреационных целей играют в наше время моря и океаны. К важнейшим рекреационно-туристским береговым районам принадлежат: в Атлантическом океане – Средиземноморское побережье Южной Европы и Северной Африки, побережье Балтийского и Черного морей, полуострова Флорида (США), Куба, Гаити, Багамские ост-

рова, районы городов и городских агломераций Атлантического побережья Северной и Южной Америки; в Тихом океане Гавайские острова, острова Полинезии и Микронезии, восточное побережье Австралии, залив Бохайвань и остров Хайнань (КНР), побережье Японского моря, районы городов и городских агломераций побережья Северной и Южной Америки; в Индийском океане – острова Шри-Ланка, район прибрежных городских агломераций Индии, восточное побережье острова Мадагаскар, Сейшельские и Мальдивские острова. Получают все большее распространения туристические путешествия на кораблях (морские круизы), подводная охота, спортивное рыболовство, виндсерфинг, плавание на яхтах, катамаранах.

⁸ Раздел написан с использованием материала источника [7, С. 74-75].

Важными рекреационными территориями мира являются горные системы Альп, Кавказа, Карпат, Пиренеев, Гималаев, Анд (климатические и бальнеологические курорты, альпинизм).

Использование природных рекреационных ресурсов зависит от транспортной доступности территории, уровня развития инфраструктуры. В этом отношении положительно отличаются многие страны Европы, что в сочетании с наличием в них природных и историко-культурных рекреационных ресурсов, делает их привлекательными для туристов со всего мира. Большими рекреационными ресурсами обладают многие страны Азии – прекрасными пляжами на побережьях теплых морей, горными системами, уникальными историческими и архитектурными памятниками, самобытной культурой народов многих стран. В Америке большой привлекательностью пользуются страны Карибского бассейна, Мексика, многие регионы США, Канады, Бразилии и др. стран. Большим рекреационным потенциалом располагают Африка, Австралия, острова Океании.

Общий объем мировых рекреационных ресурсов не может быть полностью определен как в качественном, так и в количественном измерениях. Для их оценки необходим учет географического положения, особенности климата, ландшафтов, уровень комфорта в системе обслуживания туристов.

К основным современным видам рекреационных ресурсов можно отнести: побережья теплых морей; берега рек, озер, водохранилищ; лесные и луговые массивы; предгорья и горные страны; города – столичные и исторические центры; города-курорты и курортные местности; религиозно-культовые комплексы и отдельные сооружения, располагающие в пределах и вне пределов населенных пунктов; древние города, фортификационные сооружения (пещерные города, крепости и проч.); каменоломни.

Важную роль в качестве туристско-рекреационных ресурсов играют памятники мирового культурного наследия – ценнейшие объекты природы, истории и культуры, находящиеся под защитой ЮНЕСКО.

Наиболее широко освоены и активно используются для туристических целей туристско-рекреационные ресурсы Европы (особенно, Греция, Италия, Франция, Великобритания, ФРГ, Швейцария, Австрия, Испания, Польша, Венгрия, Чехия, Словения, Хорватия и др.), США, Япония, Мексика, Австралия, Египет, Турция.

Большим рекреационным потенциалом, который еще относительно слабо используется, обладают Китай, Индия, Россия, Украина и др. страны.

Масштабы рекреации всех видов отдыха и туризма, которые используются – возрастают. Уже сейчас, например, в Польше около 16 % территории страны так или иначе вовлечено в рекреационную деятельность, в США такие территории составляют 8 % площади страны. Рекреационные ресурсы многих стран стали важным, а иногда и ведущим источником доходов (Греция, Испания, Италия, Швейцария, Египет, Мексика, Сан-Марино, Монако и др.).

На характер использования рекреационных ресурсов чрезвычайно сильно влияние оказывают экологическое состояние территории – чистота или загрязненность вод, воздуха, почв, а также порядок или хаос в социально-экономической жизни общества, экономике страны, терроризм, военные конфликты и проч.

2.2.7. Ресурсы мирового океана

Мировой океан занимает более 2/3 площади нашей планеты, где содержится до 97% всей воды гидросферы. В нем, по мнению ученых, сосредоточены ресурсы (водные, минеральные, энергетические, биологиче-

ские и др.) превышающие ресурсы суши. В морской воде учеными выявлено наличие порядка 70 химических элементов. С нее добывают поваренную соль (1/3 часть, потребляемой в настоящее время человеком), а также бром, калий, магний и др.

Ресурсы мирового океана в целом делятся на биологические, минеральные, энергетические

Человечество издавна использует биологические ресурсы океана. Однако среди трех групп океанических организмов – планктона (мелких организмов – фито- и зоопланктон, переносимой водой), бентоса (морские организмы, живущие на дне – водоросли, коралловые полипы, морские звезды, актинии) и нектона (рыбы, морские животные, мшлюски) преимущественно использовался и продолжает использоваться лишь последний. Их биомасса составляет всего 1 % от 35 млрд.т всей биологической массы, содержащейся в океане.

Ежегодно человечество потребляет до 100 млн. т морепродуктов [6, с. 109]. Если же человечество сможет привлечь к использованию планктон и бентос, то их потребление возрастет в несколько раз.

Подавляющая часть морских промыслов приходится на рыболовство (80-90% от их суммарного объема).

Основная часть морской биомассы сконцентрирована на континентальном шельфе, который занимают лишь 7-8% площади Мирового океана и мелководьях (банках) в центральной части Тихого океана (прибрежные воды островов Океании), Северная Атлантика.

Крупнейшие рыбопромысловые страны мира – Япония, Китай, Россия, США, Чили, Норвегия, Индия, Республика Корея, Дания, Индонезия, Таиланд, Великобритания, Исландия.

Все большего развития в отдельных регионах мира, особенно в Восточной и Юго-Восточной Азии, получает марикультура – искусственное

разведение рыб, моллюсков, водорослей. Сейчас на ее долю приходится до 20 % морской продукции, потребляемой человеком. [6,с.109]

В морской воде, на дне океанов сосредоточены практически неисчерпаемые ресурсы минерального сырья (в одном куб.км морской воды содержится до 70 химических элементов, суммарной массой в 35 млн.т). Велики запасы железо-марганцевых конкреций – сырья для металлургической промышленности. Шельфы морей – Северного, Каспийского, Мексиканского и Персидского заливов богаты запасами нефти и газа. По мнению специалистов геологические запасы нефти оцениваются в 0,3 трлн. т, природного газа – в 140 трлн. куб.м. Добыча нефти из морских шельфов уже сейчас составляет 1/4, а природного газа 1/10 от их мировой добычи. Наиболее интенсивно в этих целях используются Персидский, Мексиканский заливы, залив Маракайбо, шельфы Северного и Каспийского морей.

Помимо нефти и газа на морских шельфах осуществляется добыча каменного угля (Великобритания, Япония, Новая Зеландия, Канада, Австралия). Весьма перспективна добыча из морского дна железной, медной, никелевой, титановой, магниевой руд и других материалов.

Огромны и неисчерпаемы энергетические ресурсы океана – энергия приливов и отливов, морских течений, ветра. Имеется опыт создания приливных электростанций (Франция, Россия). Волновые электростанции работают в Японии, Австралии, Индии, Норвегии. В перспективе возможно использование энергии морских течений, прибоя, разницы температур поверхностных и глубинных вод. Их человечеству предстоит еще освоить.

2.3. Население и рабочая сила как экономический ресурс (фактор производства)

2.3.1. Размещение населения, его естественное и механическое движение

Население (народонаселение) – это совокупность людей, проживающих на всей Земле или в пределах конкретной территории. Оно является неотъемлемой и важнейшей составной частью производительных сил. Важнейшим свойством населения является его постоянное обновление посредством непрерывной смены поколений, получившее название «естественное движение населения». Второй особенностью населения является обеспечение его длительного существования непрерывным производством средств для жизнеобеспечения (продуктов питания, одежды, предметов труда и прочее). Третья особенность – детерминизм развития населения общественными отношениями и уровнем социально-экономического развития стран.

В настоящее время на планете проживает примерно 6,5 млрд. человек. В 10 странах (Китай, Индия, США, Индонезия, Бразилия, Россия, Пакистан, Япония, Бангладеш, Мексика), в каждой из которых насчитывается свыше 100 млн. человек, сосредоточено 58,4 % населения мира. В 14 странах с населением от 50 до 100 млн. человек проживает 16,5 % населения мира. Таким образом, основная часть населения (около 80 %) сосредоточена лишь в 23 странах мира (из более, чем 200).

Наряду с крупными по численности населения странами существует более 40 государств, где численность населения не превышает 100000 граждан. В них проживает всего 1,3 – 1,5 млн. человек.

Наука мало знает о населении доисторических времен. Но ученые считают, что 1 млн. лет назад на всей планете проживало всего около 125 тыс. человек. В античные времена (до нашей эры) проживало до 250 млн. человек. В 1000 году – 300 млн. человек (за 1000 лет человечество возрос-

ло всего на 16 %). К XVII столетию оно удвоилось и достигло 500 млн. человек. Затем рост численности населения ускорился и к 1820 году достиг 1000 млн. человек. Вторая половина XIX и первая половина XX веков обозначилась резким ростом его численности:

1820 – 1 млрд. человек	} 107 лет
1927 – 2 млрд. человек	
1959 – 3 млрд. человек	} 32
1974 – 4 млрд. человек	
1987 – 5 млрд. человек	} 15
2000 – 6 млрд. человек.	

Естественное движение населения выражается приростом населения вследствие преобладания рождаемости над смертностью. Однако прирост населения может быть и за счет механического движения населения – приток населения из других регионов (например, в Израиль, ФРГ, Канаду). Динамика естественного движения населения определяется соотношением коэффициентов рождаемости и смертности:

$$K = \frac{K_p - K_{см}}{1000} \quad (7),$$

где K_p – коэффициент рождаемости,

$K_{см}$ – коэффициент смертности.

Естественный прирост населения в значительной мере зависит от социально-экономических условий. Для большинства развитых капиталистических стран характерны высокая или средняя рождаемость (15 – 20 %), низкая смертность (10 – 15 %), невысокий естественный прирост (6 – 8 %) и, в связи с этим, относительно медленная смена поколений. В большинстве развивающихся стран картина обратная (30 – 40 % рождаемость и 15 – 20 % смертность). При резко уменьшившейся в последние годы детской

смертности быстро увеличивается естественный прирост населения и общая его численность. Характерно, что в большинстве стран продолжительность жизни женщин больше, чем у мужчин.

Существует три типа воспроизводства населения, оказывающих решающее воздействие на его естественное движение. Условно их называют: «французский», «английский», «мексиканский».

- «Французский» характеризуется временным падением уровней рождаемости и смертности, в результате чего численность населения практически не увеличивается или даже падает.

- «Английский» (правильнее было бы называть Североамериканский) характеризуется сохранением относительно высокого уровня рождаемости и одновременным снижением уровня смертности. В ходе этого процесса рост численности населения медленно повышается.

- «Мексиканский» встречается в большинстве развивающихся стран. Он характеризуется высоким уровнем рождаемости и заметным снижением уровня смертности. Уровень рождаемости начинает падать на втором этапе, когда уровень смертности уже низок. Численность населения быстро растет.

Значительное преобладание в мире третьего (мексиканского) типа воспроизводства населения существенно воздействует на перераспределение населения по земному шару. Неуклонно повышается доля развивающихся стран в общей численности населения планеты (табл. 2.8).

Таблица 2.8

Распределение населения по макрорегионам мира (%)

Макрорегион	1920 год	1970 год	1980 год	2000 год
Европа	18,2	12,7	11,0	8,5
СССР и СНГ	8,7	7,2	6,0	4,8
Северная Америка	6,5	6,7	5,6	5,1
Австралия и Океания	0,5	0,5	0,5	0,5
Латинская Америка	5,0	7,8	8,3	9,7
Африка	7,8	9,5	10,7	12,5
Азия	53,3	56,5	57,9	58,9

Эксперты ООН предполагают, что к 2025 году численность населения мира превысит 8 млрд. чел. Более половины его численности будет проживать в Азии (около 5 млрд.) и свыше 1, 3 млрд. – в Африке.

Существует концепция о перспективной относительной стабилизации численности населения посредством «демографического перехода». («Демографический переход» – концепция, объясняющая изменение типов воспроизводства населения, которое осуществляется под влиянием не биологических, а социальных факторов).

Различают 4 стадии демографического перехода:

- Стадия начального равновесия, когда смертность и рождаемость высокие, поэтому численность населения мала и изменяется незначительно.
- Стадия начального роста – сохраняется высокая рождаемость, но наступает снижение уровня смертности. Численность населения быстро растет.

- Стадия последующего роста – рождаемость начинает падать, смертность низка, поэтому численность населения растет, но темпы прироста населения начинают существенно снижаться.

- Стадия последующего равновесия – уровни рождаемости и смертности выравниваются. Численность практически не изменяется или даже снижается.

Высокоразвитые страны находятся сейчас на четвертой стадии демографического цикла, развивающиеся – на второй и третьей.

Сложившаяся в настоящее время демографическая ситуация в мире не соответствует уровню производительных сил. Быстрый рост численности населения в большинстве развивающихся стран обгоняет рост промышленного и сельскохозяйственного производства. Вследствие этого – нехватка продуктов питания, предметов потребления, голод и нищета, межнациональные распри. Такое положение имеет место в ряде африканских стран (Эфиопия, Судан, Сомали, Чад), азиатских (Камбоджа) и др.

Население размещается по планете крайне неравномерно. Примерно на 7 % площади суши проживает 70 % всего населения, 80 % населения проживает на равнинах. В приморской зоне, на полосе шириной примерно 200 км, проживает $\frac{1}{2}$ часть населения Земли.

Большие колебания наблюдаются и в плотности населения. В Европе она равна около 100 человек на 1 км², в Азии – 86, в Африке – 16, в Северной и Южной Америке – 21, в Австралии и Океании – 3. Средняя величина плотности населения в мире – примерно 43 человека на 1 км² (без учета необитаемых территорий – Антарктиды, островов Арктики, высокогорий, пустынь).

К странам с наибольшей плотностью населения относятся: в Европе – Голландия (342 человека на 1 км²), Бельгия (322); в Азии – Бангладеш (590) и Южная Корея (275); в Америке – Пуэрто-Рико (375); в Африке – Сейшельские о-ва (221) и о-ва Реуньон (158).

Существует любопытная теория, предложенная еще в 1883 г. французским ученым П. Э. Левассером о непосредственной связи плотности населения с типом хозяйства. Согласно этой теории, такая связь выражается в следующей схеме:

Плотность населения чел/км ²	Тип хозяйствования
0,02 - 0,003	Охота и рыболовство
0,05 – 2,7	Скотоводство
До 40	Земледелие
До 160	Промышленное развитие
Более 160	Торговля

Данная схема не учитывает социально-экономических условий развития и способов производства. Поэтому сама по себе плотность населения не может являться решающим фактором в формировании определенного типа хозяйствования, но способствовать его развитию или препятствовать, влиять на специализацию народного хозяйства может.

Актуальной проблемой является изучение миграций населения и рабочей силы.

Размеры миграций резко возросли после открытия европейцами Америки и Австралии. Вместе с белым населением в Америку насильно привозились черные рабы из Африки. Сколько-нибудь точных данных о численности привозимых в Америку негров нет. Только на Антильские острова, по расчетам известного немецкого географа А. Гумбольдта, было вывезено около 5-ти млн. рабов. На континент их завозилось в десятки раз больше.

Из Северной и Центральной Европы потоки эмигрантов направлялись в США, Канаду, Австралию; из стран, говорящих на романских языках, – в современную Латинскую Америку. Причины миграции были разными, прежде всего экономические, но были и религиозные, и политиче-

ские. Первые поселения на территории США и Австралии были либо военные, либо из выселенных заключенных.

В 1861 – 1913 гг. из центральных областей России, а так же из Украины в Сибирь переехало около 4-х млн. человек. С конца XIX в. до 1940 г. из Китая в Манчжурию переселилось 33 млн. китайцев.

После Первой мировой войны массовые миграции населения имели место в восточноевропейских странах, что было связано с изменениями политической карты Европы и образованием новых государств. В период гражданской войны миллионы людей покинули Советскую Россию (по приблизительным данным, выходцев из России, проживающих за границей, более 30 млн. человек). В результате разделения британской Индии на два государства – Индию и Пакистан (а позже и Бангладеш) здесь переселилось из одной страны в другую более 20 млн. человек.

В настоящее время фокусом эмиграции стала Западная Европа, где насчитывается до 13 млн. иностранных рабочих. Сложившаяся там демографическая ситуация обусловила нехватку трудовых ресурсов для динамично развивающихся отраслей народного хозяйства и сферы обслуживания. Поэтому в различные страны этого региона ежегодно приезжает 4 – 5 млн. иностранных рабочих.

В Европе, прежде всего в странах Европейского Союза, образовался обширный субрегиональный рынок труда, куда стремятся выходцы из стран содружества народов (бывшие британские колонии): Индии, Пакистана, Ямайки и др. (преимущественно в Великобританию); из стран арабского Магриба (бывшие французские колонии – во Францию); из Южной Европы и Турции – в Германию. Сюда же начинает формироваться поток мигрантов и из стран Восточной Европы.

Региональный рынок труда представляют США и Канада, куда устремляются выходцы из Мексики, Ямайки, стран Карибского бассейна, Центральной и Южной Америки; арабские страны Персидского залива –

рынок труда для мигрантов из Индонезии, Малайзии, Филиппин, Шри-Ланки, Пакистана, Индии; Аргентина – рынок труда для мигрантов из сопредельных стран Южной Америки. Продолжается миграция еврейского населения из стран СНГ в Израиль.

Урбанизация – это процесс повышения в стране или районе доли городского населения + городской образ жизни + занятость в промышленной сфере производства. По расчетам специалистов, в 2000 г. удельный вес городского населения достиг 50 – 60 %. Уже сейчас в некоторых промышленно развитых странах (Великобритании, ФРГ, Нидерландах и др.) он составил 80 %, а численность населения многих городов превысила 10 млн. человек. Считают, что крупнейшие города мира – Мехико и Сан-Паулу имеют сейчас соответственно 31,0 и 25,8 млн. жителей.

2.3.2. Трудовые ресурсы и рабочая сила

Трудовые ресурсы – это часть населения трудоспособного возраста, а также подростки и лица пенсионного возраста, которые заняты или могут быть заняты в общественном производстве и сфере обслуживания.

Численность трудовых ресурсов определяется по формуле:

$$Т_{ri} = Н_{tri} - (П_{ni} + И_{ni}) + (А_{pi} + E_i) \quad (8),$$

где T_{ri} – количество трудовых ресурсов;

N_{tri} – трудоспособное население в трудоспособном возрасте;

P_{ni} – неработающие пенсионеры в трудоспособном возрасте;

I_{ni} – неработающие инвалиды 1 и 2 групп в трудоспособном возрасте;

A_{pi} – работающие пенсионеры;

E_i – работающие подростки в возрасте до 16 лет;

i - год.

В среднем они составляют 55 % от общей численности населения, однако эта цифра варьирует по странам и регионам. В странах с низким

естественным приростом (преимущественно развитые страны) удельный вес трудовых ресурсов выше, в развивающихся (с относительно быстрой сменой поколений) – ниже.

Удельный вес трудовых ресурсов в развивающихся странах составляет 50-55 %, в промышленно-развитых – 61-62 %.

В Украине в трудовые ресурсы включаются возрастные группы населения от 16 до 55 (60) лет, во многих странах Азии и Африки – от 16 до 50, в Дании, Швеции – от 16 до 67, в Норвегии – от 16 до 70 лет.

Действующая часть трудовых ресурсов предоставляет *рабочую силу*. Это понятие тождественно экономически активной части населения. В них включаются: наемные рабочие, самостоятельные работники, сезонные и временные работники, учащиеся, которые работают, слушатели курсов по переподготовке квалификации.

Наибольшее количество занятой рабочей силы приходится на КНР – примерно 500 млн. чел., за ней следует Индия – более 400 млн. чел., США – 120 млн. чел., Индонезия и Бразилия – примерно по 80 млн.чел., Япония – 60 млн. чел.

Чем более экономически развиты страны, тем выше доля занятого (экономически активного) населения по отношению ко всему населению. В промышленно развитых странах она равна 45 – 47 %, в развивающихся – 35 – 37 %. Наименьшую долю занятого населения имеют страны Африки и Латинской Америки. Что касается доли занятых среди женского населения, то она относительно высока в социалистических и постсоциалистических странах (38-41%). В промышленно развитых, а так же в развивающихся странах удельный вес занятой части женского населения – 16-20 %.

По данным Международной организации труда (МОТ) экономически активная часть населения составляет примерно 75 % трудовых ресурсов, в том числе в развитых странах – 80 % - (45 % всего населения), в развивающихся – 70 % (42 % населения).

Примерно 3/5 (60 %) экономически активной части населения мира занято в сельском хозяйстве. Именно по их доле определяется степень индустриализации стран: менее 35 % – индустриальные (в индустриальной Великобритании их удельный вес, например, – 2,3 %, и Италии – 16 %); 35-40 % – индустриально-аграрные; 40-60 % – аграрно-индустриальные; более 60 % – аграрные.

Около 20 % экономически активной части населения занято сейчас в промышленности (в Германии – 48%, Канаде – 26 %); 20 % – в инфраструктуре (в США – 54 %, Германии – 38 %).

Рабочая сила по своей профессиональной подготовленности, квалификации, уровню грамотности в качестве фактора производства неравноценна. Это четко подтвердил известный ученый В. Леонтьев, обративший внимание на то, что одна из наиболее развитых стран мира – США, в послевоенные годы характеризовалась трудоемкими отраслями производства (как слаборазвитые, трудоизбыточные страны). Парадокс. Этот факт под названием «парадокс Леонтьева» и вошел в экономическую науку. «Парадокс» легко объяснился, когда рабочую силу разделили по степени квалификации. В США развиты отрасли производства, требующие больших затрат квалифицированного труда. Именно здесь сосредоточено около 28 % ее мирового потенциала, затем следует Япония (8,7 %), Германия (6,9 %), Франция (6 %), Великобритания (5,1 %). Всего же на 6 ведущих стран мира приходится более 50 % квалифицированной рабочей силы мира.

Еще больший контраст представляет распределение научного персонала: США – 50 %, Япония – 23 %, Германия – 10 %, Великобритания – 8,5 %, Франция – 6 %. Можно ли после этого удивляться, что 80-90 % лауреатов Нобелевских премий в области науки приходится на ученых США? А в эпоху научно-технической революции это основной двигатель прогресса.

2.3.3. Мировой рынок труда

Рынок труда – это особый, присущий развитым товарно-денежным отношениям способ привлечения рабочей силы к экономической деятельности. Он включает следующие понятия:

- Трудоспособность населения – по возрасту и здоровью.
- Предложение труда – часть населения, готовая работать.
- Занятость по найму – люди, имеющие работу.
- Не занятые трудовые ресурсы – запас наемного труда.
- Потенциальный запас наемного труда – контингент, обеспечивающий себя работой самостоятельно: фермеры, предприниматели, лица, живущие на проценты от вкладов и др.

Любому рынку труда свойственна безработица. Ее естественная величина, согласно средним статистическим данным, для разных стран равна 4-6 %.

Инфраструктуру рынка труда образуют:

- механизм регулирования заработной платы;
- служба занятости;
- система переквалификации;
- профсоюзы.

Можно выделить несколько моделей рынков труда: японскую, североамериканскую, шведскую, рыночно гибкую, административно-командную.

Японская – классический пример организованного внутреннего рынка труда. Система трудовых отношений базируется на пожизненном найме. Гарантия занятости до пенсионного возраста (55-60 лет). Повышение заработной платы по возрасту.

Североамериканская (преимущественно в США). Базируется на ежегодных договорах и контрактах. По ежегодным договорам работает до 25 % наемных работников. Зарплата – от производительности. Контракты

охватывают основную часть наемных работников. Оплата – от сложности выполняемой работы.

Шведская характеризуется активной политикой государства. Система налогов и правительственных льгот, переподготовка кадров, компенсация (дотация к низким зарплатам и др.) обеспечивают социальную справедливость в занятости и стабильность кадровой политики.

Модель гибкого рынка труда характеризуется мобильностью рабочей силы в зависимости от конъюнктуры рынка. Эта модель доминирует в большинстве стран Европы и других регионов мира. Спрос и предложение взаимосвязаны.

Административно-командная модель доминирует в социалистических и большинстве постсоциалистических стран. Занятость – согласно стандартным нормативам и штатному расписанию. Отсутствуют стимулы, но достигается высокая занятость трудовых ресурсов.

Сложилось несколько *региональных рынков труда*. К крупнейшим из них относятся: Западноевропейский, где постоянно работают от 13 до 15 млн. иностранных рабочих, Ближневосточный – 4-5 млн., Североамериканский (преимущественно США) – 3-4 млн., Азиатско-Тихоокеанский (султанат Бруней, Япония, Сингапур, Малайзия и др.) – более 3-х млн., Латиноамериканский (Аргентина, Венесуэла) – около 3-х млн., Южноафриканский (ЮАР) – до 2 млн. иностранных рабочих (преимущественно из сопредельных африканских стран).

Характерно, что в последние 20 лет более 1 млн. человек ежегодно переезжают в поисках работы с одной европейской страны в другую, то есть принимают участие во внутриконтинентальном межгосударственном обмене рабочей силой.

Для современной европейской миграции характерны такие направления:

из менее развитых стран Южной и Восточной Европы (Греция, Испания, Турция, Польша, Венгрия и других) в высокоразвитые страны Западной и Северной Европы (Франция, Великобритания, Германия, Швеция и другие);

из стран Северной Африки, Индии, Пакистана на западноевропейский рынок труда;

переезд работников из одной высокоразвитой страны в другую.

В 90-е годы увеличилась иммиграция в страны Европы из СНГ и Прибалтийских стран. Например, в Германию переселились 2 млн. советских немцев, а всего число эмигрантов из стран СССР в Германию достигает 5 млн. человек.

Важным центром притяжения рабочей силы остается Австралия. Новым пунктом концентрации стал район Персидского залива, где общая численность не местного населения в 6 странах (Бахрейн, Кувейт, Оман, Катар, Саудовская Аравия и ОАЭ) составляет почти 40 % всего населения. Большая часть арабских эмигрантов направляется из Палестины, Египта, Ирана, Сирии, Иордании.

На африканском континенте центры притяжения – страны Южной и Центральной Африки. Общая численность мигрантов в странах Африки достигает 6 млн. человек.

Получает развитие тенденция перемещения населения из более развитых стран в менее развитые, что в целом не было характерно в прошлом. Это, прежде всего, новые индустриальные страны Азиатско-Тихоокеанского региона, а также Аргентина, Венесуэла, Бразилия в Латинской Америке, куда в поисках работы перемещаются квалифицированные рабочие и специалисты экономически развитых стран.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение факторам производства. Экономические ресурсы, человеческие и имущественные. Что выступает их ценой.
2. Деление факторов производства по специализации и происхождению.
3. Распределение факторов производства по странам мира (по П.Х. Линдерту).
4. Земля – как фактор производства мировой экономики: распределение, структура (по назначению, количественной оценке).
5. Природно-ресурсный потенциал мировой экономики: состав, способы оценки отдельных видов.
6. Земельный природно-ресурсный потенциал.
7. Водный природно-ресурсный потенциал.
8. Минеральный природно-ресурсный потенциал.
9. Топливо-энергетические ресурсы.
10. Металлические (рудные) ресурсы.
11. Горно-химическое сырье.
12. Растительный и животный (фаунистический) природно-ресурсный потенциал.
13. Рекреационный потенциал планеты.
14. Ресурсы мирового океана, их состав, использование.
15. Население – как фактор производства мировой экономики.
16. Естественное и механическое движение населения.
17. Современная миграция населения.
18. Трудовые ресурсы. Формула, по которой они рассчитываются.
19. Рабочая сила, экономически активная часть населения. Дать определение и охарактеризовать количественные показатели по странам с различными уровнями социально-экономического развития.

20. Мировой рынок труда: составляющая его понятия, инфраструктура.

21. Современные модели рынков труда и основные их черты.

22. Региональные рынки труда. Причины их возникновения и краткая характеристика.

Глава 3. Отраслевая и территориальная структуры мирового хозяйства

3.1. Общие черты современного состояния и развития мирового хозяйства

Мировое хозяйство представляет собой сложную глобальную систему производств и других видов деятельности, обеспечивающих человечеству получение материальных и духовных благ, необходимых для его жизнедеятельности и развития. В нем занято 2,7 млрд. человек, составляющих экономически активную часть населения планеты (45 % суммарной численности населения).

В своем развитии мировое хозяйство прошло длительный и сложный исторический путь, который можно разделить на три основных периода. Первый период связан с общим разделением труда. Этому этапу развития характерно господство натурального хозяйства первобытного и средневекового общества. Второй период связан с частичным разделением труда, который породил ремесленничество и капиталистический способ производства. Он привел человечество к индустриальной стадии развития, которая была ориентирована на максимальное использование ресурсов, забираемых у природы, - минерального сырья, топлива, сельскохозяйственной продукции; машин и механизмов. Резко повысилась производительность труда и усовершенствовалось его географическое разделение в масштабах планеты. Процессы, происходившие в мировом хозяйстве на данном этапе, особенно в течении 20-го столетия, подготовили качественные изменения позволившие человечеству переходить к постиндустриальной стадии развития. В соответствии с этим в настоящее время происходит очередная перестройка мирового хозяйства, которая проявляется в возрастающей роли третичного и четвертичного секторов экономики. Резко повышается значение наукоемких отраслей, «экономики «знаний», человеческого фактора.

Наука и знания превращаются непосредственно в производительную силу. Решающее влияние приобрело единичное разделение труда, которое вышло за пределы национальных экономик и обусловило новую организацию экономической деятельности – глобальное (всемирное) хозяйство.

Важнейшими структурными подразделениями современного мирового хозяйства являются: промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт, связь, торговля. Они образуют материальную сферу производства. С хозяйством неразрывно связаны непроеизводственные виды деятельности – международный туризм, финансирование и кредитование, банковская деятельность, консалтинг, инжиниринг и др.

Основная часть экономически активного населения в настоящее время занята в аграрном секторе мировой экономики – 49 %. В промышленности занято лишь 20 %. Исходя из соотношений занятости, можно сделать заключение, что наша планета – аграрно-индустриальная. Однако это представление меняется при анализе структуры производимого ВВП.

Мировой ВВП, в ценах и по паритету покупательной способности (ППС) национальных валют, составляет 52 трлн. долл. США [2, с.85]. При этом, промышленное производство (добавленная стоимость) равно примерно 10 трлн. долл., а сельскохозяйственное – 2,5 трлн. долл. (в четыре раза меньше промышленного). Отсюда можно было бы сделать вывод, что современное мировое сообщество располагает высоко индустриальной экономикой. Однако это не так, поскольку существуют разительные отличия в уровнях социально-экономического развития между относительно небольшим количеством индустриально развитых стран, с одной стороны, и большей частью стран остального мира (за малым исключением) – с другой.

В силу выше изложенного на нашей планете сложились специфическая структура территориальной организации мирового хозяйства – высоко развитый «центр» (страны Западной Европы, США, Япония), «полупе-

риферия» (среднеразвитые страны, НИС, некоторые страны-нефтеэкспортеры) и слабо развитая «периферия», куда входит основная масса развивающихся стран, и в которых проживает подавляющее большинство населения планеты.

На 16 стран «центра» приходится 51 % мирового ВВП, 56,2 % мирового промышленного производства, 24,4 % производства сельскохозяйственной продукции при населении, составляющем лишь 14,2 % от его суммарной численности на планете. На остальные страны, где проживает 85,8 % населения, приходится только 49 % мирового ВВП, 43,8 % мирового промышленного производства, 75,6 % мирового сельскохозяйственного производства (табл. 3.1.).

Таблица 3.1

Производство ВВП по странам мира в 2000 г. (млрд. долл.)

Страны мира	ВВП	%	Пром. пр-во	%	С/х пр-во	%
Весь мир	48575	100	9740,0	100	2475,0	100
Развитые страны Запада, в т.ч.	24775	51,0	5475,0	56,2	605,0	24,4
США	10000	20,6	2025,0	20,8	157,5	7,1
Канада	850	1,8	225,0	2,3	23,5	1,0
Австралия	515	1,1	95,0	1,0	12,0	0,5
Япония	3500	7,2	800,0	8,2	71,0	2,9
Германия	2160	4,5	625,0	6,4	52,5	2,1
Франция	1610	3,3	355,0	3,6	76,5	3,1
Великобритания	1435	3,0	335,0	3,4	21,0	0,9
Италия	1460	3,0	330,0	3,4	56,0	2,3
Австрия	227	0,5	58,0	0,6	9,0	0,4
Бельгия	285	0,6	61,0	0,6	4,0	0,2
Нидерланды	420	0,9	94,0	1,0	22,5	0,9
Швеция	216	0,4	58,0	0,6	5,5	0,2
Швейцария	227	0,5	62,5	0,6	4,5	0,2

Дания	146	0,3	25,5	0,3	4,5	0,2
Финляндия	134	0,3	45,0	0,5	6,0	0,3
Норвегия	128	0,3	33,0	0,3	4,0	0,2
Развивающиеся стра- ны,	18280	37,6	3355,0	34,5	1690,0	68,3
Лат.Америка	3620	7,5	627,0	6,5	157,0	6,3
Бразилия	1100	2,3	200,0	2,1	51,0	2,1
Мексика	875	1,8	150,0	1,5	27,0	1,1
Аргентина	350	0,7	66,5	0,7	23,5	1,0
Чили	195	0,4	58,0	0,6	10,0	0,4
Колумбия	290	0,6	58,0	0,6	9,0	0,4
Перу	115	0,2	20,0	0,2	5,5	0,2
Азия, в т.ч.	11450	23,6	2225,0	22,8	1315,0	53,1
Китай	4900	10,1	1115,0	11,5	590,0	23,8
Индия	2020	4,2	205,0	2,6	270,0	10,9
Пакистан	395	0,8	65,0	0,7	54,0	2,2
Бангладеш	245	0,5	35,0	0,4	45,0	1,8
Индонезия	850	1,8	145,0	1,5	95,0	3,8
Республика Корея	710	1,5	140,0	1,5	28,0	1,1
Таиланд	525	1,1	80,0	0,8	90,0	3,6
Тайвань	490	1,0	150,0	1,5	13,5	0,6
Филиппины	275	0,6	40,0	0,4	25,0	1,0
Северная Африка, Бл. и Ср. Восток	2810	5,4	435,0	4,5	140,0	5,7
Африка южн. Сахары	600	1,2	68,0	0,7	80,0	3,2
Восточная Европа	1700	3,5	365,0	3,7	80,0	3,2
СНГ и Балтия	2000	4,1	545,0	5,6	100,0	4,0

По Б.Болотину "Мировая экономика за 100 лет". Мировая экономика и международные отношения, 2001. – № 9. – С. 90-114.

По оценкам западных аналитиков средняя величина ВВП в пересчете на душу населения достигла в начале 2000-х годов 8,24 тыс. долл. При этом в развитых странах Запада она составила 30,66 тыс. долл., в том числе в США – 37,35; в Люксембурге – 62, 84; в Норвегии – 37,03 тыс. долл. В развивающихся странах – 4,34 тыс. долл., а в отдельных, беднейших африканских странах величина ВВП не превысила 1,0 тыс. долл. [2, с. 85,86].

По характеру развития национальных хозяйств, существующим в них тенденциям, роли и значению в мировом экономическом пространстве различают три группы стран: *высокоразвитые капиталистические, развивающиеся, постсоциалистические.*

Высокоразвитые капиталистические страны: «большая шестерка», страны «переселенческого капитала», малые страны Западной Европы производят более 56 % мировой промышленной и 24 % сельскохозяйственной продукции (табл. 5). Эти страны характеризуются:

- высокой степенью изученности своих природных богатств;
- относительно равномерным освоением территории;
- индексом индустриализации, в 3-5 раз превышающим среднемировой показатель;
- снижением роли "нижних этажей" в их промышленно-производственных комплексах;
- сокращением производства материалов, материалоемкой, энергоемкой продукции и одновременным увеличением производств в «верхних этажах» индустриальных циклов за счет развития отраслей со сложной, капиталоемкой и наукоемкой технологиями.

Значительная часть производства промышленной продукции в этих странах приходится на транснациональные компании (ТНК). Промышленность данных стран по основным ее параметрическим характеристикам

может быть отнесена к третьему и четвертому производственно-технологическим укладам.

Развивающиеся страны по уровню экономического развития крайне разнородны.

К ним относятся богатые страны-нефтеэкспортеры Ближнего Востока, новые индустриальные страны (Турция, Тайвань, Таиланд), ряд стран Латинской Америки, увеличивших свое промышленное производство в минувшем столетии в 100-135 раз и успешно осуществивших «зеленую революцию». В этой же группе находятся и беднейшие страны планеты, народы которых, в своем большинстве, влекут нищенский образ жизни, испытывают острую нужду в продуктах питания, подвержены эпидемическим заболеваниям и, в ряде случаев, еще не создали промышленного и сельскохозяйственного производства в их современном понимании.

Промышленность в развивающихся странах, в зависимости от уровня их социально-экономического развития, находится во всех четырех производственно-технологических укладах.

В суммарном исчислении развивающиеся страны производят до 23 % мировой промышленной и 68,3 % сельскохозяйственной продукции.

Постсоциалистические страны (страны Восточной Европы и бывшего Советского Союза) находятся на стадии модернизации экономической структуры, внедрения рыночных отношений и интеграции в мировую систему хозяйства. Они располагают мощным производственным потенциалом, который в настоящее время находится практически в стадии стагнации, но, выйдя из нее, сможет стать значительным конкурентом, в промышленном и сельскохозяйственном производстве высокоразвитых стран. Здесь высокий удельный вес материалоемких и энергоемких производств, горнодобывающих предприятий. Промышленность может быть отнесена ко второму и третьему производственно-технологическим укладам. Страны данной группы производят более 9 % мировой промышленной и 7,2 %

сельскохозяйственной продукции. 17 стран восточной Европы в настоящее время вошли в состав Европейского Союза и надеются на экономическую поддержку этой организации в поддержку своих производительных сил.

Социалистические страны (Китай, КНДР, Вьетнам, Куба) производят более 12 % мировой промышленной продукции. Однако основная ее часть приходится на Китай – 11,45 % мирового производства [1, с. 107]. Китай сейчас занимает особое место в промышленном производстве мира, увеличив выпуск промышленной продукции за 50 лет народной власти более, чем в 40 раз. Особенно впечатляющи успехи Китая за последние десять лет. По существу мы являемся свидетелями нового «экономического чуда» – китайского. При сохранении современных темпов развития Китай уже в ближайшие десятилетия сможет выйти по объемам промышленного производства на 1-ое место в мире (по сельскохозяйственному производству он уже занял это место, давая более 53 % мировой сельскохозяйственной продукции).

3.2. Мировая промышленность

Промышленность – важнейшая отрасль материального производства, включающая предприятия, осуществляющие добычу и заготовку природного сырья (первичный сектор экономики), его переработку, изготовление средств производства и товаров потребления (вторичный сектор экономики). В ней занято 20 % экономически активной части населения и производится 37 % мирового ВВП [10, с.241]. Она - одна из наиболее динамичных отраслей мирового хозяйства. За прошедшее столетие ее производство в мире выросло более, чем в 26 раз (при росте сельскохозяйственного производства менее, чем в 6 раз, а численности населения в 4 раза) [1, с. 90, 106].

По характеру производства и предметов труда мировая промышленность подразделяется на **добывающую** и **обрабатывающую**.

3.2.1. Добывающая промышленность и промыслы

Добывающая промышленность и связанные с ней *промыслы* относятся к первичному сектору экономики и объединяют отрасли, осуществляющие добычу сырья, топлива (горнодобывающая промышленность), а также лесопиление, промысел животных, рыбы, морепродуктов. Удельный вес добывающих отраслей в структуре промышленности мира составляет 15-16 %. В том числе в развитых странах – 8,8 % и развивающихся – 46,8 %.

Добывающая промышленность. Важнейшей отраслью добывающей промышленности является горнодобывающая. Она играет значительную роль в мировой экономике, а для ряда развивающихся стран имеет первостепенное значение, так как производит от 15 % до 45-57 % их ВВП (Саудовская Аравия, Ливия, ОАЭ) [12, с.158].

С середины 70-х годов горнодобывающая промышленность испытывает значительные изменения. Развивающиеся страны, получившие к этому времени независимость, вступили в борьбу с промышленно-развитыми странами, за право самостоятельно распоряжаться своими природными богатствами. Перспектива оказаться в сырьевой и топливной зависимости от развивающихся стран заставили промышленно развитые страны принять адекватные меры: расширить геологоразведочные работы, освоить и использовать месторождения с относительно низкой кондицией сырьевых ресурсов; внедрить энерго- и ресурсосберегающие технологии.

Осуществление этих мер кардинально изменило все минерально-сырьевое хозяйство капиталистических стран мира, как в части увеличения собственных запасов, так и в части их использования.

В настоящее время промышленно-развитые страны занимают ведущие позиции в разработках и добыче свинцово-цинковых, марганцевых, хромовых руд, молибдена, многих редких и благородных металлов. Развивающиеся страны – основные поставщики на мировой рынок бокситов, олова, меди, кобальта, никеля. Доля развивающихся стран в поставках минерального сырья промышленно развитым странам составляет сейчас 34-35 %. [6, с. 216]

Горнодобывающая промышленность весьма динамична во времени и в пространстве. На ее возникновение, развитие и формирование территориально-производственной структуры оказывают влияние: география и геологические условия залегания полезных ископаемых, их запасы, доступность, природноклиматические условия и др. Важными факторами развития горнодобывающей промышленности являются также социально-экономические: потребности мирового рынка в различных видах сырья и топлива, цены на них, технология добычи и переработки, возможности доставки топливно-сырьевых ресурсов потребителям, обеспеченность районов добычи трудовыми ресурсами и квалифицированной рабочей силой.

Существующая в настоящее время в промышленном производстве ориентация на дешевую рабочую силу способствовала развитию горнодобывающих отраслей в странах, где сравнительно низкие затраты на труд. Примером этому может служить Китай, который при прочих равных условиях, сейчас обходит другие страны по степени развития данной отрасли. Наряду с дешевизной труда большую роль в развитии и размещении горнодобывающей промышленности играют новые горнорудные районы промышленно развитых стран, оснащающиеся новейшими техникой и технологиями горных разработок, благодаря чему достигается их высокая производительность, дешевизна продукции и ее высокая конкурентоспособность.

В настоящее время крупнейшими «рудными кладовыми» мировой экономики становятся пять стран: Австралия, Канада, ЮАР, Китай, Бразилия.

Крупнейшими горнодобывающими районами мира являются железорудные бассейны, характеризующиеся высоким содержанием железа в своих рудах или руды которых легко поддающиеся обогащению (до 60 % и выше). Рудники с меньшим содержанием железа в руде либо свертывают свою работу, даже если они находятся в относительной близости к металлургическим предприятиям, как Лотарингский бассейн во Франции, либо полностью прекращают добычу, поскольку металлургические заводы переходят на использование богатой и более дешевой привозной руды.

Основными поставщиками железной руды на мировой рынок сейчас являются железорудные бассейны Бразилии и Австралии с годовой добычей, превышающей в каждой 100 млн. т в год и содержанием железа от 60 до 62 % (табл.3.2).

Таблица 3.2

Мировая добыча железной руды

Страны	млн. т	% от мировой добычи
Весь мир	628	100
Бразилия	128	20,4
Китай	120	19,1
Австралия	100	16,0
Индия	50	8,0
Россия	49	7,8
США	40	6,4
Украина	31	4,9
Канада	24	3,8
Франция	8	1,5
Другие страны	78	12,1

Источник: [7,с.104].

Когда-то один из самых крупных железорудных бассейнов мира - Миссейби, расположенный в районе оз. Верхнее на севере США, сейчас

дает мене 30 млн. т ежегодной добычи железной руды. [8, с. 219] Примерно столько же руды США ввозят из Канады Бразилии, Венесуэлы.

Наряду с железной рудой второй важнейшей составляющей металлургического процесса является марганцевая руда, из которой добывают марганец, входящий в ферросплавы. Последние используются в качестве основных добавок при выплавке стали.

Крупнейшие запасы марганцевой руды сосредоточены в ЮАР. Среди других стран выделяются Украина и Австралия. Основными производителями марганцевой руды являются ЮАР и Украина (табл. 3.3)

Таблица 3.3

Крупнейшие производители марганцевой руды

Страны	Производство марганцевой руды, млн.т	Доля в мировых запасах, (%)
ЮАР	2,20	80
Украина	2,20	10
Австралия	1,34	3
Габон	1,30	2
Бразилия	1,30	1
Китай	0,09	2
Другие страны	1,25	2
Всего	10,49	100

Источник: Эксперт, 2006, № 49 (98). – С.34.

Топливо-энергетические ресурсы имеются во всех трех группах стран – промышленно развитых, развивающихся, постсоциалистических. Важнейшую часть данной добывающей отрасли представляет добыча нефти, природного газа и угля. Их доля в мировом топливно-энергетическом балансе постоянно меняется, при сохранении общей тенденции в сторону уменьшения использования угля и возрастания доли нефти и газа. (В начале века уголь в топливно-энергетическом балансе планеты составлял 76,1 %, нефть и природный газ - около 4 %. Сейчас доля угля сократилась до 29-30 %, а доля нефти и газа достигла 60-62 %).

Добыча бокситов – основного сырья для производства алюминия осуществляется во многих странах, однако основная ее часть приходится на Австралию (39 % мировой добычи), Гвинею (13,2 %), Бразилию (9,6 %), Ямайку (8,8 %), Китай (5,8 %), Индию (5,5 %). На остальные страны мира, вместе взятые, приходится до 18%. [7, с.105].

Энергоносители – уголь, нефть, природный газ и другие компоненты топливно-энергетических ресурсов планеты играют чрезвычайно важную роль в жизни человека и его деятельности. Прогноз их использования указывает на то, что в обозримой перспективе роль и значение энергоносителей, несмотря на научно-технический прогресс в области использования альтернативных источников энергии (солнечной энергии, энергии ветра, морских прибоев и др.) будут возрастать, о чем свидетельствуют расчеты специалистов (табл.3.4) и тренд линейной регрессии (рис.3.1.).

Таблица 3.4.

Прогноз потребления первичных энергоносителей

	1990	2000	2010	2020
Промышленно развитые страны	6575	7700	8640	9550
В т.ч. США	3025	3470	4000	4460
Развивающиеся страны	3140	4560	6775	8920
В т.ч. Китай	970	1218	1720	2705
СНГ и В.Европа3	2750	1850	2100	2380
В т.ч. Россия	1268	920	1050	1170
Мир в целом	12 466	14110	17510	20850

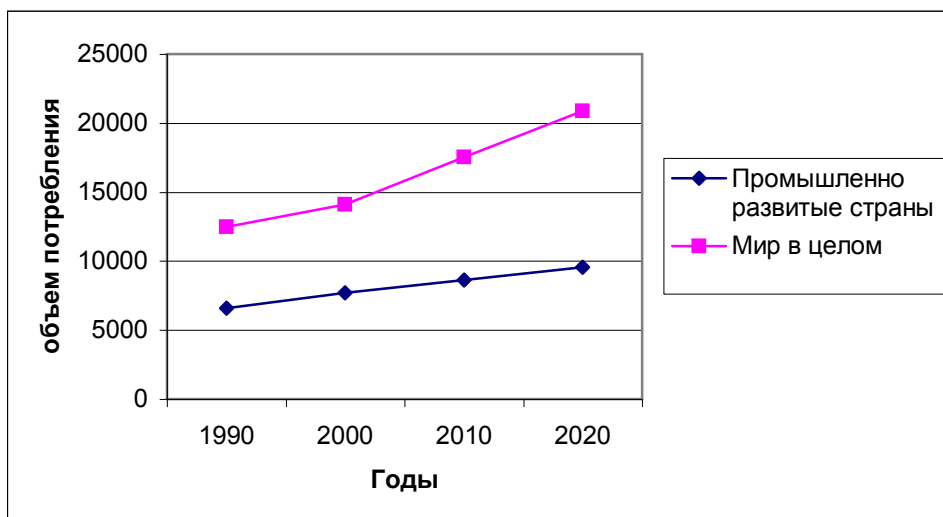


Рис.3.2. Динамика мирового потребления энергоносителей

Как видно из рисунка 3.2, динамика мирового потребления энергоносителей имеет четко выраженную тенденцию к возрастанию. Особенно быстро будет расти их потребление в развивающихся странах.

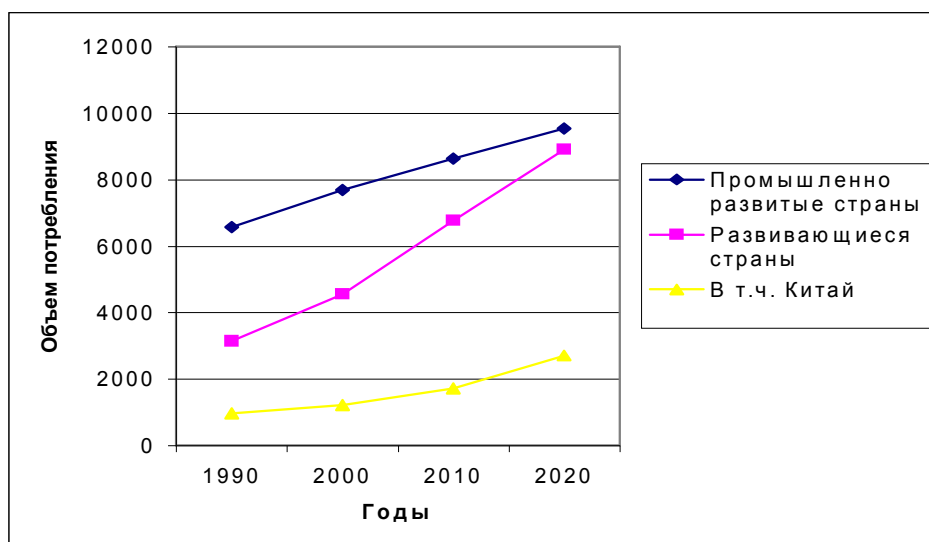


Рис. 3.3. Динамика потребления энергоносителей промышленно-развитыми и развивающимися странами

Из рис.3.4. видно, что рост потребления энергоносителей в развивающихся странах будет происходить более быстрыми темпами по сравнению

с промышленно развитыми (существенную лепту в этот процесс внесет быстро развивающаяся экономика Китая).

С экономической точки зрения использование угля в энергетике по сравнению с природным газом и нефтью полностью оправдано. По оценкам британского Economic Research Council, стоимость электричества, произведенного современной ТЭС на угле, в 1,2- 1,5 раза меньше, чем на газе. Поэтому можно предположить, что в перспективе использование угля приобретет возрастающую тенденцию.

Нефть добывается в более 40 странах мира. Однако основная часть ее добычи приходится на Саудовскую Аравию, США, Россию, Иран, Норвегию, Венесуэлу, Мексику, Великобританию, ОАЭ, Ирак (табл. 3.5).

Таблица 3.5

Ежегодная добыча и потребление сырой нефти странами экспортерами и импортерами нефти (млн. баррелей)

Страна	Добыча	Потребление
<i>Основные страны-экспортеры, всего</i>	12489	4210
Саудовская Аравия	3039	589
Россия	2183	1367
Иран	1341	348
Норвегия	1126	93
Венесуэла	1079	379
Мексика	1042	475
Великобритания	916	612
ОАЭ	809	74
Нигерия	735	65
Ирак	219	208
<i>Основные страны-импортеры, всего</i>	2435	9291
США	2364	5171

Япония	-	1610
ФРГ	21	754
Республика Корея	-	632
Франция	16	585
Италия	34	539

Источник: Большая энциклопедия Кирилла и Мефодия, 2003 г.

Помимо выше названных стран значительные объемы нефти добывают Кувейт, Нигерия, Индонезия, Катар, Эквадор, Азербайджан, Казахстан, Габон, Султанат Бруней.

Исходя из соотношения запасов нефти и нынешних темпов ее добычи в различных странах мира, мировых нефтяных ресурсов должно хватить на 40 лет, в том числе:

Канаде на 6 лет, Норвегии – 8, США – 11, России – 19, Казахстане – 27, Мексике – 21, Нигерии – 30, Катару – 55, Саудовской Аравии – 85, ОАЭ – 114, Кувейту – 127, Ираке – 128 лет.⁹

Природный газ, как и нефть, является в наше время важнейшим энергоносителем. География добычи природного газа весьма обширна и включает как высоко развитые страны, так и развивающиеся.

Наибольшая добыча природного газа осуществляется в США, России, Канаде, Великобритании, Алжире (табл.3.6).

Таблица 3.6

Основные газодобывающие страны мира, млрд. куб.м (2002 г.)

	Страны	Добыча	%		Страны	Добыча	%
1	США	555,6	22,9	14	Австралия	37,3	1,5
2	Россия	545,0	22,5	15	Сауд. Аравия	35,8	1,4
3	Канада	182,8	6,9	16	Катар	28,5	1,2
4	Великобритания	108,1	4,5	17	Абу-Даби	27,7	1,2

⁹ «Аргументы и факты», № 24, 2004 г.

5	Алжир	89,3	3,7	18	Аргентна	26,1	1,2
6	Индонезия	63,9	2,6	19	Венесуэла	23,3	1,1
7	Нидерланды	57,3	2,4	20	КНР	19,0	до 1
8	Узбекистан	52,2	2,2	21	Пакистан	19,0	- “ -
9.	Иран	47,0	2,1	22	Индия	16,9	- “ -
10	Норвегия	44,2	2,0	23	Германия	16,9	- “ -
11	Туркменистан	43,8	2,0	24	Украина	16,8	- “ -
12	Малайзия	31,1	1,8	25	Италия	16,8	- “ -

Источник: International Energy Outlook 2002, March 2002.

На страны, приведенные в табл.3.6 приходится более 90% мировой добычи природного газа.

В региональном отношении крупнейшим потребителем природного газа является Северная Америка. На нее приходится почти 30 % мирового потребления природного газа. Практически весь потребляемый природный газ производится в самом регионе и, соответственно, на Северную Америку приходится и 30 % мирового производства природного газа. Внешний импорт представлен сжиженным природным газом и относительно невелик. В 2002 г. он составлял около 6,5 млрд. куб. м, т.е. был менее 1 % от общего потребления. (Сжиженный природный газ импортировали только США. Крупнейшие поставки шли из Тринидад и Тобаго, для которой на США приходилось 80 % ее экспорта сжиженного газа.)

Главным региональным «донором» природного газа в Северной Америке является Канада. Из 182 млрд. куб. м природного газа, произведенного в 2002 г. в стране, 107 млрд. куб. м было экспортировано в США. В свою очередь США поставляют порядка 6 млрд. куб. м в Мексику, что значимо для этой страны с общим потреблением природного газа около 40 млрд. куб. м в год.

Для США все большее значение начинает приобретать импорт сжиженного газа. Уже к 2015 г. он может сравняться по объемам импорта с

трубопроводным газом и будет в дальнейшем резко увеличивать свою долю в структуре импорта, как за счет увеличения абсолютных объемов его закупки, так и за счет снижения поставок трубопроводного газа из Канады.

На втором месте по объемам производства природного газа находятся страны бывшего СССР, которые после резкого спада потребления в начале 90-х годов начинают увеличивать собственное потребление и производство природного газа. Суммарная добыча природного газа в 2002 г. составляла здесь 742 млрд. куб. м, экспорт – 240,5 млрд. куб. м. По объемам добычи, потребления и экспорта природного газа Россия заметно доминирует. Экспорт российского газа составляет около 190 млрд. куб. м в год. По данным Газпрома, поставки природного газа в Западную и Восточную Европу близки к 130 млрд. куб. м.

Европейские страны, входящие в Европейский Союз, формируют третью по величине потребления природного газа группу. Европа в последние десятилетия демонстрируют стабильный рост потребления природного газа. Динамика потребления газа в Европе сильно различается между странами. Так для крупнейших европейских потребителей: Германии, Нидерландов и Великобритании была характерна стабилизация объемов потребления, а для формирующихся рынков газа в Португалии, Испании, Греции и Турции рост потребления был динамичным.

В целом для Европы была характерна тенденция на увеличение числа потребителей природного газа подключенных непосредственно к западноевропейской газораспределительной сети, на начало 2003 г. их число превышало 82,5 миллионов. Заметным было увеличение потребления природного газа в электроэнергетике (+5,8 % в год) и его снижение в промышленном секторе (- 9,1 %).

Согласно имеющимся прогнозам в период с 2000 г. по 2030 г. мировое потребление газа увеличится в 2 раза – с 2527 млрд. куб. м до 5047

млрд. куб. м, а доля газа в мировом энергетическом балансе увеличится с 23 % до 28 %.

Высокими темпами будет расти потребление природного газа в развивающихся странах Азии и Латинской Америке, но крупнейшими газовыми рынками по-прежнему будут Северная Америка, Европа и Россия. Объемы потребления газа в европейских странах заметно приблизятся к суммарному потреблению газа в странах бывшего СССР.

По оценкам “Cedigaz” мировых достоверных запасов природного газа хватит на 68 лет добычи (при современном уровне потребления). Отношение запасов к объемам добычи природного газа резко различается по регионам:

в Северной Америке оно составляет около 10 лет;

в странах Западной Европы – 24 года;

в странах СНГ – 74 года;

в странах Ближнего Востока около 300 лет.

На начало 2000-х годов потребление природного газа в мире составило 2367 млрд. куб. м (табл. 3.7).

Таблица 3.7

Мировое потребление газа

Регионы	Потребление (млрд.куб. м.)	Удельный вес, %
Северная Америка	764	31,25
Европа	454	18,57
СНГ	528	21,60
в т.ч. Россия	389	15,91
Украина	77,8	3,18
Страны АТР	280	11,45
Ближний Восток	190	7,77

Латинская Америка	93	3,80
Африка	53	2,17
Мировое потребление	2362	100

Огромным рынком для поставок газа располагают страны АТР, в том числе Китай и Индия, практически не обладающие собственными его ресурсами.

Основные экспортеры – СНГ (в основном, Россия - до 30% мировой торговли газом). Крупными экспортерами газа являются также Канада (только в США), Индонезия (сжиженный газ – в Японию, Южную Корею, Тайвань).

Несмотря на большие запасы газа в странах Персидского залива, их доля в мировой газовой индустрии незначительна. Связано это с удаленностью месторождений от рынков потребления и отсутствием необходимой инфраструктуры транспортировки. Поэтому страны Персидского залива не могут воспользоваться своим преимуществом больших запасов газа, т.к. проведение газопровода в экономически развитые регионы (в Европу или Юго-Восточную Азию) на сегодняшний день экономически нецелесообразно, к тому же такие газопроводы, в случае строительства, проходили бы через политически нестабильные регионы, что повышает рискованность потенциального проекта.

По мнению специалистов, благодаря своим энергетическим свойствам, потребления природного газа в обозримой перспективе в мире будет расти (рис.3.4).

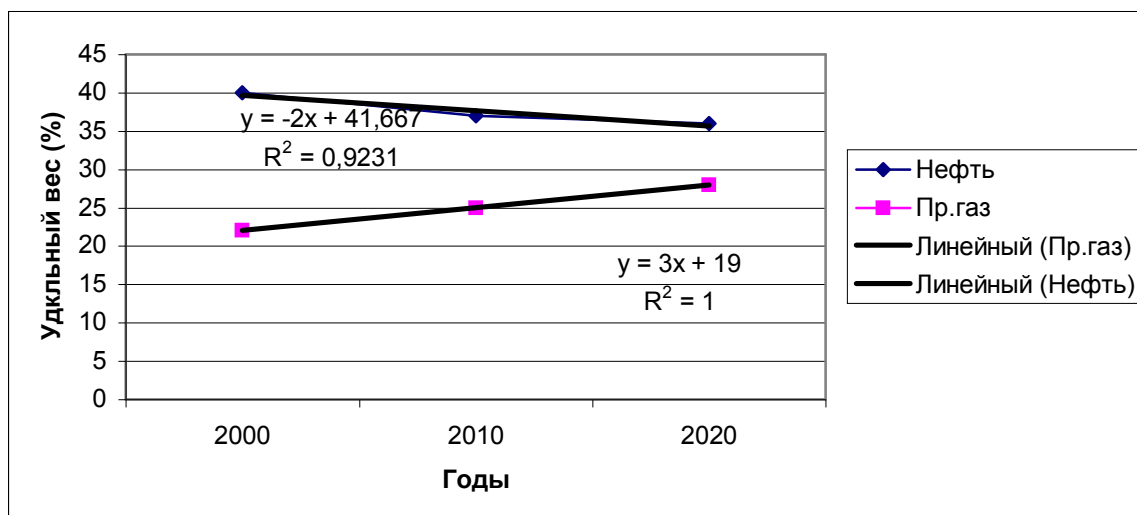


Рис.3.4 Тренд линейной регрессии динамики мирового потребления природного газа и нефти.

Вследствие ускоренного роста потребления природного газа его доля в мировом энергобалансе в перспективе изменится и возрастет с 22% в 2000 году до 28% к 2020 году (табл.3.8)

Таблица 3.8

Мировой энергобаланс, %

	2000	2010	2020
Нефть	40	37	36
Пр.газ	22	25	28
Уголь	21	20	18
Атомная энергетика	5	4	3
Гидроэнергия и др. возобновляемые источники.	7	8	8

МЭ м МО.- 2003, № 5. С. 44-52.

В структуре и функционировании горнодобывающей промышленности в наше время происходят существенные изменения, обусловленные научно-техническим процессом с одной стороны и геополитическими преобразованиями, происходящими в мире с другой:

- возрастает концентрация добычи полезных ископаемых в наиболее выгодных, с точки зрения доступности и производственных затрат, горно-

добывающих районах мира;

- усиливается неравномерность развития районов горнодобывающей промышленности, что зачастую объясняется колебанием цен на ее продукцию на мировых рынках (это приводит, например, к закрытию некоторых медных рудников, сокращению добычи железных руд, олова и др. минерального сырья);

- снижается зависимость промышленно развитых стран от импорта сырья и топлива из развивающихся, благодаря усилению собственной ресурсной базы и внедрению новейших ресурсосберегающих технологий.

Промыслы – вторая составляющая первичного сектора мировой экономики. В глобальных масштабах ведущая роль в них принадлежит лесозаготовительной деятельности и морским промыслам.

Лесозаготовительная промышленность. Характер функционирования данной отрасли в последние годы существенно меняется. Расширяются площади искусственных лесонасаждений. Внедряются плантационные формы ведения лесного хозяйства. Если 15-20 лет тому назад хвойной древесиной в Западной Европе себя обеспечивала только Германия (за счет искусственных насаждений), то сейчас этого уже достигли Франция, отчасти Великобритания. Практически полностью обеспечивает себя хвойной древесиной Япония. К искусственным насаждениям приступили Бразилия, Австралия, Финляндия, Россия и другие лесоизбыточные страны.

Крупнейшими поставщиками древесины на мировой рынок являются: Россия (до 20 %), Канада, Бразилия, Австралия, Индонезия, Филиппины, Колумбия, Танзания, страны Скандинавии.

Морской промысел и рыболовство связаны преимущественно с использованием биомассы водных акваторий морей и океанов. Промыслы охватывают 25-30 % океанских площадей. Но 90 % мировых уловов приходится на континентальный шельф, удельный вес которого составляет всего 5 % рыболовных площадей.

Улов рыбы, несмотря на ухудшение экологического состояния морских вод, возрастает и достиг уже примерно 100 млн.т (при этом более 85 % приходится на шельфовые зоны). Наибольшие уловы рыбы ведут Китай (12- 15 % мирового улова), Япония (более 10 %), Перу (7-8 %), США (более 6 %), а также Россия, Норвегия, Исландия. В целом морской промысел осуществляют около 200 стран мира [12,с.161].

Определенное значение в мировом рыболовстве имеют уловы рыбы в естественных (большой частью пресноводных) водоемах. Промысловое значение данного вида хозяйственной деятельности имеет место в Китае, Вьетнаме, Таиланде, Камбодже, России, Бразилии, в ряде других стран Латинской Америки и Африки. Среди высокоразвитых стран оно имеется в США, Канаде, Швеции, Финляндии, Норвегии.

Промысел морских животных – тюленя, моржа, кита, а также вылов ракообразных, моллюсков и др. ведется относительно не большим количеством государств (Норвегией, Россией, США, Японией, Канадой) в океанских акваториях северных и южных широт.

3.2.2. Обработывающая промышленность

Обработывающая промышленность входит во вторичный сектор экономики и представляет собой совокупность производств, которые обрабатывают и перерабатывают сырье и материалы. Она включает в себя топливно-энергетическую, металлургическую, химическую, машиностроительную пищевую, легкую, деревообрабатывающую, целлюлозно-бумажную отрасли, производство строительных материалов и другой продукции. На ее долю приходится более 3/4 всей стоимости производимой мировой промышленной продукции, в т.ч. в промышленно-развитых странах – 83,8 % и в развивающихся – 49,2%.

Топливо-энергетическая промышленность. Топливо-энергетическая промышленность наряду с металлургией, химической и

машиностроительной отраслями относится к базовым производствам, создающим материально-техническую основу развития мирового хозяйства. Она включает в себя *топливную промышленность*, производящую энергоносители и производные от нее продукты: нефть и нефтепродукты, природный и сжиженный газ, брикетированный уголь и проч., а также *электроэнергетическую*, перерабатывающую продукцию топливной продукции и энергию сил природы в электрическую.

Топливная промышленность. Ее функционирование базируется на использовании и переработке естественных энергоносителей и сил природы в тепловую и электрическую энергию.

К важнейшему энергоносителю, используемому в современном топливно-энергетическом комплексе мирового хозяйства относится нефть.

Доля нефти в мировом топливно-энергетическом балансе составляет порядка 38 %. Переработка нефти (производство жидкого топлива, масел) осуществляется более, чем в 90 странах. В развитии и размещении нефтепереработки наблюдаются две тенденции: одна – "рыночная" – переработка нефти в местах значительного потребления нефтепродуктов, вторая – "сырьевая" – приближение нефтепереработки к местам ее добычи. Монополиям выгоднее перевозить нефть в районы потребления и там перерабатывать, поскольку при этом достигается экономия на транспортных издержках. Поэтому основные мощности нефтеперегонных заводов (НПЗ) сосредоточены преимущественно в промышленно-развитых странах – США, Японии, Франции и др. Именно к ним направлены и наибольшие грузопотоки нефти из Ближнего и Среднего Востока. Часть нефти перерабатывается на месте самими странами – "нефтедобытчиками". Но диспропорция в переработке нефти между промышленно развитыми и развивающимися странами – очень большая. Так, удельный вес Западной Европы в мировой добыче нефти менее 4 %, а мощности ее НПЗ – более 30 %. В Японии за год добывается менее 1 млн. т нефти, а мощности НПЗ – в 300 раз

больше и составляют 7 % мировых. В тоже время доля стран Ближнего, Среднего Востока и Африки, где добывается 3/5 всей нефти, составляет в переработке нефти лишь 7-8 %. [8, с. 175]

Мощности крупнейших НПЗ составляют 20-30 млн.т в год. Как правило, они создаются в районах портов вывоза или ввоза нефти, используя удобства транспортно-географического положения. Например, в крупнейшем порту Европы - Роттердаме - 5 НПЗ (благодаря чему нефть здесь занимает первое место в его грузообороте). Столько же НПЗ в окрестностях Антверпена. Крупные НПЗ сооружаются также в узлах нефтепроводов (например, в районе городов Кельна, Ингольштадта в Германии, Монреаля в Канаде, Лисичанска - в Украине).

В последние годы наметилась тенденция к сокращению мощностей нефтеперерабатывающих предприятий в высокоразвитых странах (в странах Евросоюза на 50 % , в США на 20 %). Это связано с ростом импорта готовых нефтепродуктов в эти страны и стремлением улучшить в них экологическую обстановку.. Параллельно идет наращивание мощностей нефтеперерабатывающей промышленности в развивающихся странах.

Природный газ в топливно-энергетическом балансе мирового хозяйства составляет примерно 23 % и имеет тенденцию к возрастанию (по оценкам специалистов к 2015 г. его доля достигнет 28,1 %). Помимо этого природный газ имеет широкое применение в качестве сырья в химической промышленности.

Для роста потребления газа в мировом хозяйстве в настоящее время сложились благоприятные условия: относительная дешевизна добычи, наличие значительных разведанных запасов, удобство использования и транспортировки, экологическая чистота. Ожидается, что в период до 2015 г. его суммарное потребление будет расти в среднем на 3 % в год. Особенно активно идет использования газа в качестве энергоносителя в развитых странах.

На экспорт поступает около 15 % всего добываемого природного газа. Крупнейшими его экспортерами являются: Россия (около 30 % мирового импорта), Нидерланды, Канада, Норвегия, Алжир, Индонезия. Главные импортеры газа: США, Япония, Германия, Франция, Италия, Украина, Турция.

Уголь в структуре мирового топливно-энергетического баланса в последнее десятилетие занимает второе место, составляя 31-32 % в структуре суммарного потребления всех энергоносителей. На выработку тепла и электроэнергии расходуется около 65 % от общего объема добычи угля, а остальная часть направляется преимущественно в металлургию.

Из-за относительно низкой калорийности и высокой себестоимости только в не большой группе стран уголь занимает первое место в структуре их топливно-энергетических балансов. К таким странам можно отнести Китай, Украину, Вьетнам, КНДР.

Электроэнергетика осуществляет выработку электроэнергии. Все предприятия электроэнергетики двух видов – тепловые и гидравлические. Тепловые подразделяются на конденсационные и теплоэлектроцентрали. Источниками энергии у них являются традиционные виды топлива (уголь, мазут, газ, горючие сланцы, торф), ядерное горючее, геотермальные воды. Общая мощность электростанций мира превышает 2750 ГВт, в т.ч. ГЭС – 23 %, АЭС – 12 %.

Подавляющая часть электроэнергии (62 %) производится на тепловых электростанциях (ТЭС). Крупнейшие из них в: США, России, Японии, Германии, Украине, Великобритании, Италии (3 млн. кВт и выше).

Гидроэлектростанции (ГЭС) вырабатывают 20 % электроэнергии.

Подавляющая часть электроэнергии (62 %) производится на тепловых электростанциях (ТЭС). Крупнейшие из них в США, России, Японии, Германии, Украине, Великобритании, Италии (3 млн. кВт и выше).

Гидроэлектростанции (ГЭС) вырабатывают 20 % электроэнергии.

Наибольшими запасами гидроэнергетики располагают Китай, Россия, Бразилия, Канада, США, где построены и функционирует крупные ГЭС. Высоким уровнем освоения гидроэнергоресурсов характеризуются страны Западной Европы (особенно Франция, Норвегия), а также Япония, Украина.

Атомные электростанции (АЭС) вырабатывают 17 % мировой электроэнергии. Они используются более, чем в 30-ти странах мира. В первую десятку стран мира по количеству вырабатываемой атомной электроэнергии входят: США, Франция, Япония, Россия, Канада, Великобритания, Швеция, Республика Корея.

Среди развивающихся стран атомная электроэнергетика имеется в Индии, Пакистане, Бразилии, Мексике.

Электростанции, использующие "альтернативные" источники энергии (геотермальные воды, приливы, солнечную и ветровую энергию), производят лишь 1 % мировой электроэнергии. Энергию приливов используют во Франции, США, Канаде, Китае. Термальные источники – в Исландии, Японии, Италии, Мексике, России.

Суммарное производство электроэнергии в мире составляет около 15 трлн. кВт. ч в год. К числу крупнейших производителей электроэнергии относятся: США (3600 млрд. кВт. ч), Япония (930), Китай (900), Россия (845), Канада (530), Германия (500), Франция (440 млрд. кВт.ч) [6, с. 160].

По регионам мира производство и потребление электроэнергии примерно сбалансировано, но по отдельным странам это соотношение имеет существенные различия. Норвегия, Канада, Франция располагают ее излишками и имеют возможность экспортировать более 10 % вырабатываемой у них электроэнергии, другие страны ее импортируют. Большие различия имеются и в производстве электроэнергии на душу населения, При среднем мировом показателе 2000 кВт. ч в Камбодже он равен 20 кВт. ч, в Норвегии – 25000, в Украине в начале 90-х годов – 4000 кВт. ч.

Производство и потребление электроэнергии растет в мире быстрее,

чем общее производство и потребление первичных энергоресурсов. В перспективе до 2015 г. среднегодовые темпы прироста электроэнергии в мире будут составлять около 2,7 %, в том числе в развитых странах – около 2 % (главным образом за счет увеличения мощности электростанций, работающих на газе) и в развивающихся – около 3 % (в основном вследствие строительства ТЭС на угле, так как многие из стран данной группы располагают крупными запасами угля, а строительство ГЭС и АЭС сдерживается нехваткой капиталов).

Черная металлургия. Производство черных металлов входит в систему производств конструкционных материалов. Оно имеется сейчас почти в 70-ти странах мира. Но поскольку большинство из этих стран по уровню промышленного развития характеризуются господством у них третьего, а в отдельных случаях даже четвертого производственно технологического укладов, при которых, наравне со сталью, важное место в качестве конструкционных материалов занимают алюминий, пластмассы и синтетические материалы, мировое сталелитейное производство в последние годы практически не увеличивается. На рубеже XX и XXI столетий выплавка стали остановилась где-то на уровне 720-750 млн. т в год, в т.ч. в промышленно развитых странах 370-380, СНГ – 87-90, в странах Латинской Америки – 43-45.

В последние годы по выплавке стали на 1-ое место вышел Китай – около 150 млн.т, на 2-ое место из 1-го переместилась Япония – более 100 млн. т, 3-е занимают США – более 90 млн.т, 4-е – Россия около – 60, 5-е ФРГ – 45 млн. т. Украина входит в первую десятку мировых производителей стали – более 33 млн.т (табл.3.9).

Таблица 3.9

Мировое производство стали

Страна	млн.т	% от мирового производства
Весь мир	848,0	100
Китай	148,9	17,5
Япония	102,8	12,5
США	90,1	10,6
Россия	57,5	6,8
ФРГ	44,8	5,3
Республика Корея	43,8	5,1
Украина	33,1	3,9
Бразилия	27,0	3,2
Индия	27,3	3,2
Италия	26,7	3,1
Франция	19,3	2,3
Тайвань	17,2	2,0
Канада	15,3	1,8
Великобритания	13,7	1,6
Австралия	8,5	1,0
Другие страны	173,8	20,5

Источник [7, с.104].

Ведущие производители проката: Япония (103 млн. т), США (70,1), Россия (55,1), КНР (51,2), ФРГ (36,7), Украина – 27-28 млн. т.

Важнейшей тенденцией в современном развитии мировой черной металлургии стало ее перемещение в развивающиеся страны. Черная металлургия – базовая отрасль промышленности, поэтому развивающиеся страны, особенно с ориентацией на развитие импортозамещающих отраслей, сейчас обращают первоочередное внимание на ее создание и развитие (Бразилия, Индия, Мексика, Аргентина, Венесуэла). К этому же стремятся и страны с экспортной ориентацией своей промышленности (Южная Корея, Тайвань). Если в 1990 г. доля стран Азии и Латинской Америки в мировой выплавке стали составляла 21,7 %, то к началу 2000-х годов – порядка 40 %. Рост выплавки стали имеет место также в Австралии, Канаде,

ЮАР, характеризующихся высокой степенью сырьевой и топливной обеспеченности.

Высокоразвитые страны мира специализируются сейчас в международном разделении труда, преимущественно на производстве качественных сталей и сложных видов проката. Развивающиеся страны – на массовых видах металла.

В структуре черной металлургии почти во всех странах мира в последние годы возросла роль передельной металлургии. Прежде всего, это характерно для стран, где накоплены значительные ресурсы металлолома: страны Западной Европы, России, США и др.

Цветная металлургия, входящая как и черная в систему производств конструкционных материалов, производит почти 70 наименований цветных металлов и их сплавов, общей массой около 40 млн.т. Но более 3/4 стоимости и около 99 % их веса приходится на алюминий (45,4 %), медь (25,3 %), цинк (15,8 %), свинец (11 %), а также олово, никель, кобальт, вольфрам, молибден, титан, магний.

Характерной чертой отрасли является большой разрыв в пространственном отношении между горнодобывающими районами и выплавляющими металл. В группе развивающихся стран сосредоточено 3/4 запасов бокситов, но лишь 1/5 выплавки алюминия, 2/3 запасов медных руд и 1/3 производства рафинированной меди. Только в производстве олова их доля (4/5) выше по сравнению с высоко развитыми странами (однако последние, особенно США) создали такие его стратегические запасы, что практически определяют его мировую конъюнктуру и производство.

Крупнейшими производителями алюминия в настоящее время являются: США, Россия, Канада, Бразилия, Австралия, Китай, Норвегия. Производство алюминия на импортном сырье имеется и в Украине (табл.3.10).

Добыча бокситов и производство алюминия по странам мира, (%)

Страна	Добыча бокситов	Страна	Производство алюминия
Весь мир	100	Весь мир	100
Австралия	39,1	Китай	14,0
Гвинея	13,2	Россия	13,5
Бразилия	9,6	США	11,0
Ямайка	8,8	Канада	10,7
Китай	5,8	Австралия	7,4
Индия	5,5	Бразилия	5,0
Россия	3,7	Норвегия	4,4
Венесуэла	3,5	ЮАР	2,7
Казахстан	2,8	Индия	2,6
Другие страны	8,0	Другие страны	28,7

Источник [7, с.105].

В пересчете на одного человека расход алюминия в середине 90-х годов составлял: в США – 31,3 кг, Японии – 31,6, Германии – 24, России – 3 кг.

Производство меди помимо наличия сырья требует большого количества тепла и электроэнергии, поэтому оно ориентировано на эти два фактора. Крупными производителями меди являются как высоко развитые страны: США, Канада, Германия, Франция, Италия, так и не относящиеся к их числу – Россия, Казахстан, Чили, Перу, Замбия и др. Первое место по выпуску черновой и рафинированной меди принадлежит Чили и США (более 2 млн.т в каждой). Ежегодная выплавка меди составляет в мире порядка 8 млн.т.

Выплавка цинка и свинца осуществляется в США, Японии, Германии, Италии, Великобритании, Австралии, Канаде, а также в России, Казахстане, Узбекистане, Китае, Болгарии, Перу, Мексике.

Производство олова имеется в России, Китае, Малайзии, Индонезии, Таиланде, Боливии, Нигерии; *ртути* – в Украине, России, Испании, Италии, Китае, Мексике. Отсюда эти металлы ввозятся в США, Японию, Германию, Францию, Великобританию.

Сурьма добывается в Китае (более половины мирового производства), а также в России, Боливии, ЮАР, Мексике.

Производство никеля, титана и ряда других цветных металлов совпадает с географией разработок их руд (Россия, Канада, Индонезия, Новая Каледония, Австралия, ЮАР, Норвегия).

Магний производится в очень ограниченном количестве стран – США и Норвегии из морской воды, в России, Украине из отходов калийного производства.

Для развития цветной металлургии в настоящее время характерны следующие черты:

1. Растущая доля вторичного сырья – металлолома. Так, развитые страны обеспечивают сейчас за счет переплавки на 25 % свои потребности в цинке и олове, 40 % – в меди, 50 % – в свинце.

2. Повышенное внимание выплавке редких металлов (титана, магния, германия и др.).

3. Преобладание в развитых странах производства проката и готовой продукции, тогда как выплавка первичного металла постепенно перемещается в развивающиеся и постсоциалистические страны.

4. Перемещение в развивающиеся страны и страны с переходной экономикой выплавки тяжелых металлов (добыча и производство которых сопряжены с негативными экологическими последствиями).

Машиностроение является одной из приоритетных отраслей промышленности практически во всех странах мира. В ней занято до 80 млн. человек, которые производят 35 % стоимости мировой промышленной продукции. В развитых странах на продукцию данной отрасли приходится 32-38% стоимости промышленного производства, в странах с переходной экономикой 20-25%, в новых индустриальных странах – 15-25 %.

Выделяются четыре главных машиностроительных регионов мира: Северная Америка; Евросоюз; Восточная и Юго-Восточная Азия; СНГ.

Северная Америка (США и Канада) производит более 30 % мировой машиностроительной продукции. Выделяется выпуском сверхмощных компьютеров, самолетов, ракетно-космической техники, автомобилей, сельскохозяйственной техники и различных видов вооружений.

Европейский регион производит около 30% мировой машиностроительной продукции, выделяясь производством электротехнической продукции (особенно бытовой), технологического оборудования, военной техники, автомобилестроением, авиастроением.

Восточная и Юго-Восточная Азия производят около 25 % продукции мирового машиностроения. В международном разделении труда этот регион углубляет специализацию в области крупнотоннажного судостроения, автомобилестроения, производства бытовой электроники. Ведущее государство региона – Япония концентрирует усилия на наукоемких производствах, переводя менее сложные производства машиностроения в другие страны региона (прежде всего в новые индустриальные страны).

Страны СНГ обладают полной номенклатурой машиностроительного производства. В них получили большое развитие отрасли военно-промышленного комплекса, тяжелого машиностроения (прежде всего металлоемкого технологического и энергетического оборудования), станкостроение, производство тракторов и другой сельскохозяйственной техники. К сожалению, по техническим характеристикам многие виды машиностроительной продукции этих стран уступают мировым аналогам, а разрыв производственных связей и отсутствие финансовых средств затрудняют изменение данного положения.

По стоимости производимой продукции машиностроения первенство принадлежит США, Японии, Германии. За ними следует Китай. Масштабы производства машиностроительной продукции других стран на порядок меньше.

В первую десятку стран с высоким уровнем развития машиностроения, где практически производится вся номенклатура машиностроительной продукции можно отнести США, Японию, Россию, ФРГ, Францию, Великобританию. Вплотную к ним приближаются Китай, Италия, Канаду, Украина. На долю перечисленных выше стран приходится около 75% мирового производства машиностроительной продукции. Практически во всех высокоразвитых и большинстве среднеразвитых стран доля машиностроения в структуре промышленного производства превышает 25 % (в Японии приближается до 40 %). [7,с.107]. Наибольший удельный вес машиностроительной продукции в экспорте своих стран имеют: Япония (64 %), США и Германия (по 48 %), Швеция (44 %), Канада (42 %) .

Тяжелое машиностроение, включающее производство металлоемкого технологического оборудования для горнодобывающей, энергетической, металлургической, машиностроительной и др. отраслей промышленности, получило развитие в США, России, Великобритании, ФРГ, Японии, Украине.

Транспортное машиностроение включает автомобилестроение, судостроение, вагоностроение, локомотивостроение, авиастроение и производство и др. транспортных средств.

Автомобилестроение – ведущая отрасль транспортного машиностроения – хорошо развито в США, Японии, ФРГ, Франции, Италии, Республике Корея, Испании, Канаде. Быстрыми темпами оно развивается в Китае, Бразилии, Мексике и др странах (табл. 3.11).

Таблица 3.11

Производство автомобилей, млн.шт (2002 г.)

Страны	Легковые автомобили	Грузовые автомобили и автобусы	Всего
Весь мир	41,1	17,7	58,8
США	5,0	7,2	12,2
Япония	8,6	1,7	10,3
ФРГ	5,0	0,4	5,4
Франция	3,2	0,4	3,6
Республика Корея	2,6	0,5	3,1
Китай	1,0	2,2	3,2
Канада	1,4	1,2	2,6
Испания	2,2	0,6	2,8
Великобритания	1,8	0,2	2,0
Мексика	1,0	0,8	1,8
Бразилия	1,5	0,3	1,8
Италия	1,1	0,3	1,2
Другие страны	5,7	1,7	7,4

Источник: [7,с.110].

Другие отрасли транспортного машиностроения – судостроение, вагоно- и локомотивостроение развиты относительно в небольшой группе стран (преимущественно в высокоразвитых).

Особое место в машиностроении принадлежит авиакосмической промышленности. Решающим фактором в ее развитии и размещении является наличие в стране научно-исследовательской базы, квалифицированных кадров, а также соответствующих конструкционных материалов. Поэтому круг стран, способных производить самолеты, ракеты, космические аппараты очень ограниченный. В него входят США, производящие примерно 1/2 мировой продукции данной отрасли, Россия. Франция, Япония, Китай, ФРГ, Украина. Производство отдельных типов самолетов налажено в Италии, Израиле, Аргентине, Бразилии, Италии, Чехии, Узбекистане, Грузии, Иране, Индии и др...

С машиностроением теснейшим образом связано производство во-

оружий и военной техники. Значительной мощностью военно-промышленных комплексов обладают: США, Россия, Великобритания, Франция, Китай ("ядерные государства"), Германия, Япония, а также Пакистан, Индия, Израиль, Канада, Бразилия, Республика Корея, КНДР, Аргентина. Относительно хорошо военная промышленность развита в Швеции, Швейцарии, Турции, Египте, Нидерландах, Бельгии, Чехии, Украине. Крупнейшими экспортерами военной техники на мировой рынок в конце 90-х годов являлись: США (42,6 % мирового экспорта вооружений), Великобритания (22,1 %), Франция (14,1 %), Россия (8,6 %), Израиль (3,3 %)

Химическая промышленность, как и машиностроение – "двигатель" научно-технического прогресса. Однако ее удельный вес в структуре мирового промышленного производства намного ниже машиностроения и составляет по разным оценкам 3-5 %. Имеет многоотраслевую структуру.

В структуре современного химического производства ведущее место принадлежит *химии органического синтеза*. Она производит химические волокна, пластмассы, синтетический каучук, другие виды продукции. Ее сырьевой базой на 90 % служат нефть и природный газ, а также продукты их переработки.

Неорганическая химия отошла по своей значимости на второй план и в разных странах занимает от 10 до 25 % от общей стоимости производимой в них химической продукции [6, с. 254]. Предприятия данной отрасли выпускают преимущественно удобрения: суперфосфатные, калийные, азотные. Сырьем для них служит продукция горнохимической промышленности: фосфориты, апатиты, калийные соли, поваренная соль, сера и др. Имеет место тенденция к смещению производств неорганической химии в развивающиеся и постсоциалистические страны с переходной экономикой.

Химия органического синтеза получила развитие преимущественно в промышленно развитых странах, которые все больше специализируются на выпуске новейших наукоемких видов химической продукции – фарма-

цветических препаратах, сверхпрочных конструкционных материалах и т.п.

Сформировалось несколько регионов химической промышленности мира. Крупнейший из них – Западноевропейский. На его долю приходится 23-24 % мирового производства химической продукции. Страны Западной Европы являются и крупнейшими экспортерами этой продукции. Особенно высоким уровнем развития химических производств выделяется Германия, где их удельный вес в структуре обрабатывающей промышленности составляет 8-9 % .

США – второй по уровню развития химической промышленности регион мира. Здесь производится до 20 % мировой химической продукции. Удельный вес химических производств в структуре обрабатывающей промышленности США сравнительно не большой – 5,3 %, но в абсолютном исчислении это составляет внушительный объем продукции, при этом с очень широкой номенклатурой изделий, что позволяет стране давать 15 % их мирового экспорта.

Третьим регионом развития химической промышленности мира можно считать Японию. Удельный вес данной отрасли в структуре обрабатывающей промышленности страны около 4 %, но с учетом абсолютных показателей выпуска химической продукции ее доля в мировом производстве и экспорте составляет около 15 % .

Четвертый регион высокого уровня развития химической промышленности формируется в зоне Персидского залива. Здесь на базе частичной переработки добываемой нефти и попутного природного газа в Саудовской Аравии, ОАЭ, Кувейте, Иране и других странах складывается мощный нефтехимический комплекс, специализирующийся на производстве и экспорте полуфабрикатов химии органического синтеза и удобрений (преимущественно азотных). Страны региона производят 5-7 % мировой химической продукции.

Условно пятым регионом развития химической промышленности можно считать страны СНГ. Некогда, в бытность существования Советского Союза, эти страны производили до 10 % мировой химической продукции. Сейчас их экономический потенциал снизился и они дают лишь 5-6 % от ее мирового производства (при этом значительную часть составляет продукция неорганической химии). Стоит проблема восстановления мощностей химической промышленности и ее частичной реструктуризации с упором на развитие наукоемких производств, прежде всего, фармацевтики.

Вне рассмотренных регионов постоянно растет химическая промышленность в странах Восточной и Юго-Восточной Азии, среди которых выделяются Республика Корея и Китай. Они усиленно наращивают производство многих видов химической продукции, постепенно повышая их качество.

Главными факторами развития и размещения химической промышленности в мире остаются потребление, наличие энергии и сырья. Стоимость рабочей силы в современных высокоавтоматизированных производствах играет значительно меньшую роль. При росте объемов химического производства все возрастающую роль начинают играть водный фактор и условия экологической безопасности. Названные выше факторы способствуют перемещению многих видов производств (особенно экологически "грязных") в развивающиеся страны. Примером этому служат Индия, страны Латинской Америки.

Промышленность строительных материалов включает производство конструкционных изделий, использующихся в строительномонтажных работах, стеновые материалы – кирпич, блоки, плиты; кровельные – шифер, черепицу; железобетонные изделия и конструкции, а также вяжущие материалы, основную часть которых составляет цемент. По себестоимости их производство относительно недорогое, исходное сы-

рье распространено практически повсеместно. К тому же транспортировка отдельных видов изделий из-за больших габаритов и сложной конфигурации нетранспортабельная. Поэтому продукция данной отрасли не играет значительной роли в мирохозяйственных связях. Не большое исключение составляет лишь такая продукция, как облицовочная плитка и кирпич, отделочные материалы, изделия из кристаллических пород (гранита), мрамора, строительный фаянс, отчасти цемент.

Самыми крупными производителями строительных материалов являются промышленно развитые страны: США, Германия, Великобритания, Франция, Италия, Япония и другие, где постоянно ведутся работы в промышленном, транспортном и гражданском строительстве. Значительное количество строительных материалов производится также в больших по численности населения странах - Китае, Бразилии, России.

Известностью на мировом рынке пользуются строительные изделия из итальянского мрамора, керамическая плитка производства Испании, Италии, Чехии. Ряд стран экспортирует излишки производимого цемента (Польша, США, Россия).

Деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность осуществляет механическую и химическую переработку древесины. Она производит строительный кругляк, пиломатериалы, фанеру, древесные плиты, а также мебель, бумагу, уксусную кислоту и др.

Главную роль в производстве древесины играют: Россия, США, Канада, Швеция, Финляндия, а также Бразилия, Индонезия, Филиппины, Индия. Из всех лесозаготовок на производство деловой древесины приходится: в России и США – 80 %, в Швеции и Канаде – 90 %, в Бразилии – 25 %, Индии и ряде других развивающихся стран – до 10 %. Последнее объясняется значительным использованием древесины в качестве топлива. Ведущие лесозаготовительные державы (Россия, Канада, США, Швеция, Фин-

ляндия) производят также большое количество фанеры, древесностружечных плит, бумаги, мебели и других изделий.

Важнейшим видом продукции, получаемой в процессе переработки древесины, является бумага и картон. Их количество, приходящихся на душу населения, – важный показатель экономического развития стран. При среднемировом производстве бумаги – 45 кг на душу населения, в Финляндии этот показатель равен 1400 кг, Швеции – 670 кг, Канаде – 530 кг, США – 270 кг, России – 30 кг, Китае – 12 кг.

Главными экспортерами деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной продукции являются высокоразвитые страны: Канада (более 17 %), США (около 13 %), Швеция (10 %), Финляндия (8,5 %) [5, с. 162]. Существенно сдала позиции на мировом рынке Россия, удельный вес которой в торговле данной продукцией снизился до 2-3 %.

Ожидается, что темпы роста потребления продукции лесной и деревообрабатывающей промышленности несколько снизятся в начале нового тысячелетия. Сократится расход древесины на топливо, увеличится вторичное использование древесного сырья (особенно макулатуры). На этом фоне предполагается более быстрый рост потребления бумаги, картона, древесных плит. Повысится роль развивающихся стран тропической зоны в мировом производстве деловой древесины и изготовляемой из нее продукции.

Легкая промышленность. Предприятия данной отрасли производят широкий спектр товаров народного потребления (ткани, швейные изделия, обувь и проч.), а также средства труда (хлопок-волокно, льноволокно, кожу, мех и др.). Включает в свой состав текстильную (производство тканей), швейную (производство швейных изделий), кожевенно-обувную (производство кожи, кожгалантереи, обуви), меховую и другие подотрасли.

Поскольку легкая промышленность технологически не очень сложная и в тоже время относительно трудоемкая, в наше время она резко изменила ориентацию со стран с высоким уровнем технологии на страны с низкими издержками труда. Произошел сдвиг ее развития и размещения из развитых стран в развивающиеся.

Современная *текстильная промышленность* представлена в основном тремя типами производств: смесовых тканей из различных видов искусственного волокна, чисто хлопчатобумажных, трикотажа преимущественно из синтетических тканей. Известные в прошлом шерстяные, льняные и чисто шелковые играют незначительную роль, давая примерно только 10 % мирового производства тканей. Главное же – ткани из синтетических волокон (с примесью натуральных), которых выпускается 35-40 млрд.м, трикотаж и изделия из них – около 30 млрд.м.

Основным производителем *смесовых* тканей остаются еще США (около 10 млрд.м), но постепенно к ним приближаются Китай и Индия. Индия производит порядка 4 млрд.м, близки к ней Китай, Тайвань, Япония, Республика Корея. Остальные страны мира производят менее 2 млрд.м тканей в год.

Главными производителями *хлопчатобумажных* тканей являются Китай и Индия (по 7-9 млрд.м), США (около 5 млрд.м), Япония, Италия, Египет, Тайвань, Пакистан (по 1,5-2 млрд.м). Быстрыми темпами хлопчатобумажное производство развивается в Сирии, Аргентине, ряде других развивающихся стран. Важнейшие экспортеры хлопчатобумажных тканей – Китай (с Тайванем), Индия, Пакистан, Египет. В целом на развивающиеся страны сейчас приходится примерно половина экспорта хлопчатобумажных тканей на мировой рынок. Большим потенциалом производства натуральных тканей, включая хлопчатобумажные, располагают Россия и среднеазиатские республики СНГ.

Большая часть производимого *трикотажа* еще приходится на развитые страны. Среди них выделяются Италия, США, Япония, Великобритания. Однако постепенно его выпуск перемещается в развивающиеся страны и они уже в настоящее время дают около половины его мирового производства.

Удельный вес *шерстяных тканей* в мировом производстве сравнительно не велик (общий выпуск составляет 1,5- 2 млрд.м), но в общей стоимости текстильной продукции их доля значительна (благодаря тому, что шерсть относительно дорога). Крупнейшими производителями шерстяных тканей являются Италия, Великобритания, США, Япония, Франция, Россия, Германия, Польша, Азербайджан. Набирает темпы производство данного вида тканей в Китае.

Производство *шелковых тканей* в значительной мере сейчас ориентируется на использование искусственных и синтетических волокон. Но в последние годы возрождается интерес к натуральному шелку (как к гигиенически и экологически более приемлемому для человека материалу). Основные производители и экспортеры шелка-сырца и шелковых изделий: Япония, Китай, Индия, Италия.

Льняные ткани производятся в основном в России, Белоруссии, Украине, Польше.

Производство *джута* и изделий из него (канатов, мешковины) осуществляется преимущественно в Бангладеш и Индии (на собственном сырье), в Великобритании (на импортном сырье).

Швейная промышленность развита повсеместно. Высоким уровнем ее развития выделяются промышленно развитые страны (особенно США, Великобритания, Франция, Германия, Италия). В последние годы в крупных производителей швейных изделий превращаются страны Восточной и Юго-Восточной Азии: Китай, Таиланд, Филиппины, Малайзия и другие. При этом, идет как бы международное разделение труда на качественное и

дорогое производства швейных изделий с одной стороны, и массовое, простое и не дорогое их производство – с другой. Первое характерно преимущественно для высоко развитых стран, второе – для развивающихся. Однако развивающиеся страны, в первую очередь новые индустриальные, благодаря дешевизне рабочей силы, постепенно внедряют новейшие технологии, повышают качество продукции, обеспечивают более низкую ее себестоимость и постепенно теснят на мировом рынке швейных изделий промышленно развитые страны.

Кожевенно-обувная промышленность характеризуется особенно заметной тенденцией "сдвига" ее географии в сторону развивающихся стран с ориентацией на дешевизну труда. Если в конце 80-х годов главными производителями обувной продукции являлись США и Италия, то в наше время их позиции практически уже перешли к Республике Корея, Китаю, Индии, Бразилии. Особенно быстрыми темпами данная отрасль развивается во Вьетнаме, который сейчас с полным правом может быть отнесен к "китам" мирового производства обуви. За странами Запада в основном сохраняются приоритеты в качестве "законодательства" мод. Такими, в частности, являются фирмы Италии, Великобритании, Австрии.

На страны Восточной, Юго-Восточной и Южной Азии приходится 60 % мирового производства обуви, на Западную Европу – 11 %, Южную Америку – 7 %, США – только 6 %. Крупнейшими странами-производителями в этой области являются Китай, страны СНГ, Республика Корея, Италия, Япония, Индонезия, Вьетнам, Таиланд, США [6, с. 261].

Меховое производство характеризуется концентрацией в отдельных промышленных центрах небольшой группы стран. Главными мировыми производителями мехов длительное время являлись США (где находится крупнейший центр мирового мехового производства – Нью-Йорк) и Германия. В настоящее время меховое производство получает развитие в Италии, Греции, Франции, России, Турции, отчасти в Украине.

В целом в развитии и размещении легкой промышленности наблюдается тенденция к ее смещению в развивающиеся страны и сохранению за промышленно развитыми странами разработок различных моделей, изготовления дорогой и особо качественной продукции, мелкосерийных и опытных образцов.

Ювелирная промышленность – специфическая отрасль, осуществляющая производство ювелирных изделий из драгоценных камней, янтаря, благородных металлов.

Обработка благородных металлов сосредоточена сейчас преимущественно в странах Западной Европы (особо выделяется Италия) и США, меньше в Индии (занимает 1-е место в обработке серебра), Японии и новых индустриальных странах.

Огранка драгоценных и полудрагоценных камней осуществляется преимущественно в развивающихся странах. В целом значительными объемами производства ювелирных изделий характеризуются США, ФРГ, Япония, Франция. Париж продолжает оставаться "законодателем" мод в производстве ювелирных изделий, хотя по их общему объему занимает 5-6 место. На эту же роль претендует сейчас и Флоренция (Италия), ставшая самым крупным производителем ювелирных изделий в Европе.

Крупнейшими экспортерами ювелирных изделий выступают Италия, Индия, Франция, Израиль (преимущественно бриллиантов), ФРГ, Испания, Греция, Мексика, Бельгия (бриллианты).

Мировое производство бриллиантов составляло в 90-х годах примерно 14-15 млн. карат в год на сумму более 7 млрд. долл. Мировой алмазно-бриллиантовый рынок специфичен и базируется на монопольном положении транснациональной компании «Де Бирс», контролирующей до 70 % мирового рынка алмазов. География их производства ограничена относительно небольшим количеством стран. Первое место по выпуску алмазов занимает Индия, второе – Израиль, третье – Бельгия. Далее следуют

США, ЮАР, Голландия, Таиланд. Постепенно расширяет свое участие в производстве бриллиантов и изделий из них Россия, занимающая 2-е место в мире по добыче алмазов.

Значительные мощности для обработки алмазов имеются в Украине (Винница).

Пищевая промышленность включает более 40 отраслей и производств, среди которых ведущие – сахарная, мясная, молочная, мукомольная, крупяная, хлебопекарная, кондитерская, винодельческая.

Современное развитие и размещение пищевой промышленности в мире характеризуется рядом особенностей. С одной стороны, растет традиционная пищевая промышленность в развивающихся странах, с другой – начинают свертываться ее некоторые традиционные отрасли в промышленно развитых странах (например, производство табачных изделий, сахара, винно-водочной продукции). Сокращение традиционных производств пищевой промышленности в высокоразвитых странах сопровождается наращиванием в ней выпуска продукции, освобождающих женщин от "кухонного" труда.

Пищевая промышленность менее развитых стран в своей динамике повторяет развитие мировой промышленности на ее начальных стадиях. Поэтому сюда перемещаются табачные производства, производство вино-водочных изделий, сахара, пива и т.п.

В зависимости от характера размещения различают две группы отраслей. Первая – объединяет отрасли, которые работают на привозном сырье, вторая – на местном. Предприятия первой группы размещаются, как правило, в портах, столичных центрах, крупных городах, железнодорожных узлах. К ним относятся предприятия, производящие маргарин, шоколад, муку, спиртные напитки, табак и др. К второй группе относятся: сахарные, консервные, масло- и сыродельные, мясоперерабатывающие предприятия.

Одной из важнейших отраслей пищевой промышленности является сахарная. Крупнейшими производителями и мировыми экспортерами ее продукции являются Бразилия, Куба, Австралия, ЮАР, Таиланд, а также европейские страны – Франция, Нидерланды, Германия, Украина, Польша. Основная часть сахара (80-85%) производится из сахарного тростника, остальная часть – из сахарной свеклы (выведенной европейцами как альтернативы сахарному тростнику в эпоху наполеоновских войн).

Мясомолочная промышленность развита во всех промышленно развитых странах. Производством мясных продуктов в пересчете на душу населения выделяются США, Германия. Молочных – США, Нидерланды, Дания.

Крупнейшими производителями табачных изделий являются США, Китай, Индия, Германия, Россия, Куба.

В промышленно развитых странах в необходимых пропорциях имеются практически все производства пищевой промышленности, в развивающихся странах, за небольшим исключением, преобладают экспортно ориентированные отрасли..

В настоящее время промышленность ряда стран мира вступает в информационную стадию развития. Ее характерными чертами являются: высокая наукоемкость производства, приоритет качества над количеством, непрерывность характера структурных изменений производства, широкое внедрение "ноу-хау".

3.3. Мировое сельское хозяйство

3.3.1. Агропромышленная интеграция в системе сельскохозяйственного производства

Особенностью современного сельскохозяйственного производства многих стран мира является его интеграция с промышленным производством и инфраструктурой. Основной формой такой интеграции является агропромышленный комплекс (АПК), представляющий собой единую систему сельскохозяйственных и промышленных предприятий, объединенных тесными и устойчивыми производственными и коммерческими связями, основанными на отношениях собственности или договорах.

В функционально-структурном отношении воспроизводственный процесс АПК представляет собой целостную систему в виде технологических циклов, взаимодействие которых образует своеобразный производственно-технологический «конвейер», состоящий из нескольких стадий (рис.3.5).

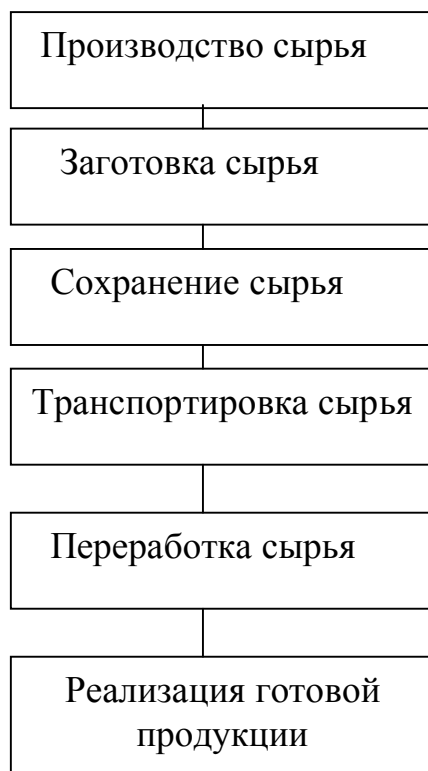


Рис.3.5. Стадии агропромышленного производственного цикла

Опыт многих стран мира свидетельствует о развитии и функционировании двух видов агропромышленной интеграции – горизонтальной и вертикальной.

Горизонтальная интеграция – это система взаимосвязей между предприятиями одной отрасли. Она более всего распространена непосредственно в сфере сельскохозяйственного производства в виде специализированных предприятий. В растениеводстве ими могут быть свекловодческие хозяйства (выращивание и калибровка семян - производство сахарной свеклы), зерноводческие хозяйства (выращивание и калибровка семян - производство зерновых) и др. В животноводстве они образуют своего рода «производственные конвейеры» типа кормопроизводство–выращивание телят – производство молока, откорм молодняка крупного рогатого скота и т.п.

Вертикальная интеграция – образует систему межотраслевой интеграции по производству определенных видов потребительских товаров сельскохозяйственного происхождения. В ее основе лежат агропромышленные циклы, формирующиеся вокруг производств являющихся, в свою очередь, последовательными стадиями переработки исходного сырья вплоть до получения конечного продукта.

Агропромышленная интеграция является основой формирования АПК (как в рамках национальных хозяйств, так и в рамках международного сотрудничества). Она теснейшим образом связана с процессами индустриализации сельскохозяйственного производства, начало которым было положено еще перед 2-ой мировой войной в США, Канаде, Великобритании. В 50-е годы индустриализация сельского хозяйства была осуществлена в промышленно развитых странах Европы, в 70-е годы – в СССР и восточноевропейских странах. Она послужила технической основой «зеленой революции», произошедшей в мировом сельскохозяйственном производстве в 50-70-е годы и созданию во многих странах мира АПК.

Формирование национальных и региональных международных АПК в настоящее время является глобальной тенденцией в мировом сельскохозяйственном производстве. При этом наблюдается ускоренный рост третьей составляющей АПК – транспортировки, переработки и сбыта продовольствия и сельскохозяйственного сырья (например, в США на ее долю приходится до 75 % стоимости всей сельскохозяйственной продукции, производящейся в стране).

Важнейшим компонентом АПК, его ядром при горизонтальной интеграции, является непосредственно само сельскохозяйственное производство – растениеводство и животноводство. Это базисное звено всего воспроизводственного процесса АПК, дающее сырье. Его можно считать первой (главной) сферой АПК.

Второй сферой АПК, важнейшим интегратором его воспроизводственного процесса выступает совокупность фондопроизводящих предприятий (для всех составляющих АПК). В нее включаются промышленные предприятия, которые обеспечивают сельское хозяйство, пищевую, легкую промышленность, систему заготовки необходимыми средствами производства и осуществляют их техническое обслуживание. К данной сфере относятся тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, производство оборудования для животноводства, кормопроизводства, легкой, пищевой промышленности, а также микробиологическая, комбикормовая промышленность, производство специального автотранспорта, сельскохозяйственного инвентаря, тары, минеральных удобрений, средств защиты растений и проч.

Третья сфера АПК – перерабатывающая промышленность. Она включает производства по переработке сельскохозяйственного сырья – предприятия пищевой промышленности (сахзаводы, мясокомбинаты, предприятия по производству молочной продукции, растительного масла и

др.), предприятия легкой промышленности (льнокомбинаты, шерстемойные предприятия, обработка шкур, кожевенно-обувные предприятия и др.).

Четвертая сфера АПК – производственная инфраструктура. Она включает предприятия по производственному обслуживанию отраслей материального производства АПК. В нее входят транспортировка, хранение и сбыт продукции. Функциональная роль данной сферы воспроизводственного процесса – доведение конечного продукта АПК до потребителя.

Пятая сфера АПК – социальная инфраструктура. Она включает учреждения и предприятия, которые обеспечивают материальные и социально-бытовые условия для личных потребностей, жизнеобеспечения и интеллектуального развития работников, занятых в агропромышленном секторе экономики. Сюда относятся система жилищно-коммунального и культурного обслуживания, здравоохранение в сельской местности.

Шестая сфера АПК – наука и подготовка кадров. Сюда относятся научно-исследовательские и проектные институты, обеспечивающие развитие производств в области селекции растениеводства и животноводства, их механизацию, электрофикацию, автоматизацию и др., а также высшие учебные заведения по подготовке специалистов для АПК.

В обычной практике, при планировании и организации тех или иных организационно-технических мер, в АПК обычно выделяют только три сферы:

- 1-я – непосредственно сельскохозяйственное производство;
- 2-я – производство средств производства;
- 3-я – переработка сельскохозяйственной продукции, ее транспортировка, доставка и сбыт.

В передовых странах мира в АПК занято до 20% всей рабочей силы, он производит примерно 18% ВВП (например, в США). При этом мировая тенденция такова, что растет доля сферы 3 (в США в ней формируется около 75% всей стоимости продовольственной продукции) и снижается

удельный вес собственно сельскохозяйственного производства. В целом соотношение между тремя сферами АПК в развитых странах составляет примерно $1:3:6$.

В АПК Украины производится до 40 % ее ВВП. Это весьма высокий показатель. Однако соотношение составляющих его сфер не соответствует пропорциям, которые существуют в высоко развитых странах и, по нашим подсчетам, равно примерно $5:3:2$.

О значимости АПК в современном производстве свидетельствует его место и роль в экономике США. Сельское хозяйство этой страны, в котором занято 2,5 % работающих, производит лишь 2 % ее ВВП, а АПК в целом концентрирует у себя до 20 % всех работающих, которые производят более 18% национального ВВП [12,с.108].

В странах с переходной экономикой в сельском хозяйстве занято до 15 % работающих, в АПК – более 30 %.

Во многих развивающихся странах АПК практически отсутствует. Земледелие осуществляется на примитивной основе с использованием деревянной сохи и мотыги. В ряде мест еще применяется подсечно-огневое земледелие. Сельскохозяйственное производство носит потребительский характер (низкотоварное).

Получает развитие плантационное ведение хозяйства с использованием техники, удобрений, средств защиты растений и др. Однако плантационных хозяйств среди слабо развитых стран еще не много и они преимущественно ориентируются на внешний рынок.

Тракторный парк мирового АПК насчитывал в конце 90-х годов более 27 млн. машин. 2/3 их количества было сосредоточено в экономически развитых странах. Сельскохозяйственное производство этих стран практически полностью насыщено тракторами, в связи с чем их количество в последние годы практически не растет.

Значительную роль в увеличении производства сельскохозяйственной продукции играет использование удобрений и химических средств борьбы с сельскохозяйственными вредителями. В Японии на 1 га пашни вносятся 387 кг удобрений, в Германии – 418, в Нидерландах – 773. В странах с большими земельными ресурсами, позволяющими вести экстенсивное земледелие (в отдельных районах Канады, Австралии), количество вносимых удобрений снижается до 12-28 кг/га. В целом экономически развитые страны используют в своем сельском хозяйстве до 85 % удобрений, производящимися предприятиями мирового АПК, в том числе США – 45 %, странами Западной Европы – 28 %, Японией – 12 %.

Центральным звеном АПК любой страны является сельскохозяйственной производство с основными его составляющими – растениеводством и животноводством.

Сельскохозяйственное производство имеет специфические особенности:

- земля выступает главным средством производства;
- большой удельный вес занимают сезонные работы;
- существенное воздействие на развитие сельского хозяйства и его специализацию оказывают природно-климатические условия, характер расселения населения;
- концентрация средств производства на единицу площади в нем значительно меньше, чем в прочих отраслях хозяйства.

Вплоть до 80-х годов в сельском хозяйстве была занята большая часть мировых трудовых ресурсов. Лишь в середине 80-х годов численность занятого в нем самостоятельного населения уступила первенство его количеству в промышленности и непроизводственной сфере. Это подтвердило всеобщую тенденцию по сокращению занятости в сельскохозяйственном производстве, наблюдаемую как в высокоразвитых, так и развивающихся

странах. Но, если в первых идет речь о занятости в пределах 3-10 %, то во вторых она колеблется от 50 до 90 %.

Столь высокое различие в показателях занятости обусловлено степенью механизации, химизации и энерговооруженности сельскохозяйственного производства в странах с различным уровнем социально-экономического развития, а также структурой и эффективностью функционирования их АПК. Благодаря высокой производительности труда фермер Бельгии, Великобритании, Дании, Норвегии, США способен обеспечить продовольствием порядка 80 человек. В тоже время крестьяне Непала, Сомали и ряда других беднейших стран, где сельскохозяйственное производство базируется на ручном труде, а АПК фактически отсутствуют, могут с трудом обеспечить продовольствием даже свои собственные семьи.

В настоящее время в сельскохозяйственном производстве занято 49 % экономически активной части населения мира. Оно дает 8 % мирового ВВП.

В системе мировой экономики сельскому хозяйству принадлежит исключительная роль, что объясняется рядом причин:

1. Существует постоянная необходимость наращивания объемов производства сельскохозяйственной продукции для обеспечения быстро растущей численности населения планеты.

2. Продовольственные товары характеризуются большой эластичностью спроса, т.е. изменением объема их потребления в зависимости от размеров дохода населения. (Если в высокоразвитых странах, где имеется тенденция приведения потребления продуктов питания к научно обоснованным нормам, показатель эластичности спроса может даже снижаться до 0,1-0,2, то в развивающихся повышаться до 0,8.)

3. Промышленность постоянно нуждается в укреплении своей сырьевой базы. Это особенно важно для развивающихся стран, пытающихся

путем развития пищевой и легкой промышленности начать индустриализацию своих стран.

4. Сельское хозяйство выступает поставщиком рабочей силы и капитала в другие отрасли экономики, стимулируя их развитие.

5. В ряде стран – высокоразвитых и развивающихся, сельское хозяйство служит надежным источником получения валюты. По некоторым данным в каналы мировой торговли поступает до 12 % мировой аграрной продукции. В этом отношении выделяются США, где сельскохозяйственная продукция составляет 20 % ее экспорта, а также Новая Зеландия, Дания.

В целом наша планета имеет весьма благоприятные условия для развития сельского хозяйства. Из общей площади суши - 13,5 млрд.га (без учета территорий с многолетними ледниками) в активном сельскохозяйственном обороте сейчас находятся только 1,4 млрд.га, т.е. чуть больше 10 %. Несколько большую территорию – 3,06 млрд.га занимают луга и пастбища. Следовательно, на все сельскохозяйственные угодья приходится 4,46 млрд.га, что составляет примерно 34 % общей площади суши.

Уровень сельскохозяйственного производства в значительной мере определяется общим уровнем экономического развития стран. В высокоразвитых странах, с интенсивным типом ведения сельского хозяйства, при незначительной доли занятого в нем населения обеспечивается производство большого объема сельскохозяйственной продукции. Так, в сельском хозяйстве США занято менее 4 млн.человек, которые не только обеспечивают население США (около 300 млн.чел.) всей необходимой сельскохозяйственной продукцией, но и значительную ее часть (до 25%) экспортируют. Тоже самое можно сказать о Франции, Канаде, Дании, Голландии, Австралии и других высокоразвитых странах. Противоположное положение в слабо развитых странах, где основная часть населения занята в сель-

ском хозяйстве и тем не менее во многих из них ощущается хроническая нехватка продовольствия.

3.3.2. География мирового сельскохозяйственного производства

Основные отрасли мирового сельского хозяйства – растениеводство и животноводство. Они подразделяются на более дробные отрасли (подотрасли) – полеводство, овощеводство, садоводство, виноградарство – в растениеводстве; скотоводство, овцеводство, свиноводство, птицеводство, коневодство и другие – в животноводстве.

Растениеводство. Важнейшим в мировом растениеводстве является производство зерна. Его среднегодовой сбор в последние годы превысил 1800 млн.т.

Из 760-770 млн.га посевных площадей, которые отводятся под возделывание зерновых, 32 % занимают посевы пшеницы, 20 % – риса, 18 % – кукурузы, 18 % ячменя. Посевы всех остальных зерновых культур не превышают 12 %.

В географии возделывания зерновых, как и в объемах их производства, происходят существенные изменения. Значительное влияние на это оказала «зеленая революция», начавшаяся с успехов мексиканских селекционеров в середине 50-х годов, воспользовавшихся результатами скрещивания неприхотливой низкорослой тибетской пшеницы «том-пус» с лучшими сортами пшеницы, имевшимися к тому времени в распоряжении ученых. Устойчивая от полегания, неприхотливая к погодным условиям и тоже время высокоурожайная пшеница (до 60 ц с га и более) быстро распространилась по странам мира, увеличив в 2-3 раза ее производство. Нечто подобное произошло и в селекции других зерновых культур. Благодаря этому, а также внедрению в сельскохозяйственное производство других достижений агротехнической культуры мировой сбор зерновых стал опе-

режать прирост населения мира и увеличился с 247 кг в пересчете на душу населения в 1950 г до 340-350 кг к началу 90-х годов. .

Основными составляющими «зеленой революции», наряду с выведением новых высокоурожайных сельскохозяйственных культур, послужили также:

- расширение орошаемых земель (т.е. ирригация);
- повышение уровня механизации сельскохозяйственных работ;
- массированное применение удобрений и химических средств защиты растений и другое.

Естественно, что наиболее успешно плодами «зеленой революции» смогли воспользоваться высокоразвитые страны, располагавшими для этого достаточным материально-техническим, финансовым и научным потенциалом. Что же касается развивающихся стран, то многие из них из-за ограниченности своих ресурсов (прежде всего финансовых) не смогли обеспечить реализацию всего комплекса составляющих «зеленой революции» и в целом не получили тех результатов, на достижение которых была направлена данная революция. Более того, неблагоприятные агроклиматические условия в ряде регионов планеты в последние десятилетия, быстрый рост численности населения привели к тому, что производство зерновых на душу населения в мире упало, снизившись вновь до 240 кг к концу 90-х годов. Таким образом, с конца 90-х годов успехи «зеленой революции» в большинстве развивающихся стран сошли на нет. Поэтому мощные потоки зерна сейчас «перетекают» из промышленного «Севера» в аграрный «Юг¹⁰». Даже извечный импортер зерна – Великобритания, в настоящее время является частично его экспортером.

Ведущее место в производстве зерновых принадлежит *пшенице*, среднегодовые сборы которой составляют порядка 550 млн.т. Основные

¹⁰ «Север» и «Юг» – условное название в западной терминологии экономически развитых и развивающихся стран

ареалы ее возделывания: в Азии – Китай, Индия, Турция, Пакистан, Казахстан; в Северной Америке – США (12 % мировых посевных площадей), Канада (6 %); в Европе – Франция, Италия, Россия, Украина, Венгрия, Румыния. По количеству производимой пшеницы выделяются: Китай (95 млн.т), США (75 млн.т), Россия (45 млн.т), Франция (32 млн.т), Канада (30 млн.т), Украина (20 млн.т).

Крупнейшими экспортерами пшеницы выступают США, Канада, Австралия, Аргентина, Франция, Украина.

Рис занимает второе место в структуре мирового производства зерна. Его средние годовые сборы превышают 500 млн.т. Это основная продовольственная культура тропических и субтропических стран, население которых составляет почти половину населения мира. Частично рис возделывается и в странах умеренного пояса.

Наибольшие площади рисосеяния сосредоточены в странах Азии – 9/10 мировых посевов. Первое место по сбору риса занимает Китай (36 % мирового сбора), затем следуют Индия, Индонезия, Вьетнам, Япония, Бангладеш, Таиланд, Республика Корея, Филиппины. Рис выращивается также на юге США, в Бразилии, на Кубе, в ряде стран Африки, а также в Италии. Главными экспортерами риса являются Таиланд, Вьетнам, США.

Посевы *кукурузы* преобладает в районах жаркого и относительно сухого климата. Почти половина сбора ее зерна приходится на США (47,5 % мирового производства). За ними идут Китай и Бразилия. Кукурузу выращивают во всех странах Латинской Америки, ЮАР, Турции, Испании, Италии, Румынии, Венгрии, России, Украине и многих других странах. Ежегодный сбор кукурузы превышает 450 млн.т. Основными ее экспортерами являются США (70 % мирового экспорта), Аргентина, Венгрия.

Во многих странах мира, особенно расположенных в умеренном климатическом поясе, для продовольственных и фуражных целей выращивают ячмень, овес, просо, рожь.

Мировое производство *ячменя* составляет около 50 млн. т. Его посе-
вы занимают значительные площади в Украине, России, Китае, США, Ка-
наде, Чехии.

Овес выращивается в России, Польше, Франции, Великобритании,
Канаде. Валовый сбор культуры – более 30 млн.т.

Рожь – ценная продовольственная культура. Выращивается преиму-
щественно в северной части умеренного пояса, где ограничены воз-
можности возделывания пшеницы. Мировое производство ржи – около 30
млн.т. Его основные производители: Россия, Беларусь, Украина, Польша,
Германия, частично Франция.

Практически во всех регионах планеты выращивается *просо* – непри-
хотливая и ценная продовольственная культура. Наибольшие ее посе-
вы в России (Поволжье, Северный Кавказ), Казахстане, Украине, Китае, Мон-
голии, Афганистане, Турции.

Сорго возделывается в Китае, Индии, США, отдельных странах Аф-
рики.

Средняя урожайность зерновых в мире – 26,4 ц/га. Наибольшая она в
странах Западной Европы (Дании, Голландии) – 50-60 ц/га.

Среди зернобобовых в ряде регионов мира большое распространение
получила *соя* – продовольственная, техническая и кормовая культура од-
новременно. Наибольшие ее посе-вы сосредоточены в США, странах Во-
сточной Азии: Китае, Японии, а также в Индии.

Экспортерами зерна в мире выступают около 20 стран. Они постав-
ляют ежегодно на мировой рынок до 180 млн.т различных видов зерна (10
% от его мирового производства), основную часть которого составляет
пшеница (около 100 млн.т).

Крупнейшими поставщиками на мировой рынок зерна в последние
годы стали: США, Канада, Франция, Аргентина, Австралия, Украина.

В среднем на одного жителя планеты производится 230-270 кг зерна в год. В Украине эта величина составляет 700-800 кг и может быть доведена до 1000 кг. Таким образом, Украина имеет все возможности стать постоянным экспортером зерна, поставляя его ежегодно в разные части света от 6 до 10 млн.т

Чистыми импортерами зерна являются более 100 стран мира.

Технические культуры. Относительно своего хозяйственного предназначения технические культуры подразделяются на пряжильные – хлопчатник, лен-долгунец, конопля, джут, кенаф; сахароносные – сахарный тростник, сахарная свекла; масляничные – подсолнечник, соя, лен-кудряш, горчица; каучуконосы. К техническим культурам относят также: табак, чайный куст, кофейное дерево, дерево какао.

Хлопчатник – основа текстильной (хлопчатобумажной) промышленности мира. Хлопковое масло – ценный компонент в производстве маргарина, консервов, мыла и др. 3/5 его производства приходится на страны Азии. Крупнейшими его производителями являются Китай, Индия, Пакистан, Узбекистан, Таджикистан, Туркменистан, Турция. Помимо этого в значительных объемах хлопчатник выращивается в США, Бразилии, Мексике, Египте, Уганде, Судане, Танзании. Ежегодный объем производства хлопка – около 20 млн.т.

Лен-долгунец – волокнистая культура зоны смешанных лесов. Основные районы его возделывания в России, Украине, Белоруссии (до 70 % мирового производства), а также в Польше, Германии, Франции. Частично он возделывается в США, Канаде, Аргентине, Индии. Из других волокнистых выращивается *конопля* в Украине, России, *джут* – в Бангладеш, Индии.

Сахарный тростник – культура стран тропического климата, из которого изготавливается более 70 % сахара производимого в мире. Основные районы его возделывания на Кубе, Ямайке, а также в Бразилии, Индии, Китае, США, Мексике, Колумбии, Индонезии. Австралии, Пакистане. Ку-

ба, Ямайка, Бразилия – основные поставщики сахарного тростника на мировой рынок. Наполеоновские войны и блокада континентальной Европы со стороны Великобритании вынудили европейцев в XIX в. искать альтернативу сахарной свеклы для производства сахара. Такой культурой оказались свекла, которая в результате многолетних селекций превратилась в современную сахарную свеклу. Сейчас это важнейшая сахароносная культура стран умеренного пояса. Основные районы ее возделывания находятся в Украине, России, Франции, Польше, Германии, США, Италии, Румынии, Венгрии, Испании. Сахарная свекла – малотранспортабельная, поэтому основная часть ее переработки осуществляется в странах-производителях.

Валовое производство сахароносных культур в мире – 1,2-1,4 млрд.т в год.

Масляничные культуры: подсолнечник возделывается в России, Украине, Болгарии, Венгрии, Франции, Аргентине, США; рапс – в Германии, Польше, Чехии; арахис – в Индии, ряде стран Африки, а также во Вьетнаме, на Кубе; олива – в Италии, Испании, Греции, Хорватии; кокосовая пальма – в Индонезии, Филиппинах, Малайзии.

Как масляничная культура в ряде стран мира используется соя (помимо этого из неё получают кормовые белки, крахмал, сахар и др.). Крупнейшими производителями сои являются США (50-60 млн.т, что составляет половину ее мирового производства), Бразилия (около 15 млн.т), Аргентина (11-12 млн.т), Китай и Индия (по 10 млн.т).

Чайный куст – типичная культура плантационных хозяйств в странах Юго-Восточной и Южной Азии. Крупнейшими его производителями являются Индия (700-750 тыс.т), Китай (630-650 тыс.т), Шри-Ланка (230-250 тыс.т), Индонезия (170-180 тыс.т), Турция (120-130 тыс.т). Чайный куст выращивается также в Уганде, Эфиопии, России, Грузии, некоторых других странах. В 90-е годы суммарное производство чая составляло около

2700 тыс.т.

Кофейное дерево, родиной которого считается Эфиопия, культивируется преимущественно в странах Латинской Америки, на долю которых приходится 2/3 мирового сбора бобов кофе. Крупнейшими производителями кофе являются: Бразилия (около 3 млн.т, бобов кофе - половина мирового сбора), Колумбия (646 тыс.т), Индонезия (400 тыс.т), Мексике (250 тыс.т), Эфиопия (около 200 тыс.т), Уганда (180 тыс.т). Мировой сбор бобов кофе – около 6 млн. т.

Дерево какао, родиной которого является Мексика, сейчас распространено преимущественно в плантационных хозяйствах африканских стран. Крупнейшие его насаждения в Кот-д'Ивуаре (ежегодный сбор какао-бобов более 1млн.т), Гане (285 тыс.т), а также Нигерии, Камеруне. Значительные плантации деревьев какао в Бразилии (ежегодный сбор около 350 тыс.т - 2-е место в мире), Малайзии (225 тыс.т). Суммарное производство какао-бобов более 2500 тыс.т в год.

Плантации *гевеи*, сок которой (латекс) используется для производства натурального каучука, распространены преимущественно в странах Юго-Восточной Азии - Таиланде (ежегодный сбор латекса 1,3 млн.т), , Индонезии (1,28 млн.т), Малайзии (1,25 млн.т). Расширяются плантации гевеи во Вьетнаме и, частично, на ее родине – в Бразилии. Ежегодное производство натурального каучука превышает 50 млн. т.

Посевы *табака* в целом характеризуются значительным распространением в географическом аспекте. Однако, ввиду большой зависимости его качеств от характера почв, а также спроса на продукцию и действия других факторов, основные районы табаководства приурочены к относительно небольшой группе стран. Самые большие площади под посевами табака в Китае (1/3 мирового сбора), затем следуют США (1/10). Значительное количество табака выращивается на Кубе, в Болгарии, Турции.

Животноводство является ведущей отраслью сельского хозяйства

для большинства развитых стран Европы, США, Канады, Австралии, Новой Зеландии.

Основой для развития животноводства всех стран мира является корморесурсный потенциал, т.е. их способность выращивать, заготавливать, перерабатывать и сохранять различные виды кормов.

В большинстве развитых стран мира распространен интенсивный тип ведения животноводства со стойловым содержанием скота и использованием концентрированных кормов. Этот тип хозяйствования характерен для стран Северной и Западной Европы, Канады, отдельных районов США, Австралии, Новой Зеландии. В засушливых регионах развитых стран и в большинстве развивающихся стран, где имеется корморесурсный потенциал естественных пастбищ, преобладает экстенсивный вид пастбищного животноводства.

Важнейшими отраслями животноводства являются скотоводство, свиноводство, птицеводство, овцеводство, коневодство. Помимо этого в его состав включают птицеводство, кролиководство, меховое звероводство, а также прудовое рыбоводство, пчеловодство и шелководство.

Скотоводство занимается разведением крупного рогатого скота и подразделяется по структуре реализации его продукции на молочное, молочно-мясное, мясное, мясомолочное. Самым распространенным в скотоводстве является крупный рогатый скот (КРС), общая численность которого равна примерно 1,3 млрд. голов, включая более 225 млн. коров.

Мировое поголовье свиней составляет 850-900 млн. голов. Примерно половина его сосредоточена в Азии, где в одном лишь Китае насчитывается до 380 млн. голов (1-е место в мире). Значительное поголовье свиней имеется в США, Германии, Франции, Великобритании, Бразилии, России, Дании, Голландии, Украине. Производство свинины в мире составляет до 75-80 млн. т в год.

Овцеводство распространено в странах со значительными площадя-

ми естественных пастбищ, преимущественно в аридных и горных районах. В мире насчитывается более 1,2 млрд. овец. Основными производственными направлениями в данной отрасли являются: тонкорунный, каракульский, мясосальный, мясо-шерстно-молочный.

Около 30 % мирового поголовья овец сосредоточено в странах Азии - Китае, Монголии, Индии, Турции, Иране, Афганистане, Узбекистане, Киргизстане, Туркмении и других. Более 18 % – в Австралии и Новой Зеландии; около 18 % – в странах Африки: ЮАР, Эфиопии, Алжире и других; 12 % в европейских странах – Великобритании, Румынии, Испании, Франции, Исландии; около 9 % – в странах Латинской Америки: Аргентине, Бразилии, Уругвае, Перу и менее 2 % – в Северной Америке.

Помимо производства баранины (ее ежегодное количество составляет более 10 млн. т) овцеводство – основной поставщик шерсти. В этом отношении особенно выделяются Австралия, Новая Зеландия, Исландия.

Продуктивное коневодство развито в Монголии, в России (Бурятия, Туве). Верблюдоводство развито в зоне пустынь и полупустынь Северной и Восточной Африке, Юго-Западной и Центральной Азии. Мировое поголовье – 17 млн.голов.

По всем видам продуктивного животноводства ежегодное производство мяса составляет более 160 млн.т. Его основными производителями являются страны Западной и Восточной Европы, Северная и Южная Америка, Китай. Среднегодовое потребление мяса на душу населения в мире – около 30 кг. Очень низкий уровень его потребления в странах Африки, большинстве стран Латинской Америки, странах Юго-Восточной Азии, в то время как в ведущих странах мира он достигает 120-130 кг.

3.3.4. География туризма

Туризм представляет специфическую отрасль мирового хозяйства, который на меже 20-21 столетий превратился в мощнейший сектор мировой экономики. Он объединяет различные виды человеческой деятельности, направленные на обслуживание как международного (въездного и выездного) туризма, так и путешествия граждан внутри стран их проживания (внутренний туризм). Индустрия туризма в наше время является одной из наиболее прибыльных и динамично развивающихся отраслей хозяйства многих стран мира. В последние двадцать лет среднегодовые темпы роста числа прибытий туристов в мире превышают 5 %, а валютные поступления от них – 7 %. По данным Всемирной туристической организации (ВТурО) в 2001 г. количество международных посещений составило 693 млн., а к 2020 г. достигнет 1.5 млрд.

Международный туризм входит в число трех крупнейших экспортных отраслей, уступая нефтедобывающей промышленности и автомобилестроению. В 2000 г. суммарный доход стран мира от международного туризма составил 621 млрд.долл. США (7% от общего объема мирового экспорта). В ряде стран мира (Индии, Нидерландах, Мексике, Австралии, России и др.) экспорт туристических услуг (без учета внутреннего туризма) уже превышает их валовой национальный продукт (ВНП).

Туризм способствует поступлению валютных средств, возрождению и сохранению традиций, фольклора, народных промыслов, занятости населения.

Около 62 % международных туристических путешествий осуществляется с целью отдыха, на деловой туризм приходится 18 %, а остальные 20 % - на другие цели: проведение родственников и друзей, паломничество, лечение и проч.

Развитие туризма приобрело в наше время глобальный характер. Он проникает в наиболее отдаленные участки нашей планеты, образуя своеобразную систему геопространственной организации, ведущие позиции в которой принадлежат высоко развитым странам (рис. 3.6).

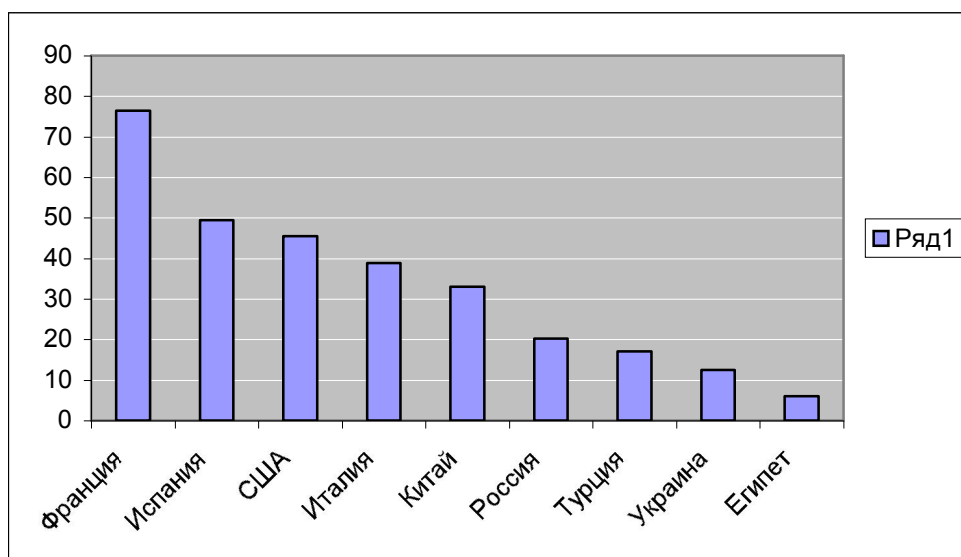


Рис. 3.6. Посещаемость туристами отдельных стран мира в 2003 г. (млн.чел).

В обозримой перспективе развитие туризма и индустрии отдыха в мире сохранит высокие темпы. Однако рост туристической активности по регионам мира будет весьма неравномерным. По прогнозам ВтурО самые высокие темпы прироста количества туристов ожидаются в странах Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР), в Европе и Америке они будут ниже общемировых (табл.3.13).

Таблица 3.13.

**Динамика роста количества туристов
по регионам мира (млн.чел.)**

Регион	1995 г.	2000 г.	2010 г.	2020 г.	% к 1995 г.
Европа	335	390	527	717	214,0
АТР	80	116	231	438	547,5
Америка	111	134	195	285	256,8
Африка	20	27	46	75	375,0
Ближний и Средний Восток	14	19	37	69	492,9
Южная Азия	4	6	11	19	475,0
Всего	564	692	1047	1602	284,0

Предполагается возрастание доходов от туризма с 621 млрд. долл. США в 2000 г. до 2 триллионов долл. США в 2020 году. Увеличатся затраты туриста на одно путешествие (с 707 долл. США в 1995 г. до 1248 долл. США в 2020 г., т.е. почти в 1,8 раза).

Развитие туризма характеризуется постоянным географическим расширением и увеличением разнообразия форм его осуществления. В 1950 г. 15 наибольших по объемам обслуживания маршрутам, на которые приходилось до 97 % туристов, проходили в пределах Западной Европы и Северной Америки. В конце 20 столетия количество туристов, приходящихся на два эти региона снизилось до 62 % . Европа по-прежнему остается самым посещаемым туристическим регионом мира – 58% общемирового объема туристических прибытий. На американский континент приходится 18 %, на Восточную Азию и Тихоокеанский регион – 16 %, на Африку – 4 %, на Средний Восток – 3 %, на Южную Азию – 1 % [7, с.129].

Экспертами ВТурО определены 10 перспективных стран-лидеров по приему туристов к 2020 году (табл. 3.14).

Таблица 3.14

Страны-лидеры по приему туристов

Страны	Прибытие туристов, млн.чел	% в мировом потоке	Среднегодовой рост в 1995-2020 г., %
1.Китай	137,1	8,6	8,0
2.США	102,4	6,4	3,5
3.Франция	93,3	5,8	1,8
4.Испания	71,0	4,4	2,4
5.Гонконг	59,3	3,7	7,3
6.Италия	52,9	3,3	2,2
7.Великобритания	52,8	3,3	3,0
8.Мексика	48,9	3,1	3,6
9.Россия	47,1	2,9	6,7
10.Чехия	44,1	2,7	4,0

Предполагается, что самой посещаемой страной станет Китай. Высокие темпы роста количества туристов ожидаются в России, Гонконге, Чехии. В общемировом потоке туристов будет главенствовать Китай с Гонконгом – 12,3 % от их суммарного количества.

Лидерство в качестве стран-доноров туристов к 2020 г. сохранит большинство нынешних стран-лидеров. Согласно прогнозу ВТО, в их числе Германия, Япония, США, Китай, Великобритания, Франция, Нидерланды, Канада, Россия, Италия (табл. 3.4.).

Таблица 3.4.

Страны-лидеры по выезду туристов в 2020 году

Страны	Выезд туристов, млн., чел	Доля в мировом потоке, %
--------	---------------------------	--------------------------

1.Германия	163,5	10,2
2.Япония	141,5	8,8
3.США	123,3	7,7
4.Китай	100,0	6,2
5.Великобритания	96,1	6,0
6.Франция	37,6	2,3
7.Нидерланды	35,4	2,2
8.Канада	31,3	2,0
9.Россия	30,5	1,9
10.Италия	29,7	1,9
Всего	788,9	49,2

Как видно из табл. 3.4, наибольшая туристическая активность населения ожидается в Нидерландах, Германии, Великобритании, Канаде и Японии, где на одного жителя будет приходиться по 1,5-2 поездки за границу.

В обозримой перспективе в мире сохранятся существующие виды туристических услуг, появятся и получат развитие некоторые новые. Изменяются соотношения в возрастном составе, материально обеспеченных слоях населения, участвующих в международных поездках, в структуре использования видов транспорта. В частности, существует тенденция роста в зарубежных поездках доли людей пожилых возрастов. Они имеют достаточно средств и требовательны к сервису. Активизируется индивидуальный и семейный туризм. Развлекательный туризм в последние годы теснится образовательными поездками. Особенно быстро развивается деловой туризм, проведение международных конгрессов, симпозиумов, научных семинаров и т.п. Ежегодные темпы роста этого вида туризма превышают 8 %. К относительно новым и быстро развивающимся видам туризма можно также отнести событийный (отдых сочетается с участием в каких-либо событиях – спортивных соревнованиях, фестивалях, карнава-

лах, выставках и проч.), экологический, паломнический. Все большее значения приобретают морские круизы и автобусные маршруты.

Украина располагает значительным туристско-рекреационным потенциалом. Ее местоположение в центре Европы, стабильность политической (а последние годы и экономической) обстановки благоприятствуют активному включению в мировую индустрию туризма и отдыха нашей страны. Она может и должна включиться в глобальный процесс ускоренного развития туристического бизнеса. К такому мнению приходят и руководители ВТО. «А сейчас, я убежден, пришло время и для Украины присоединиться к этой глобальной тенденции» – заявил генеральный секретарь Всемирной туристической организации Франческо Франжиалли во время своего посещения Киевского университета туризма, экономики и права в октябре 2002 г.¹¹

В настоящее время Украину посещает 4,4-4,5 млн. иностранцев в год (из более, чем 700 млн. иностранных туристов, зафиксированных международной статистикой по всем странам мира). Это составляет всего 0,64 % от общего количества туристов в мире (в то время как количество жителей Украины равно примерно 0,79 % общей численности населения планеты). В среднем каждый турист, посещающий Украину, оставляет в ней 500 долл. США. (Примерно на 200-250 долл. меньше, среднемирового показателя). В стране зарегистрировано 5700 объектов предпринимательской деятельности в области туристического бизнеса. Суммарный доход от иностранного туризма исчисляется в 18-20 млрд. гривен в год, что в переводе на долларовый эквивалент составляет лишь 0,36 % мирового дохода от туризма.

Сопоставление удельного веса численности населения Украины с его общей численностью в мире, а также количества туристов и доходов от них на душу населения, показывает, что наша страна по этим показателям проигрывает даже в сравнении с их средне мировыми значениями.

Вопросы для самоконтроля:

1. Перечислите отрасли добывающей промышленности.
2. Назовите отрасли перерабатывающей промышленности, укажите их удельные веса в структуре промышленного производства.
3. Перечислите основных поставщиков сырья на мировой рынок из группы высокоразвитых стран.
4. Назовите страны Европы, выделяющиеся значительными объемами добычи нефти и природного газа.
5. Какие виды хозяйственной деятельности включаются в понятие "промыслы"?
6. Назовите страны, занимающие ведущие позиции в области морского рыболовства.
7. Составьте схему отраслевой структуры мирового промышленного производства.
8. Дайте характеристику роли и значения промышленности в мировом хозяйстве (используйте для этого показатели занятости и производимого ВВП).
9. Дайте характеристику современного топливно-энергетического баланса мирового хозяйства. Прокомментируйте тенденции, которые в нем наблюдаются.
10. Составьте классификацию стран по уровню развития черной металлургии и степени обеспеченности топливно-сырьевыми ресурсами. Прокомментируйте современные тенденции, происходящие в развитии и размещении черной металлургии мира.
11. Что является характерной чертой в размещении предприятий цветной металлургии? Подтвердите свои суждения примерами.

¹¹ Франческо Франжіалі. Тенденції розвитку міжнародного туризму. – К.: 2002

12. Дайте оценку современного мирового рынка машиностроительной продукции. Укажите место в нем Украины. Возможно ли улучшение позиций Украины на рынках продукции машиностроения?

13. Перечислите ведущие страны в области развития машиностроения. Назовите характерные тенденции в современном машиностроении.

14. Составьте схему отраслевой структуры химической промышленности мира. Охарактеризуйте имеющиеся в ней тенденции.

15. Перечислите важнейшие регионы химической промышленности мира и дайте им краткую характеристику.

16. Назовите страны, занимающие ведущие позиции в производстве деревообрабатывающей и бумажной продукции. Какие тенденции наблюдаются на их мировых рынках?

17. Составьте схему отраслевой структуры легкой промышленности мира. Особенности ее размещения и тенденции развития.

18. Составьте схему отраслевой структуры пищевой промышленности мира. Дайте оценку имеющимся в ней тенденциям.

19. Перечислите крупнейших экспортеров и импортеров продукции пищевой промышленности. Роль и место Украины на мировых рынках пищевой продукции.

20. Покажите значение сельского хозяйства в системе мировой экономики на примере занятости в нем экономически активной части населения и производимого ВВП.

21. Составьте схему отраслевой структуры мирового сельского хозяйства. Покажите особенности его развития по регионам и странам мира.

22. Дайте характеристику зернового хозяйства мира и конъюнктуры продукции на его рынках. Назовите важнейших экспортеров и импортеров зерновой продукции.

23. Перечислите важнейшие технические культуры, покажите географию их производства.

24. Дайте оценку мировых рынков технических культур. Назовите их важнейших экспортеров и импортеров.

25. Что представляет собой "зеленая революция", какие ее важнейшие составляющие и результаты осуществления?

26. Дайте характеристику особенностям развития животноводства по регионам мира.

27. Назовите важнейших экспортеров животноводческой продукции на мировом рынке.

28. Назовите основные составляющие мирового АПК. Дайте им характеристику и особенности развития по регионам и странам мира.

29. Охарактеризуйте технологическую базу (механизацию и химизацию) мирового сельскохозяйственного производства.

30. Дайте оценку места и роли Украины на мировых рынках сельскохозяйственной продукции. Каковы ее возможности и перспективы?

31. Назовите наиболее привлекательные регионы мира с точки зрения туристической привлекательности.

32. Перечислите страны-лидеры по развитию туризма.

33. Перечислите страны, которые будут занимать лидирующие позиции по приему туристов к 2020 году.

34. Назовите важнейшие страны-доноры туристов на уровне 2020 года.

35. Дайте краткую характеристику развития туризма в Украине.

Глава 4. Инфраструктура мирового хозяйства

4.1. Инфраструктура как научная категория

Инфраструктура в современном восприятии понимается как сложная система коммуникаций, объектов, сооружений, а также организаций и учреждений, обеспечивающих жизнедеятельность общества (в дословном переводе от латинского инф – под и структура – строение, здание).

Впервые этот термин появился в работах А. Маршалла (1910), а затем к нему в 40-е годы вновь вернулся Д. Кларк, после чего понятие инфраструктуры прочно вошло в обиход социально-экономической терминологии.

Указанные авторы обнаружили, что собственные затраты на производство товаров значительно превышают издержки индивидуальных производителей. Разницу между этими индивидуальными затратами они называли «социальным накладным капиталом», а эффект его присвоения – «внешней экономией», т. е. экономией, которая достигается благодаря присвоению полезного эффекта от деятельности инфраструктурных отраслей. (Именно этот эффект лежит в основе закономерности, вызывающий пространственную агломерацию (концентрацию) производительных сил на определённой территории).

По своему предназначению и выполняемым функциям инфраструктура подразделяется обычно на производственную и социальную и входит соответственно в третичный и четвертичный сектора экономики. Производственная инфраструктура представляет собой совокупность отраслей и видов деятельности, обслуживающих производство. В нее включают транспорт, связь, дороги, линии электропередач и проч. инженерные коммуникации и объекты. Социальная инфраструктура – отрасли и виды деятельности, обслуживающие население – здравоохранение, торговля, образование и т.д.

В отдельных случаях выделяют отдельно рыночную инфраструктуру, научно-техническую, военную, а также инфраструктуру туризма и спорта.

В территориальном плане инфраструктура рассматривается на разных иерархических уровнях: международная инфраструктура, инфраструктура государства, инфраструктура регионов, локальная инфраструктура [20, с.19].

Наиболее высокого уровня развития достигла инфраструктура высокоразвитых стран. Так, в сфере услуг США занято примерно 70 % экономически активной части населения, в странах Западной Европы от 60 % (Германия, Финляндия) до 70 % (Бельгия, Нидерланды, Норвегия). Анализ внутренней структуры сферы услуг данной группы стран свидетельствует о том, что в ней ведущие позиции занимают информационные и финансовые услуги, образование, консалтинг, торговля, здравоохранение, туристический и ресторанный бизнес. В индустриальных странах Южной и Восточной Европы, СНГ, «новых индустриальных странах», Китае, наиболее развитых странах Африки эта занятость снижается до 30-40 %, а в структуре сферы услуг преобладают отрасли производственного назначения – транспорт, связь.

Отрасли инфраструктуры функционируют как самостоятельные производства и подразделения хозяйства, а результаты их работы влияют на эффективность хозяйствования.

Свою инфраструктуру имеет каждая отрасль материального производства, отдельные предприятия. В масштабе страны инфраструктура охватывает отрасли, которые представляют услуги по реализации необходимых технологических, производственных связей между всеми составляющими экономики, а также создают условия для воспроизводства рабочей силы.

Совокупность отраслей инфраструктуры, которые исторически сложились с развитием производительных сил и территориальным разделением труда, является результатом человеческого труда, специфическим «капиталом» территории и её «кровеносной системой».

Капиталоёмкие объекты инфраструктуры могут экономить последующие расходования материальных средств и трудовых затрат на производство. Поэтому территория с хорошо развитой инфраструктурой всегда более привлекательна для внешних и внутренних инвестиций, размещения и развития различных производств по сравнению с неосвоенными районами.

Важным свойством инфраструктуры является её «гибкость». Развитая инфраструктура способна быстро реагировать на изменение условий производства и жизни населения. Например, если меняется направление транспортных потоков при импорте (или экспорте) продукции, то территория с хорошо развитой инфраструктурой может переориентироваться на новое направление быстро и «безболезненно».

Инфраструктура может «стимулировать» и стабилизировать территориальную и отраслевую структуры хозяйства, ускорять или замедлять процессы общественного производства, улучшать условия жизни общества, а также материализовать результаты человеческих знаний; служить источником информации как средством апробации научных открытий.

Как всякой системе, инфраструктуре характерно функциональное подразделение.

Производственная инфраструктура объединяет отрасли, которые оказывают производственные услуги. Благодаря им создаются материально-технические условия не только для эффективного использования производственных мощностей, но и их наращивания. Производственная инфраструктура охватывает элементы хозяйства, которые реализуют связи в материальном производстве, а также обеспечивают движение потоков его продукции в непроизводственную сферу.

В систему производственной инфраструктуры входят:

- транспорт, связь, складское хозяйство, материально-техническое снабжение;
- инженерные сооружения и устройства, в том числе ирригационные и мелиоративные системы;
- инженерные коммуникации и сети, включая линии электропередач, нефте- и газопроводы, водопроводы, телефонные линии и т. п.

Развитие производственной инфраструктуры ведёт к возрастанию роли производственных услуг, необходимых на разных этапах производства: на первом этапе (подготовка процесса производства) – осуществляются технико-экономическое обоснование (составление бизнес-плана), исследование рынка, конструкторские разработки; на втором этапе (производство товаров) – контроль качества, аренда оборудования и функциональное обеспечение основной деятельности (управление, бухучёт, юридическое обслуживание и проч.); на третьем (послепроизводственный этап) – сбыт, транспортировка, страхование, реализация.

Социальная инфраструктура по характеру оказываемых услуг подразделяется на:

- социально-культурную;
- институциональную;
- экологическую;
- рыночную;
- информационную.

Глобальные социально-экономические процессы, происходящие в современном мире, экономическая интеграция стран и регионов обусловили формирование *международной инфраструктуры* – совокупности национальных элементов транспортных систем, информации и связи, международных банков и сферы услуг мирового уровня, обеспечивающих внешне-

экономическую деятельность и функционирование международного капитала, развитие бизнеса и конкуренции.

4.2. Мировая транспортная система и особенности ее географии

Рост мирового производства различных видов продукции, углубление международного разделения труда, развитие внешнеэкономических связей обуславливают адекватное увеличение объема и номенклатуры международных услуг.

Транспорт (от лат. transporter – переносу, перемещаю) – одна из важнейших инфраструктурных отраслей материального производства, обеспечивающая нужды хозяйства и населения во всех видах перевозок. Он имеет специфические отличия от других отраслей народного хозяйства.

Во-первых, следствием работы транспорта является не новый продукт, а определенный полезный эффект, заключающийся в перемещении людей и грузов.

Во-вторых, на транспорте используется не сырье, а средства (подвижной состав и коммуникационные устройства) с использованием вспомогательных материалов (топлива, электроэнергии, масел, и др.).

В третьих, своей деятельностью транспорт продолжает производственный процесс промышленности и сельского хозяйства в сфере обращения.

В четвертых, для него характерно линейное размещение, а результатом деятельности выступают грузооборот, выражаемый в тонно-километрах (т-км) и пассажирооборот, исчисляемый в пассажиро-километрах (пас-км).

Транспорт традиционно считается сферой стратегических интересов государства, которое обычно контролирует и опекает эту отрасль. Поэтому значительная часть мировой транспортной системы, особенно железных

дорог, находится в государственной собственности. Через контроль над транспортом государство расширяет свою экономическую власть и осуществляет выбранную экономическую политику. С этим связано и то, что государство, как правило, является и главным инвестором развития транспортных систем. В большинстве развитых стран она находится на уровне 50 %.(Например, для США она составляет 53 %, для ФРГ – 45%). При этом государство вкладывает деньги в основном в развитие постоянных устройств (70 – 90 %), а частные компании – в парк транспортных средств.

Продукция транспорта не может накапливаться, а эффективность его функционирования зависит от формирования грузо- и пассажиропотоков. Транспортные затраты являются составной частью стоимостной оценки производимой продукции. При этом они учитываются в ней дважды – на стадии процесс производства, когда транспорт доставляет необходимое сырье, топливо, комплектующие и др. и на стадии процесса обращения – доставка готовой продукции потребителям.

Как структурное подразделение мирового хозяйства транспорт представляет собой сложную открытую экономическую систему, охватывающую все виды грузового и пассажирского транспорта и их транспортные средства общего и специального назначения, включая совокупность погрузочно-разгрузочных устройств и предприятий, обеспечивающих операции погрузки, разгрузки, перевозки и складирования грузов, а также перемещение пассажиров. На его долю приходится около 20 % основных производственных фондов мира.

По среде использования, средствам и способам перемещения транспорт подразделяется на следующие виды: сухопутный (железнодорожный, автомобильный, трубопроводный), водный (морской, речной), воздушный (авиационный). В качестве отдельного вида транспорта иногда рассматривают электронный (линии электропередач). В некоторых развивающихся странах сохраняются гужевой и вьючный виды транспорта.

Общая протяженность всех видов транспорта (без морских путей) – более 32 млн. км, что в 740 раз превышает длину экватора и в 80 раз расстояние от Земли до Луны.

Под действием научно-технического прогресса наблюдается сокращение протяженности железнодорожных магистралей, речных путей с одновременным возрастанием автомагистралей (в 1,5 раза за последние 40-50 лет), трубопроводов (более, чем в 4 раза), авиалиний (в 6 раз). Улучшается качество транспортных путей, более, чем в 3 раза возросла протяженность электрофицированных дорог, почти в 3 раза – автомагистралей с твердым покрытием.

Отмеченные изменения отражают общие тенденции в мировом хозяйстве и в его транспортной системе в частности. В условиях жесткой конкуренции международные и национальные транспортные системы по техническому состоянию, масштабам деятельности, организационным формам и транспортному освоению территорий сейчас стремятся отвечать уровню требований своих клиентов. Среди таких требований на передний план выдвигается фактор качества обслуживания, тогда как транспортные издержки в ряде случаев отодвигаются на второй план. Совершенствуются международные транспортные коммуникации, модернизируется их инфраструктура, ускоряется оборачиваемость транспортных средств, развиваются смешанные бесперегрузочные сообщения (на базе «контейнерной технологии»), усиливается безопасность и надежность прохождения грузов, создаются крупные специализированные транспортно-распределительные центры мирового масштаба. Это, естественно, накладывает отпечаток на структуру стоимости продукции у потребителя в системе СИФ (см. [13, с.196]), но происходящие изменения в технологиях производств (особенно промышленных), позволяет снижать транспортные слагаемые стоимости товара и обеспечивать высокое качество предоставляемых услуг.

Большое воздействие на изменения в международных и национальных транспортных системах оказали и продолжают оказывать происходящие сдвиги в структуре и объемах мирового грузооборота. Если на первоначальных стадиях индустриального развития в структуре грузооборота большой удельный вес имели сырье и топливо, вследствие чего транспортная составляющая в цене товара достигала 30-40 %, то сейчас, под воздействием научно-технического прогресса, она снизилась у потребителя до 5-10 %.

На структуру, географию и объемы грузопотоков повлияли изменения, происходящие в организационной структуре производства – росте малых и средних предприятий, более гибких и легче приспособляемых к постоянно меняющемуся и усложняющемуся международному рынку товаров и услуг.

Транспортные системы стран и регионов мира по ряду признаков (удельному весу отдельных видов транспорта, грузообороту, степени оснащенности новейшими транспортными средствами и оборудованием, эффективности функционирования и др. признакам) могут быть сгруппированы в пять типов.

К первому типу относят транспортные системы Северной Америки (США, Канады). Для транспортных систем данного типа характерно наличие всех видов транспорта и промышленности по его обслуживанию (производство транспортных средств, оборудования), высокое качество дорог и инженерных коммуникаций, хорошо развитая инфраструктура. Транспорт играет важную роль в экономической жизни стран и их внешнеэкономических связях.

Ко второму типу можно отнести транспортные системы стран Европейского Союза, не входящих в него стран Западной Европы, Японии. По основным параметрам деятельности, качеству обслуживания они практически не уступают транспортным системам США и Канады, но в некоторых странах отсутствуют отдельные виды транспорта (морского или реч-

ного), предприятия по производству транспортных средств и др. Роль транспорта в экономической жизни и мирохозяйственных связях этих стран также очень велика.

К третьему типу относятся транспортные системы «новых индустриальных стран», а также некоторых других, быстро развивающихся стран Азии, Африки, Латинской Америки. Удельный вес транспорта в экономике этих стран еще относительно не велик, но его развитие осуществляется быстрыми темпами, создается современная инфраструктура и роль национальных транспортных систем постоянно возрастает.

Четвертый тип образуют транспортные системы подавляющей части развивающихся стран. Характерной чертой транспортных систем этих стран является наличие в них «колониальных пережитков». Они выражаются в специфической конфигурации транспортных сетей (приспособленных для выполнения задач по вывозу из стран сырья, топлива), отсутствия (или недостаточного количества) магистралей национального и межгосударственного значения для развития внутри региональных и международных экономических связей. Показатели транспортной обеспеченности территории и населения очень низки. В частности, при населении, составляющем 70 % его численности на Земле и территории равной 64 % мировой, они располагают лишь 23 % дорожной сети, 22 % автотранспортными средствами, а их доля в грузообороте железнодорожного транспорта – 15 % мирового грузооборота.

К пятому типу относятся транспортные системы стран с переходной экономикой (восточноевропейские, СНГ, Балтия). Транспортные системы этих стран в настоящее время перестраиваются с целью адаптации к условиям функционирования мировой транспортной системы. Восточноевропейские страны делают попытки интегрировать свои транспортные системы с западноевропейскими.

Большое значение для развития транспортных систем восточноевропейских стран, в частности Украины, имеет их современное геополитическое и транспортно-географическое положение. Через территорию этих стран проходят важнейшие транспортные коммуникации, обеспечивающие транзит грузопотоков между Северной Европой и Западной Азией (включая Ближний и Средний Восток), Россией и Западной Европой, Центральной Азией и Европой. В портах Латвии, например, доля собственно латвийских грузов составляет лишь 3-5 %, а транспортные услуги этой страны, благодаря транзитным грузопотокам, равны 50-60 % стоимости всего ее товарного экспорта).

Среди множества стран мира Украина выделяется особо выгодным транспортно-географическим положением. Это обусловлено рядом факторов.

Во-первых, географическое расположение Украины характеризуется высоким значением индекса местоположения в системе топологических расстояний между странами Европы (он близок единице). По его величине она уступает первенство лишь Германии и России.

Во-вторых, месторасположение Украины «на перекрестке» железнодорожных, автомобильных, трубопроводных и воздушных трасс, соединяющих восточные регионы России, Казахстан, страны Средней Азии и Закавказья со странами Центральной и Южной Европы, а также северные и центральные районы России, Финляндию, Польшу, страны Балтии с странами Черноморского бассейна – удобно и перспективно с точки зрения международных транспортно-экономических связей.

Являясь морской державой, Украина имеет выход (через турецкие проливы) к мировому океану и развивать сеть торгово-экономических коммуникаций со многими странами мира, включая США, Великобританию, Канаду, Австралию и другими.

Изложенное выше указывает на значительный транспортно-географический потенциал Украины в качестве транзитного государства, связывающего различные регионы Евразийского экономического пространства и подчеркивает особую важность для нее развития международных транспортных систем.

В настоящее время основные грузо- и пассажиропотоки осуществляются между Европой и Северной Америкой. Однако с усилением роли в экономической жизни мира Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) наращивается объем перевозок между этим регионом, Ближним Востоком и Европой. Возрастают транспортные связи между другими субрегионами планеты и внутри самих региональных экономических образований. Появилась необходимость в создании логистических схем движения и обработки грузов, формировании и обустройстве международных транспортных направлений обеспечивающих, быстрое, надежное, удобное и безопасное перемещение грузов и пассажиров. Они получили название «международных транспортных коридоров» – МТК.

Под МТК понимаются системы интермодальных транспортных коммуникаций – полимагистралей (наземных, водных, воздушных) с инженерными сооружениями и объектами сервиса при них, обеспечивающих перемещение в определенном направлении грузов и пассажиров.

Впервые вопрос о создании МТК был поднят Европейским Союзом при принятии решения об образовании единой *Пан-Европейской транспортной системы*. Его каркасом будут служить так называемые «критские коридоры», состоящие из 9-ти международных транспортных коммуникаций. (Решение об их создании принято на 2-й Общеевропейской конференции по вопросам транспорта на о. Крит в 1994 г. – отсюда «критские коридоры»). В их состав входят следующие МТК:

1. Хельсинки – Таллинн – Рига – Калининград – Вроцлав;
2. Берлин – Варшава – Минск – Москва – Нижний Новгород;

3. Берлин – Вроцлав – Краков – Киев;
4. Дрезден – Прага – Будапешт – София – Стамбул;
5. Венеция – Любляна – Будапешт – Ужгород – Львов;
6. Гданьск – Катовице – Эллин – Познань;
7. Дунайский водный путь с выходом на канал Рейн – Майн – Дунай;
8. Дуррес – Тирана – София – Пловдив – Варна;
9. Хельсинки – Санкт-Петербург – Москва – Киев – Бухарест (с дальнейшим ответвлением на Новороссийск и Астрахань).

На 3-ей Пан-европейской транспортной конференции в Хельсинки (1997 г.) были утверждены проекты формирования и развития трех региональных систем МТК – на Севере Европы, на побережьях Средиземного и Черного морей. В частности, была поддержана идея, выдвинутая в свое время Турцией и Украиной, о создании единого транспортного кольца, соединяющего страны Черноморского бассейна.

Интенсификация транспортно-экономических связей между Европейским Союзом, Россией, странами Восточной Европы со странами АТР (торговый оборот только трех стран АТР – Японии, Южной Кореи и Китая с ЕС превышает 200 млрд. долл. США в год) вызывает необходимость создания наземных транспортных коридоров в направлении Европа – Азия. Возникла идея «реанемирования» некогда существовавшего Великого Шелкового Пути (ВШП). *Данная трансазиатская магистраль* через Китай, Казахстан, Узбекистан, Туркменистан, Иран и Турцию соединит Желтое море с Средиземным.

Вторым международным транспортным коридором между Европой и Азией должен стать трансконтинентальный путь, состоящий из российской Транссибирской магистрали, корейской железной дороги (проходящей через Северную и Южную Корею), дорог европейской части России, а также Украины, соединяющихся с «критскими коридорами». *(Количество грузов, проходящих через порты Южной Кореи, с каждым годом удваивается. В*

евразийском направлении Запад-Восток уже сейчас перевозится до 5 млн. контейнеров в год. Примерно половина из них сможет в ближайшем будущем пойти сухопутным путем, существенно сокращая транспортные издержки и давая прибыль перевозчикам и транзитным странам).

Разработка нефтяных месторождений в Каспийском регионе и интерес к использованию каспийской нефти в странах Западной и Центральной Азии, а также в Европе обусловил появление проекта TRACEKA - транспортного коридора «Европа-Кавказ-Азия». Его трасса проляжет по территории: Монголии, Киргизстана, Таджикистана, Казахстана, Туркменистана, Азербайджана, Армении, Грузии.

Через Черное море TRACEKA, посредством паромной переправы Поти-Ильичевск, выходит на Украину. Нефтепровод Одесса – Броды с продолжением до Гданьска соединит его с прибалтийскими государствами.

Таким образом, Европа приобретет альтернативный (по отношению к существующей схеме транспортировки нефти из России и Казахстана) вариант поставки энергоносителей из перспективного нефтедобывающего региона. Прямая транспортная связь Европы со странами Центральной Азии и Кавказа будет также способствовать развитию их национальных экономик государств этих регионов.

В создаваемой системе международных транспортных коридоров большую роль будут играть транзитные государства, прежде всего Россия, Украина, Турция. Оттого, насколько они окажутся готовыми (в законодательной сфере, инвестиционной деятельности, развитии инфраструктуры и другом) будет зависеть география создаваемой международной интермодальной транспортной системы, участие каждой из стран в ней и получение в перспективе доходов от ее функционирования.

Мировая транспортная система постоянно развивается. Соответственно требованиям времени и законов экономического развития в ней происходят адекватные качественные и количественные изменения. Это

находит отражение в улучшении технического оснащения транспортных операций, изменении географии важнейших транспортных грузо- и пассажиропотоков, структурных соотношениях роли и значения различных видов транспорта в мировом хозяйстве.

На мировых транспортных рынках происходит постоянный рост конкурентоспособности различных видов транспорта, усиление потенциальной возможности их взаимозаменяемости, развитие смешанных сообщений (табл.4.1).

Таблица 4.1

**Протяженность мировой транспортной системы в 1950-2000 гг.
(тыс.км)**

Виды транспортных путей	1950	1970	2000
Железные дороги	1320	1340	1180
Автомобильные дороги	15540	19700	28000
Судоходные реки и каналы	560	525	550
Нефте- и продуктопроводы	175	395	760
Магистральные газопроводы	186	545	1200
Воздушные пути	3300	5510	10500

Источник [20, с. 233]

В мировом грузообороте резко выделяется морской транспорт, а в пассажирообороте – автомобильный. Наблюдается значительное изменение структуры перевозок между отдельными видами транспорта (табл. 4.2).

Таблица 4.2

Динамика структуры грузооборота мирового транспорта, (%)

Виды транспорта	1950	1970	1980	2000
Железнодорожный	30,8	18,9	16,0	14,3
Автомобильный	7,5	8,0	8,3	10,2

Внутренний водный	5,6	3,0	2,7	2,9
Морской	51,9	62,7	62,1	69,5
Трубопроводный	4,4	7,3	10,8	11,5
Воздушный	0,1	0,1	0,1	0,2
Объем перевозок (трлн.т.км)	6,8	28,9	45,7	49,5

Источник: [20, с. 234]

Аналогичные изменения происходят и в пассажирских перевозках (табл. 4.3).

Таблица 4.3

Динамика структуры пассажирооборота мирового транспорта, (%)

Виды транспорта	1950	1970	1980	2000
Железнодорожный	25,6	15,3	11,8	9,6
Автомобильный	71,4	77,2	79,0	80,3
Внутренний водный	0,6	0,6	0,4	0,4
Морской	0,8	0,3	0,3	0,3
Воздушный	1,2	6,7	8,5	9,3
Объем перевозок (трлн.пасс.-км)	2,5	8,0	14,2	19,1

Источник: [20, с. 234]

Водный транспорт. Включает в свой состав морской транспорт и транспорт внутренних водных путей (речной транспорт).

Морской транспорт. Среди всех существующих видов транспорта морскому транспорту по грузообороту принадлежит 1-ое место. На его долю приходится 60 % грузооборота и около 80 % международных перевозок.

Важнейшие морские магистрали проходят по Атлантическому океану; на них приходится около 50 % грузооборота. В связи с развитием экономик Японии и новых индустриальных стран Азии быстро растут объемы перевозок в Тихом океане.

Значительную роль в судоходстве играют связывающие океаны каналы, а также проливы. Так, через Суэцкий канал ежегодно проходят 18 тыс. судов, через Панамский канал 14 тыс. судов в год. Существенное значение в международных морских связях имеют также Кильский канал (соединяет по территории Германии Балтийское и Северное море), проливы Босфор и Дарданеллы (соединяют Черное и Средиземное моря – принадлежат Турции, но свободны для судоходства всех стран), пролив Гибралтар (соединяет Атлантический океан с Средиземным морем).

Развитые страны контролируют около 60 % дедвейта¹² мирового флота. При этом лидирует небольшая Греция (16 %), за ней следует Япония (8 %) и США (7 %). Специфика морского флота заключается в том, что многие суда ходят не под своими флагами, а под так называемыми удобными флагами. Страны представляющие такие флаги («страны открытой регистрации»), являются своеобразными морскими оффшорами. Они дают зарегистрированным у себя судам значительные налоговые и другие льготы и привлекают под свои флаги большую часть мирового флота. Так, в небольших странах, таких, как Либерия, Панама, Багамские, Бермудские острова, Кипр и Мальта, зарегистрировано 60 % судов развитых стран. При этом их совокупный флот формально превышает флот всех развитых стран. Более 65 % мирового танкерного флота плавает под флагами Либерии и Панамы. Имеется определенная специализация этих «морских оффшоров». Американские судовладельцы обычно регистрируют свои суда в Либерии и на Багамских островах, японские – в Панаме, греческие – на близких им Кипре и Мальте. Флот, плавающий под «удобными флагами», фактически на 2/3 принадлежит судовладельцам из развитых стран и на 1/3 – судовладельцам из развивающихся стран.

¹² Полная грузоподъемность судна с включением всех необходимых для плавания запасов, в также других грузов и людей.

Состав мирового флота по типам судов за последние годы остается довольно стабильным. Большая часть тоннажа (около 70 %) состоит из нефтетанкеров и балкеров (специализированные судна для перевозки грузов насыпью или навалом, обычно грузоподъемностью 150 млн. т).

Внутренний водный транспорт (речной транспорт). Является одним из древнейших видов транспорта. Однако из-за сложности использования (климатических, погодных, гидрологических, географических и др.) его роль и значение в мировой транспортной системе в наше время весьма незначительны.

Внутренний водный транспорт имеется на всех континентах планеты. Однако наибольшее развитие он получил в США, Китае, России, некоторых странах Европы.

В США наиболее интенсивно используется система Великих озер и река Миссисипи с притоками, в Китае реки Яндзы и Хуанхэ в сочетании с Великим Китайским каналом, в России – система рек Волго-Камского бассейна.

В Европе в качестве речных транспортных путей интенсивно используются Дунай, Рейн. Значение их возросло с постройкой канала Рейн-Дунай.

В Украине – главная водная магистраль р. Днепр.

Среди других рек мира в транспортных целях используются реки Амазонка с ее притоками, Парагвай, Меконг, Инд, Ганг, Нил, Нигер и др.

Суммарная длина мировой сети речного транспорта превышает 550 тыс. км [6, с.147]. Самая большая протяженность внутренних водных путей приходится на Китай – 110 тыс. км, Россию – 95.9 тыс.км, Бразилию - 50 тыс. км, США - 41 тыс. км.

Железнодорожный транспорт. Железнодорожный транспорт – продукт и одновременно ускоритель промышленной революции.

Особенно быстрое развитие он получил в XIX в. Только во второй

половине этого столетия было построено 800 тыс. км железных дорог (по 16 тыс. км ежегодно).

По длине железнодорожных магистралей 1-ое место принадлежит США (220 тыс. км), 2-ое России (87,5 тыс. км). За ними следуют Индия (61 тыс. км), Китай (53 тыс. км) и далее ФРГ, Франция, Япония.

Несмотря на мощную конкуренцию с автотранспортом, железные дороги очень медленно сдают свои позиции, так как обладают рядом преимуществ. Среди них :

- высокая пропускная способность железных дорог – до 90 млн. т по двухпутной или 30 млн. т по однопутной линии в год;
- относительная независимость от погодных условий;
- по сравнению с водным транспортом в среднем на 20 % меньший путь перевозок;
- более низкая по сравнению с другими видами транспорта (кроме трубопроводного) себестоимость перевозок.

Существенно возрастают контейнерные перевозки. Под морскими проливами прорыты тоннели. Тоннель под Ла-Маншем соединил в единую сеть железные дороги Великобритании и континентальных стран ЕС. Связаны тоннелями все острова Японии.

В США, Франции, Италии, ФРГ и Японии созданы многочисленные высокоскоростные магистрали (ВСМ) со скоростью перевозок свыше 200 км/час. Среди ВСМ выделяются линии Париж – Лион, Рим - Флоренция, Хоккайдо (через все острова Японии). Общая протяженность железных дорог в начале 21 столетия стабилизировалась на значении 900 тыс. км, а общий объем перевозимых грузов – на 54 млрд. т.

Железные дороги имеются в 140 странах мира. Наибольшие из них: Транссибирская (Москва-Владивосток) – 9332 км; Трансазиатская (Стамбул-Дели-Калькута) – более 7000 км; Трансканадская (Принс-Эдмонтон-

Квебек) – 4900 км; Трансамериканская (Сан-Паулу-Ла-Пас-Автофагаста) – более 3000 км.

Наибольшая плотность железных дорог приходится на развитые страны: Германию – около 11 км/100 км², Японию – более 7 км/100 км², США – 1,7 км/100 км². В развивающихся странах 1 км железных дорог приходится в Азии на 200 км², в Африке – на 300 км².

Мировая тенденция: в высокоразвитых странах наблюдается сокращение протяженности жел. дорог (с одновременным улучшением показателей их работы – возрастание количества ВСМ); в развивающихся (Индия, Бразилия, Египет, КНР и др.) наблюдается увеличение их протяженности. Поэтому суммарная протяженность ((900 тыс. км) в целом стабилизировалась.

Несмотря на имеющуюся тенденцию в сокращении протяженности железнодорожных путей железнодорожный транспорт, благодаря успехам НТР имеет неплохие перспективы развития. В нем четко прослеживаются тенденции развития комплексных технологий доставки «от двери к двери», автоматизации перевозок и слежения за грузами, строительства сверхдлинных (длиной более 50 км) железнодорожных тоннелей через морские проливы. Значительные перспективы имеют высокоскоростные магистрали, позволяющие осуществлять перевозки со скоростью более 300 км/ч.

Автомобильный транспорт. После изобретения в 1860 г. бельгийцем Э.Ленуаром двигателя внутреннего сгорания и немецким инженером Н. Отто четырехтактного двигателя (1876 г.) К. Бенц в 1885 г. впервые организовал производство серийных автомобилей, с которых и начал свое развитие автотранспорт.

В настоящее время мировой парк автомобилей состоит примерно из 470 млн. легковых автомобилей и 150 млн. грузовых. Число автомобилей в мире постоянно растет – примерно на 3,5 % в год.

До 75 % мирового парка грузовых машин приходится на Европу и Северную Америку. Общая протяженность асфальтовых дорог в этих

странах составляет 9,5 млн. км. По ним ежегодно перевозится более 20 млрд. т грузов. Однако на товары международной торговли приходится только 6 %.

По грузообороту автотранспорт уступает морскому и железнодорожному, но он имеет ряд несомненных преимуществ, связанных, прежде всего, с возможностями без перегрузочной перевозки товаров «от двери к двери», быстрой доставки точно в срок и обеспечения лучшей по сравнению с конкурентами видами транспорта сохранности грузов.

К недостаткам автотранспорта можно отнести:

- в несколько раз более высокую себестоимость перевозок, чем на железнодорожном и водном транспорте;
- высокий уровень загрязнения окружающей среды;
- большую энерго- и металлоемкость;
- высокую трудоемкость (на автотранспорте работают 75 % всех занятых на транспорте).

Большую роль играют транснациональные магистрали : среди них наибольшую известность получили шоссейные линии, протянувшиеся от Атлантического до Тихого океана в США, через Канаду в США, через страны Латинской Америки, через Сахару в Африке.

Автомобильный транспорт имеет большое значение в грузовых перевозках развитых стран: в США и ФРГ на него приходится 25 % грузооборота (ткм), а в Великобритании – 80 %.

Практика транспортирования грузов свидетельствует, что на расстоянии до 500 км автотранспорт позволяет доставлять грузы в 3 раза быстрее, чем железнодорожный. Однако для его эффективного использования необходимы парк большегрузных автомобилей и хорошие дороги. Средняя грузоподъемность в США – 19 т, в ФРГ – 15 и во Франции – 13 т, в Украине 9 т.

Трубопроводный транспорт. Данный вид транспорта используется в основном для транспортировки жидких и газообразных продуктов. Его особенностью является непрерывность работы. Его достоинствами служат дешевизна транспортировки (примерно в 3 раза дешевле по сравнению с железнодорожным и автомобильным) и независимость от погодных условий. Недостаток – ограниченность видов товаров транспортирования (преимущественно – жидкость и газ).

На трубопроводный транспорт приходится 99 % мировой транспортировки природного газа, 95 % нефти и более половины бензина и других нефтепродуктов [6, с.147].

Основная часть мировой сети трубопроводов расположена в Северной Америке, Европе, Юго-Западной Азии и России.

Наибольшая протяженность трубопроводных магистралей в США – более 770 тыс. км, в том числе 320 тыс. км нефтепроводов и 450 тыс. км – газопроводов. На втором месте Россия – соответственно 66 тыс. и 210 тыс., на третьем Канада – 50 тыс. и 9 тыс. км.

Самым протяженным трубопроводом в мире является нефтепровод «Дружба», проложенный из России через территорию Украины и Белоруссии к странам Центральной Европы и далее на запад – 5,5 тыс. км. В США самый длинный нефтепровод – Редвотер-Порт Кредит – 4,8 тыс. км; в Канаде – Эдмонтон-Монреаль – 3,2 тыс. км, Абкайк (Саудовская Аравия) – Сайда (Ливан) – 1,2 тыс. км.

Длиннейшим газопроводом в мире является газопровод Оренбург-Западная граница проходящий по территории России, Украины, Словакии, Чехии к западноевропейским странам. Его протяженность – 2700 км, на втором месте га. На втором месте газопровод в США Лонгвью – Филadelphia – 2000 км.

Общая протяженность трубопроводов в мире достигла к началу 21 века 2 млн. км. и продолжает увеличиваться.

Воздушный (авиационный) транспорт. Принадлежит к наиболее перспективным и быстро развивающимся видам транспорта. Основная сфера его деятельности – перевозка пассажиров и срочных грузов. Это особенно важно для стран с большими территориями – России, США, Канаде, Китая, Индии, Бразилии, Австралии и др. Важнейшим его преимуществом является быстрота, а недостатком – дороговизна.

Грузооборот (товаров и почты) авиатранспорта ежегодно составляет более 3 млрд.т/км. 25 % этого объема приходится на США, по 10 – на Японию, Россию и Францию.

Пассажирооборот авиационного транспорта составляет в последние годы более 1300 млрд пасс.\км.

Тенденции и перспективы развития транспортной системы. Транспорт – связующее звено интернационализации хозяйственной жизни и инстумет процессов глобализации. Поэтому важнейшими его особенностями является динамичное развитие и совершенствование функционирования. Основной тенденцией развития, определяющей направление его перспектив, является формирование системы смешанных перевозок и единой мировой контейнерной системы.

Многие специалисты говорят о начале контейнерной революции. Уже сейчас 40 % важнейших грузов перевозится в контейнерах.

Сложились своеобразные контейнерные мосты:

Транссибирский;

Япония – США;

Западная Европа – Ближний и Средний Восток.

Смешанные международные перевозки, осуществляемые совместно железнодорожным транспортом по единым дорожным документам, превращают транспортные перевозки в единый технологический процесс. Автоматизированные системы, уже внедренные в развитых странах, позволяют отслеживать груз по всему маршруту на каждом транспортном

участке. Создаются так называемые транспортные коридоры, обеспечивающие перевозки по территориям нескольких стран различными видами транспорта. Однако внедрение новых транспортных путей и технологий стоит очень дорого.

В морском транспорте большое распространение получают контейнерные суда с системой поставки «точно в срок».

На 2000 – 2015 гг. ожидается прирост перевозок на 2,5 %. Уже сейчас контейнерными перевозками занимаются более 600 судоходных компаний мира. Причем лидируют азиатские корпорации. Относительно новой тенденцией являются возникновение и рост числа специализированных судов-автомобилевозов. В настоящее время 350 таких судов перевозят 7,3 млн. автомобилей в год.

В автомобильном транспорте систематическое повышение цен на бензин пока не снижает темпов его роста. Имеются лишь тенденции уменьшения среднего годового пробега автомобилей.

В авиационном транспорте быстро увеличивается парк самолетов, специализирующихся на международных чартерных перевозках и являющихся технологической основой современного туризма. Грузовой авиатранспорт все более отделяется от пассажирского и идет по пути специализации. Это обусловлено тем, что перевозка груза в специально оборудованном самолете обходится в 2 раза дешевле, чем в отсеке пассажирского лайнера.

Сохранит свои позиции речной транспорт. Большую роль в этом окажет его использование в рекреационных целях (прежде всего, круизы по великим рекам мира).

4.3. Мировая система связи

Средства связи, которые продуцируют и передают информацию, как и транспорт, относятся к сфере материального производства. Информация,

затраты на ее продуцирование, трансформацию и передачу входят составной частью в конечную продукцию любого производства.

В классическом понимании *связь* представляет собой систему информационной коммуникации в виде совокупности специальных организационно-технических и инженерных устройств по хранению, преобразованию и передаче информации на расстояния.

Она подразделяется на следующие виды: почтовую, фельдъегерскую, электронную. Электронная связь (электросвязь), в свою очередь, подразделяется на наземную и космическую. Для передачи информации используются: кабельно-проводниковые коммуникации, теле- и радиосвязь, оптические устройства.

В мировой практике существует система пространственной организации сетей связи, которая основывается на административно-территориальном устройстве государств мира. Эти системы включают первичные, вторичные и магистральные сети связи.

Первичные сети связи обеспечивают соединение абонентов на определенной территории (на предприятии, в городе, в районе, области, зоне обслуживания).

Магистральные сети связи соединяют между собою первичные территориальные системы связи, образуя единую региональную, государственную или международную систему связи.

По первичным и магистральным сетям связи передается почтовая, телефонная, телеграфная, факсимильная, электронная и другие виды оперативной информации. Часто возникает необходимость ее многообразного преобразования и коммутирования между различными потребителями. Для этого создаются *вторичные сети связи* внутри каждой первичной территориальной системы связи: автоматические сети телефонной связи; телеграфные линии между предприятиями; факсимильные сети; сети теле- и радиовещания; электронная почта и др.

Линии связи классифицируют по тракту распространения радиоволн на: воздушные, кабельные, радиорелейные, оптико-волоконные, спутниковые.

В современную эпоху – эпоху перехода человечества к информационной стадии развития, связь и средства ее осуществления переживают бум своего роста. При этом, если в большинстве развивающихся стран и стран с переходной экономикой до настоящего времени стоит проблема насыщения телефонной связью и они представляют собой емкий рынок современных АТС и телефонной аппаратуры, то в развитых странах идет быстрое развитие других видов связи – факсимильной, компьютерной, электронно-почтовой и другой. Растет спрос на мобильные средства связи – пейджинговые, сотовые, спутниковые.

По приблизительным оценкам в 2000 г. наибольшее количество абонентов пейджинговой связи составляло: в странах Азиатско-Тихоокеанского региона более 70 млн., в США – 50 млн., в Китае – 20 млн., в странах Европейского Союза – 4 млн. Самая высокая доля спутниковой телефонной связи также в странах Азиатско-Тихоокеанского региона – 38 % общего количества абонентов. Доля Северной Америки – 26 %, Западной Европы – 21%, Латинской Америки – 10 %, Восточной Европы – 3 %, стран Африки – 3 %, Ближнего и Среднего Востока – 1 %. Среди стран большим количеством используемых сотовых телефонов выделяются США, Япония, Великобритания, Китай.

Под влиянием научно-технического прогресса происходят существенные изменения в мировой системе связи. Широко внедряется электронная техника, каналы спутниковой связи, волоконно-оптические кабели, цифровые технологии. Это значительно повышает оперативность информационных систем связи и их эффективность (в частности, замена только одного медного телефонного кабеля волоконно-оптическим увеличивает в 200 раз число одновременных телефонных разговоров). В насто-

ящее время волоконно-оптические кабели связи проложены по дну Атлантического океана между Европой и Северной Америкой, по дну Тихого океана между США и Японией, США и Австралией. Прокладывается по дну Черного моря волоконно-оптический кабель для расширения возможностей телефонной связи Украины и России со странами Западной Европы.

Объем услуг спутниковой связи увеличивается ежегодно на 10-15 %. Мировая система спутниковой связи включает около 100 спутников и 2000 ретрансляторов в шести географических зонах. США располагают 550 ретрансляторами (27 % от их общего количества в мире). В странах Европы их 380. Спутники связи и ретрансляторы имеют также Япония, Россия, Китай, Индия, Австралия, Индонезия, Бразилия, Мексика и другие страны.

Сложились крупные международные системы связи. Крупнейшей международной организацией в системе спутниковой связи являются «Интелсат», объединяющая 112 стран мира. На ее долю приходится 80% межконтинентальных телефонных переговоров. «Инмарсат» – международная организация, обеспечивающая спутниковую связь на морях 69 стран мира.

Большую популярность приобрела система компьютерной связи через Интернет. Ее сеть в настоящее время охватила практически всю территорию планеты. Услугами данной связи могут пользоваться как предприятия и организации, так и частые лица. Большие возможности эта система имеет в области международной коммерческой деятельности. Использование интернет-технологий нашли широкое применение во многих странах – США, Японии, Великобритании, Германии и других. Их внедрение начинается также в России и Украине.

4.4. Социальная инфраструктура

Социальная инфраструктура, как и производственная, имеет ряд

подразделений. К важнейшим из них относятся: социально-культурное, институциональное, экологическое, рыночное.

Мировая *социально-культурная* инфраструктура представляет собой комплекс отраслей, связанных с воспроизводством населения и рабочей силы. Она включает: здравоохранение, образование, розничную торговлю, пассажирский транспорт, сферу отдыха, общественное питание и др. К ней относится также коммунально-бытовое обслуживание с городскими системами сооружений и коммуникаций (телефонная, водопроводная и т. п. сети).

В целом социально-культурная инфраструктура объединяет отрасли, которые создают общие условия для рациональной и эффективной организации основных видов деятельности человека – трудовой, общественно-политической, духовной, культурной, бытовой.

Наиболее высокого уровня развития социально-культурная инфраструктура достигла в высокоразвитых странах, где только расходы на образование и здравоохранение составляют от 10 % (Япония, Италия) до 14,5 – 15 % ВВП (Норвегия, Швеция, Дания). Противоположное положение в беднейших развивающихся странах. Здесь, при их скудном бюджете, расходы на здравоохранение, образование и другие социальные нужды, как правило, не превышают 5 % ВВП, что в абсолютном исчислении представляет мизерную величину.

Институциональная инфраструктура – комплекс отраслей и сфер деятельности, осуществляющие макроэкономическое регулирование экономики и поддерживающие оптимальные макроэкономические пропорции национальных хозяйств. В неё входят государственный аппарат экономического регулирования, кредитно-финансовая сфера, система охраны порядка и проч. Одним из примеров своеобразного использования институциональных форм инфраструктуры, способствующих подъему экономики, могут служить оффшорные центры.

Оффшорные центры (зоны) представляют собой территории, где вводятся льготные налоговые, валютные и другие институты финансового характера для нерезидентов (см. [13, с. 140]), открывающих здесь свои счета и осуществляющих хозяйственную деятельность в пределах других государств. Оффшорные центры и зоны успешно функционируют на Кипре, Мальте, Нормандских островах, многих странах Карибского бассейна, а также в Ирландии, Лихтенштейне, Швейцарии и других государствах. По некоторым оценкам в оффшорных зонах сейчас сосредоточен капитал до 5 трлн. долл.

Экологическая инфраструктура – комплекс сфер деятельности, а также инженерных сооружений, обеспечивающих экономические условия развития общественного производства, охрану окружающей среды, воспроизводство природных ресурсов. Сюда относятся учреждения по контролю за окружающей средой, различного рода сооружения и установки по очистке и обезвреживанию сточных вод, атмосферных выбросов и т. п., а также противопаводочные, противозерозионные и другие инженерные устройства и объекты. В соответствии с Рио-де-Жанейрской конвенцией 1992 года, экологическая инфраструктура призвана обеспечивать устойчивое экономическое развитие человечества, не нарушая сложившегося равновесия между обществом и природой.

Рыночная инфраструктура представляет собой комплекс элементов и видов деятельности, создающих организационно-экономические условия для функционирования рыночного механизма. Основными её элементами выступают:

- Фонды развития и поддержки (предпринимательства, международных экономических связей и проч.);
- Коммерческие банки;
- Аудиторские фирмы;
- Лизинги;

- Ассоциации предпринимателей;
- Товарные биржи;
- Торговые дома;
- Биржи труда;
- Фондовые биржи;
- Центры информационного обслуживания;
- Бизнес центры.

Объекты рыночной инфраструктуры получили развитие и широкое распространение в экономически развитых странах, где успешно осуществляют правовое и экономическое консультирование предпринимателей, защиту их интересов в различных структурах (включая лоббизм), обеспечивают финансовую поддержку, кредитование совместно с лизингом, аудитом, страхованием новых хозяйственных образований, способствуют материально-техническому обеспечению и реализации продукции предприятий, регулируют движение рабочей силы.

Фонды развития и поддержки призваны содействовать повышению эффективности деятельности малых предприятий, предоставлением им финансовых, кредитных, лизинговых, консультативных и др. услуг. Такие фонды создаются за счёт взносов различных предприятий и учреждений, организаций и граждан страны.

Деятельность коммерческих банков связана с потребностями предпринимательских структур и включает финансирование их развития, создание информационной сети, развития инфраструктуры. Наибольшее количество коммерческих банков сосредоточено в США – около 12,5 тыс. Однако средняя величина банковских активов здесь относительно невелика – порядка 0,2 млрд. долл. В Германии насчитывается более 4,5 тыс., средняя величина банковских активов – 0,8 млрд.долл. Крупными банками характеризуются Великобритания – 560 банков с средней величиной активов – 3 млрд.долл., Канада – 65 банков с средней величиной активов 8

млрд. долл., Япония – 690 банков с средней величиной активов 12,7 млрд. долл.[20, с. 226].

Во многих регионах мира в настоящее время имеет место объединение предпринимателей в ассоциации (союзы), которые осуществляют функции по информации предприятий, входящих в неё, о деловых возможностях и надёжности фирм, с которыми они сотрудничают, оказывают на уровне региона (или отдельной страны) ведомости относительно интересов предпринимательства.

Товарные биржи способствуют развитию предпринимательства и рыночной экономики. Они бывают универсальными и специализированными (лесными, нефтяными, агропромышленными, информационно-коммерческими). При этом, чем более экономически развита страна, тем более специализированы товарные биржи.

Биржи труда содействуют развитию системы рабочих мест, спросу на такие места, развитию системы образования и профессиональной подготовки и переподготовки кадров.

Фондовая биржа формирует рынок ценных бумаг – акций, предприятий, акционерных товариществ, облигаций предприятий и займов, сертификатов, векселей. Они получили развитие в экономически развитых странах, но их влияние, как правило, выходит далеко за пределы национальных границ. Крупнейшие фондовые биржи функционируют в США, Великобритании, Германии, Японии и в других странах. Вместе с банками они формируют международные финансовые центры. В Европе к ним относятся Лондон, Париж, Франкфурт на Майне, Цюрих, Амстердам, Вена, Гамбург, Милан; в Америке – Нью-Йорк, Чикаго, Лос-Анджелес, Мехико, Буэнос-Айрес, Сан-Паулу; в Азии – Токио, Сеул, Сингапур, Мумбай (Бомбей), Гонконг (Сянган).

Центры информационного обслуживания, как правило, созданы и успешно функционируют в экономически развитых странах. Они призваны

следить за всеми изменениями в законодательстве, нормативных актах, наличием инструктивных и методических материалов, товарно-материальных ценностях, за конъюнктурой рынка, кредитно-банковской сферой, состоянием ценных бумаг, субъектами предпринимательской деятельности.

Бизнес-центры призваны обеспечивать общение предпринимателей во внепроизводственной обстановке. Для этого создаются различного рода клубы «по интересам», выставки и т. п.

Важную роль в научно-техническом прогрессе мировой и национальных экономик играют международные технополисы и технопарки. С их помощью ускоряется процесс не только научно-технических разработок, но и их внедрение в жизнь. В значительной мере им обязаны научно-технические успехи последних десятилетий США, Японии, Германии, Франции и других стран.

Технополисы и технопарки – это особая форма организации системы «наука – производство». К важнейшим современным технополисам и технопаркам относятся: Силликон-Вэлли, РУТ 128 в Бостоне; Рисер Траенгл (в США); Аумори, Нагаока (Япония); Дортмунтский технологический парк (Германия); Нэнси Брабуа (Франция). Ряд технополисов, технопарков, инновационных центров имеются в Нидерландах, Бельгии; создаются в странах Балтии, России, Украине.

Вопросы для самоконтроля

1. Инфраструктура мировой экономики: содержание, структура, назначение.
2. Производственная инфраструктура: состав, назначение. Роль и функции на различных этапах производства.
3. Современные тенденции в развитии различных видов транспорта.
4. Дайте характеристику региональных типов транспортных систем.

5. Назначение и задачи мировой системы связи, ее виды.
6. Классификация линий связи по тракту распространения радиоволн.
7. Социально-культурная инфраструктура: назначение, структура.
8. Институциональная инфраструктура: назначение, состав, уровни развития и роль в мировой и национальных экономиках, тенденции.
9. Экологическая инфраструктура: назначение, состав, роль и значение для устойчивого развития мировой экономики.
10. Рыночная инфраструктура: состав, назначение, тенденции развития.
11. Назначение и роль международных фондов, коммерческих банков, бирж (товарных, фондовых, трудовых), центров информационного обслуживания, бизнес-центров, технополисов и технопарков.
12. Оффшорные зоны и центры, их роль и значение в функционировании национальных хозяйств и мировой экономики.

Глава 5. Международные экономические отношения и мирохозяйственные связи

5.1. Структура международных экономических отношений и тенденции в их развитии

Развитие мировой экономики и углубление международного разделения труда обуславливают соответственное развитие международных отношений и мирохозяйственных связей

Международные отношения - это внешние связи государства, т.е. взаимообмен стран мира продуктами материального производства, услугами, информацией на основе международного географического разделения труда, а также сотрудничества политических и гуманитарных организаций, направленное на эффективное решение глобальных и региональных проблем человечества, расширение личных контактов граждан. Составной частью международных отношений являются мирохозяйственные связи в виде различных форм международных экономических отношений.

Основными формами современных международных экономических отношений (МЭО) являются: внешнеторговые, финансовые, производственные, инвестиционные, которые, в свою очередь, подразделяются на свои составляющие (рис. 5.1).

МЭО включают две основных составляющих: собственно экономические отношения в виде динамично развивающихся мирохозяйственных связей и механизм их реализации – правовые нормы и инструменты, обеспечивающие их нормальное функционирование и развитие (положения международного права, международные экономические соглашения, «кодексы» и т.д.).

Система мирохозяйственных связей – динамична во времени и пространстве и характеризуется определенной территориальной организацией (географией), зависящей от наличия и использования различными странами своих факторов производства, научно-технического процесса, политической обстановке в мире и отдельных регионах и т.д.

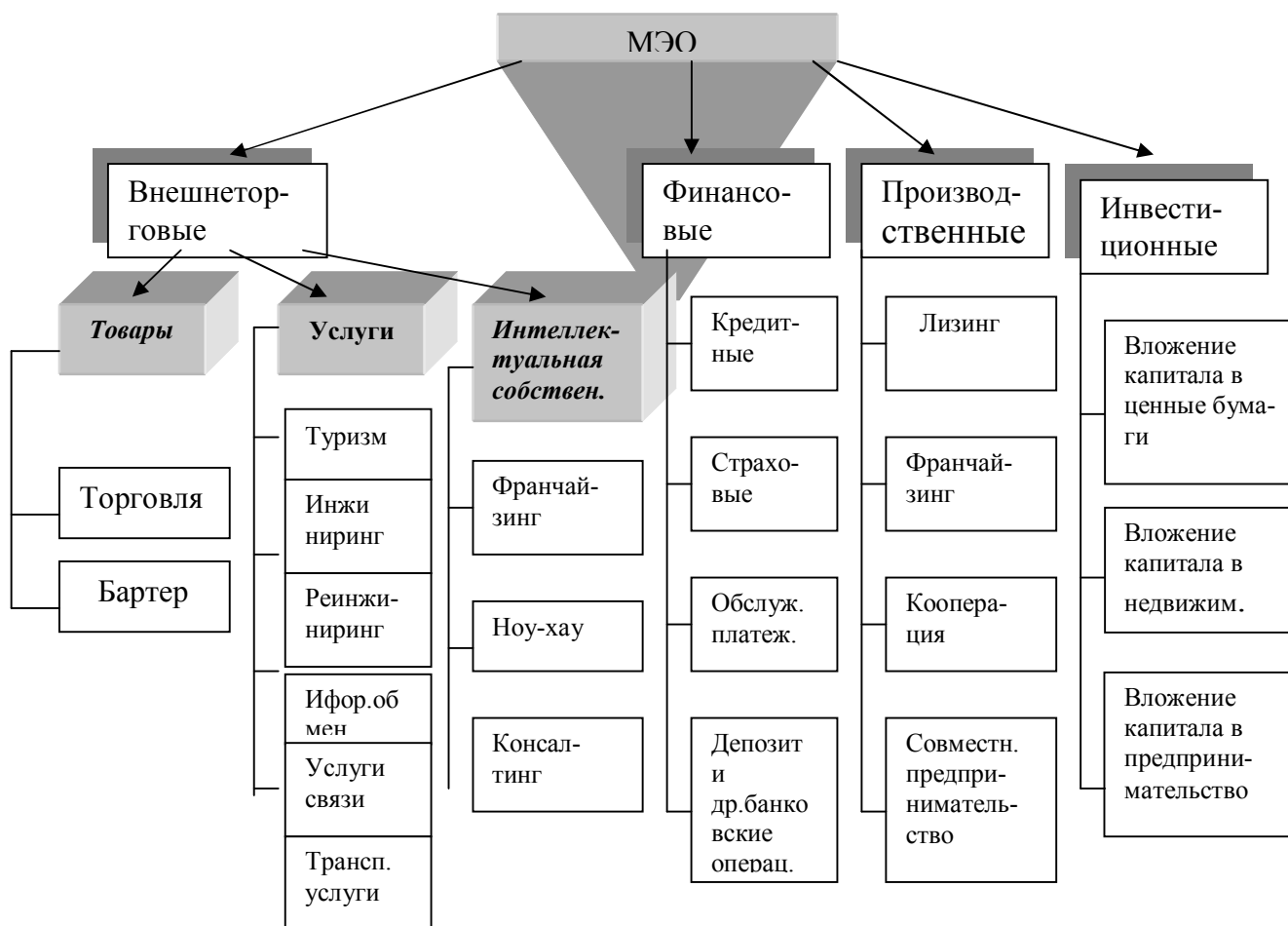


Рис. 5.1. Формы международных экономических отношений

В современную эпоху успешное социально-экономическое развитие любой страны не возможно без ее участия в мирохозяйственных связях. Страны, игнорирующие такое участие, проводящие политику даже частичной автаркии, т.е. изоляции от внешнего мира, непременно отстают в развитии своих производительных сил от других стран (примером этому мо-

гут служить КНДР, Мьянма). Потребности в разнообразных ресурсах – сырьевых, энергетических, финансовых, интеллектуальных и проч. настолько возросли, что даже такие страны как Россия, США, Китай и др. не могут обойтись без частичного их приобретения за рубежом.

Наиболее развитой формой международных экономических связей является внешняя торговля товарами, услугами, интеллектуальной продукцией (рис.5.1).

5.2. География международной торговли и движения капитала

Международная торговля на современном этапе характеризуется стабильным и постоянным ростом, который в целом опережает мировой рост ВВП. Происходят существенные сдвиги в товарной структуре торговли – увеличивается доля готовых изделий, удельный вес которых уже превышает 70% (в стоимостном отношении). Неуклонно растет торговля международными услугами.

Современная торговая политика государств характеризуется наличием и противоборством двух тенденций – протекционизмом и либерализмом. Первая направлена на защиту внутренних национальных рынков, вторая – на их открытость внешнему миру. Оптимизацию в действиях этих противоположных тенденций мировое сообщество пытается решить при помощи специально созданной Всемирной Торговой Организации (ВТО), членами которой в 2005 году состояли 150 государств.

Международная торговля рассматривается обычно в разрезе двух сегментов – товарном и географическом.

Товарный сегмент (товарная структура) отражает товарное содержание международной торговли (под товаром в данном случае понимается как продукция материального производства, так и результаты услуг).

Географический сегмент, т.е. географическая структура международной торговли представляет собой распределение торговых потоков между отдельными странами и их группами, выделяемым либо по территориальному, либо по организационному признакам. На практике это выражается в территориальной (пространственную) организации мировой торговли, ее распределении между странами или их региональными интеграционными образованиями (Европейский Союз, СНГ, НАФТА, АТР и др.). Она может также отражать состояние торговли между группами стран, объединенных по какому-либо иному признаку, например, между странами-экспортерами энергоносителей и производителями сельскохозяйственной продукции и т.п.

В настоящее время основной объем международной торговли приходится на высокоразвитые страны (табл.5.1).

Таблица 5.1

Мировой товарный экспорт, млрд. дол.

	1960	1970	1980	1990	2000
Весь мир	1280,0	2345,0	3935,0	5985,0	9040,0
Развитые страны Запада	960,0	1725,0	2650,0	3900,0	5135,0
США	390,0	530,0	580,0	777,5	1070,0
Канада	33,0	71,5	133,6	195,5	375,0
Австралия	18,0	31,5	45,0	65,0	100,0
Япония	35,3	114,0	200,0	430,0	550,0
Западная Европа	485,0	975,0	1685,0	2420,0	3035,0
Германия	87,5	185,0	385,0	600,0	710,0
Франция	62,5	140,0	235,0	330,0	420,0
Великобритания	105,0	160,0	235,0	320,0	400,0
Италия	43,5	105,0	205,0	270,0	365,0
Австрия	11,9	27,0	56,0	79,0	100,0
Бельгия	27,5	63,0	112,0	176,0	214,0
Нидерланды	40,0	84,0	135,0	190,0	230,0
Швеция	16,5	31,0	43,0	72,0	107,5
Швейцария	23,5	44,5	61,0	80,0	94,0
Дания	12,0	22,5	32,5	42,5	53,5

Финляндия	7,5	16,5	26,0	38,0	50,0
Норвегия	10,5	23,5	30,0	40,0	60,0
Развивающиеся страны	246,0	473,0	1037,0	1775,0	3725,0
Латинская Америка	85,0	145,0	295,0	405,0	735,0
Бразилия	18,0	31,0	70,0	85,5	110,0
Мексика	16,5	25,0	67,0	100,0	260,0
Аргентина	13,2	20,5	28,5	25,5	37,0
Чили	6,2	11,0	20,0	40,0	70,0
Колумбия	6,8	13,0	27,0	46,0	65,0
Перу	6,6	11,0	15,5	16,0	27,0
Азия	110,0	210,0	500,0	1055,0	2485,0
Китай	32,0	47,0	87,5	270,0	700,0
Индия	22,5	34,0	54,0	100,0	240,0
Пакистан	4,6	7,8	13,8	27,5	55,0
Бангладеш	2,7	5,1	8,2	15,2	32,0
Индонезия	12,7	29,0	100,0	190,0	300,0
Корея	7,7	21,5	56,0	147,0	300,0
Таиланд	7,5	18,0	42,0	158,0	252,0
Тайвань	3,0	11,5	50,0	153,0	300,0
Филиппины	5,5	12,5	30,0	49,0	77,0
Сев. Африка, Бл. и Ср. Восток	38,0	100,0	220,0	285,0	470,0
Африка южнее Сахары	13,0	18,0	22,0	30,0	36,0
В. Европа	36,0	60,0	86,5	125,0	85,0
б. Советский Союз	40,0	85,0	160,0	185,0	95,0
в том числе Россия	31,0	67,0	130,0	155,0	90,0

Источник: [1, с.111]

Характерной тенденцией последних лет является снижение доли экономически развитых стран в мировой торговле. В 1960 г. доля экономически развитых стран в мировом экспорте составляла 75%, в 1980 г. – 67,3%, в 2000 г. – менее 57%.

Изменяется соотношение в объемах торговли между самими экономически развитыми странами. В частности, если доля США в мировой

торговле в 1960 г. составляла 30%, то к 2000 г. снизилась до 12%. Страны Западной Европы практически сохранили свое положение, уменьшив свою долю в мировом экспорте с 37% в 1960 г. до 34% в 2000 г. Существенно улучшила свои позиции на мировом рынке Япония, увеличив свою долю в экспорте с 2,7% в 1960 г. до 6,0% – в 2000 г. Значительно возросла в мировой торговле доля экспорта «новых индустриальных стран».

Большое влияние на географическую структуру мировой торговли оказывает конкурентоспособность продукции, производимой в разных странах. В конце 80-х годов по показателям конкурентоспособности в мировые лидеры вышла Япония. За нею в группу лидеров вошли «новые индустриальные страны». В середине 90-х годов США вернули себе лидерство в конкурентоспособности своей продукции на мировом рынке. За ними выстроились Сингапур, Гонконг, Япония, некоторые западноевропейские страны. На 17-ом месте – Франция, на 34-ом – Китай, на 40-ом – Турция. В конце списка – Греция, Мексика, Польша, Венгрия, Россия (48-е место).

По прогнозам специалистов, в первые десятилетия 21 столетия наиболее конкурентоспособной продукцией на мировом рынке будет продукция США, Японии, Китая, Германии, Сингапура, Южной Кореи, Индии, Тайваня, Малайзии, Швейцарии [18,с. 119].

Большинство развивающихся стран, как и прежде, будут в основном являться поставщиками на мировой рынок сырья, продовольствия, простых изделий из готовой продукции и рабочей силы.

Как и в развитии мировой экономики в целом, в международной торговле сложились две мировых рыночных системы – рыночная система «Центра» и рыночная система «Периферии». Торговый обмен осуществляется между двумя этими системами и внутри самих систем, однако он носит ярко выраженный асимметрический характер.

Углубление территориального разделения труда усиливает в географии международной торговли позиции развитых стран («Центра») и ослабевает их в группе развивающихся стран («Периферии»).

На сегодняшний день основные торговые грузопотоки протекают в рамках большой триады: США – Западная Европа – Япония. В частности, ежегодный товарооборот только между США и Европейским Союзом составляет порядка 1,7 млрд. долларов [18, с.121].

В последние годы в мировой торговле наметилась тенденция к увеличению товарооборота между развивающимися странами. (Особенно вырос экспорт «новых индустриальных стран»). На этом фоне возросла роль Азиатско-Тихоокеанского региона. Тем не менее, основной объем мировой торговли все еще приходится на развитые страны – 2/3 стоимости мирового экспорта. На развивающиеся страны, страны с переходной экономикой и социалистические страны приходится лишь 1/3 мирового экспорта.

Мировой товарный экспорт в 2000 г. достиг 9040 млрд. долл. США. Из них 5135 млрд. долл. (56,8%) приходились на развитые страны Запада («Центр»), 3725 млрд. долл. (41,2%) – на развивающиеся страны («Периферию») и около 180 млрд. долл. (2%) – постсоциалистические страны Восточной Европы и бывшего Советского Союза (рис. 5.2).

В разрезе отдельных государств самым большим объемом внешней торговли характеризуются США (экспорт страны составляет около 12% мирового). За ними следуют Германия, Япония, Франция, Великобритания.

Значительным положительным сальдо во внешней торговле товарами характеризуются Япония – 107 млрд. долл. США. За ней следуют Германия – 68,9 млрд. долл., Россия – 47,7 млрд., Китай – 29 млрд. долл., Республика Корея – 24,5%, Канада – 23,7 млрд. долл.

Отрицательным сальдо во внешнеторговом товарообороте характеризуются США – 357,3 млрд. долл. Отрицательное сальдо внешней торговли товарами в Великобритании – 49,7 млрд. долл., Польше – 18 млрд.

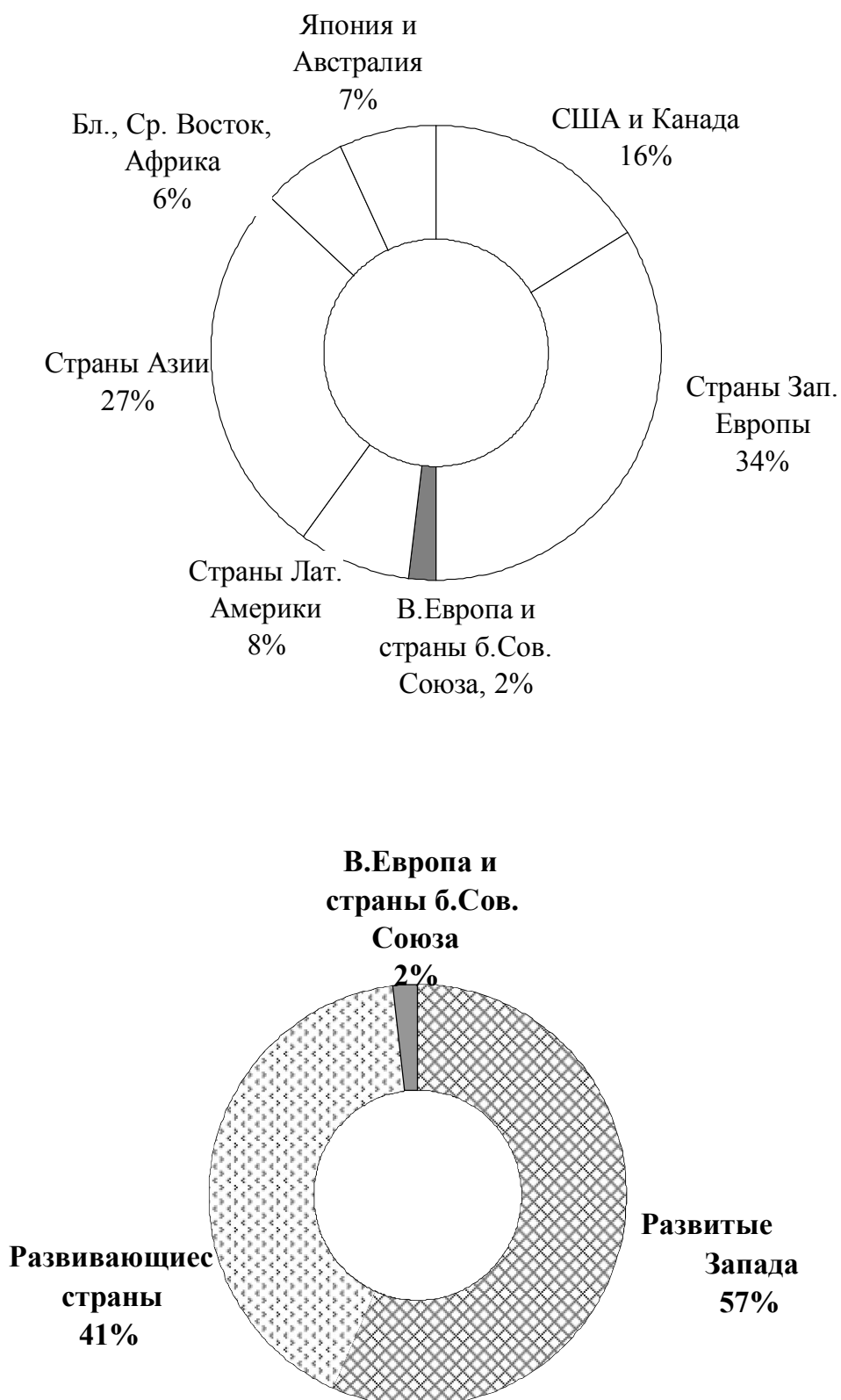


Рис. 5.2. Географическая структура мирового товарного экспорта, %

долл., Турции – 14,1 млрд. долл., Австралии – 13 млрд. долл., Индии – 8 млрд. долл. США.

В ряде стран отрицательное сальдо во внешней торговле товарами перекрывается оплатой за предоставление международных услуг.

В целом мировая торговля товарами (внешнеторговый оборот) на начало 2000-х годов достигла примерно 18 трлн. долл. Объем экспорта, по данным мировой статистики, – 9,04 млрд. долл. США [1, с.111].

Мировая торговля услугами составляет порядка 3 трлн. долл. и имеет устойчивую тенденцию к возрастанию.

долл., Турции – 14,1 млрд. долл., Австралии – 13 млрд. долл., Индии – 8 млрд. долл. США.

В ряде стран отрицательное сальдо во внешней торговле товарами перекрывается оплатой за предоставление международных услуг.

В целом мировая торговля товарами (внешнеторговый оборот) на начало 2000-х годов достигла примерно 18 трлн. долл. Объем экспорта, по данным мировой статистики, – 9,04 млрд. долл. США [1, с.111].

Мировая торговля услугами составляет порядка 3 трлн. долл. и имеет устойчивую тенденцию к возрастанию. Она еще в большей мере, чем торговля товарами, географически приурочена к развитым странам мира. На их долю приходится 75% стоимостного объема мировых экспортируемых услуг. На развивающиеся страны, страны с переходной экономикой и социалистические страны приходится 24%.

Крупнейшим экспортером международных услуг являются США – 16,2% их суммарной стоимости в мире. За ними следует Франция – 10,2%, Италия – 6,5%, Германия – 6,4%, Великобритания – 5,5%, Япония – 5% [8, с.56].

Положительным сальдо в торговле международными услугами характеризуются США, Франция, Италия, Великобритания, Испания. Отрицательным – Япония, Германия.

Специфический рынок услуг представляют иностранные инвестиции. «Продавцами» и одновременно крупными «покупателями» на нем выступают индустриально развитые страны, прежде всего США, Япония, Германия, Канада и другие. В состав «продавцов» в последние годы активно включаются страны ОПЕК, «новые индустриальные страны».

Для многих стран мира международная торговля, включая предоставление услуг, является важнейшей статьей их дохода и основной формой внешнеэкономических связей.

Для определения степени втянутости хозяйства той или иной страны в систему мирохозяйственных связей используется *показатель экспортной квоты*. Он определяемый как отношение стоимости экспорта товаров и услуг к валовому внутреннему продукту в сопоставимых ценах.

Составной частью международных экономических отношений является международное движение капитала, выражающееся, преимущественно, в инвестициях. Их суммарный объем к началу 21 столетия превысил 1,5 трлн. долл. Около 30 % этой суммы приходится на США. За ними следуют Япония и Великобритания – по 15 %. Значительными инвесторами международного масштаба являются ФРГ, Франция, Италия. В последние годы к крупным мировым инвесторам присоединились Республика Корея, Тайвань, Сингапур, отдельные нефтедобывающие арабские страны.

Особенностью современной географии в международном движении капитала является то, что чистыми инвесторами становятся страны Азиатско-Тихоокеанского региона (Япония и «новые индустриальные страны»). Страны Северной Америки активно как вывозят капитал, так и его ввозят (лишь на США приходится до 20 % притока иностранных инвестиций), Европа постепенно превращается в импортера капитала. Импортерами капитала являются также все постсоциалистические страны и подавляющая часть развивающихся стран в различных регионах планеты.

Вопросы для самоподготовки.

1. Понятие и структура международных отношений.
2. Международные экономические отношения и ее основные составляющие.
3. Международная торговля, ее товарная и географическая структуры. Современные тенденции.
4. Особенности географической структуры международной торговли товарами. Тенденции, важнейшие экспортеры.
5. Особенности географической структуры международной торговли услугами. Тенденции, важнейшие экспортеры.
6. Международное движение капиталов. Их география и тенденции.

6. Глобализация и ее воздействие на географию мирового хозяйства

Понятие "глобальный" (от французского global) означает: общий, всемирный.

По мнению ученых современная глобализация является продуктом эпохи постмодерна, перехода от индустриальной к постиндустриальной стадии экономического развития. Ее главнейшими признаками выступают: растущая взаимозависимость национальных экономик различных стран, целостность и общность мирового хозяйства, усиление открытости внутренних рынков, углубление географического разделение труда. Увеличивается количество стран и народов, вовлекаемых в процесс глобализации. В мировой экономической жизни возрастают роль и значение в качестве субъектов мирохозяйственной деятельности транснациональных корпораций, международных организаций (МВФ, Мировой банк, ВТО, ФАО и другие), региональных интеграционных объединений, крупных городов, различных фондов (пенсионных, страховых, трастов), транснациональных банков, неправительственных учреждений и даже отдельных личностей.

Главной особенностью глобализации на современном этапе является интернационализация мирового хозяйства. Простая совокупность национальных экономик постепенно преобразовывается в единую систему мирового хозяйства. При этом происходят фундаментальные изменения относительно содержания и форм международного разделения труда:

- на первый план выходят все более сложные, наукоемкие и высокотехнологические производства;
- международная торговля от готовых изделий переориентируется на полуфабрикаты, детали и технологические операции;

- обмен материальными продуктами постепенно дополняется и заменяется торговлей услугами, информацией и другими "нематериальными продуктами";
- развиваются международные консалтинговые услуги, инжиниринг и др.

В процессе глобальных структурных трансформаций, которые постепенно распространяются на все мировое экономическое пространство, преимущество получают отрасли обрабатывающей промышленности и сферы услуг. Именно сюда осуществляется перелив капиталов и квалифицированной рабочей силы из других сфер экономической деятельности. Наряду с данным явлением получает развитие и обратный процесс - деиндустриализация. В большинстве промышленно развитых странах это сопряжено с положительными изменениями в экономике – развитием сервисной экономики, ноосферизацией производства, появлением космических технологий, переходом к неоэкономике. Однако имеют место и негативные явления. Примером этому может служить так называемая голландская болезнь», вызванная необходимостью противостоять мировому энергетическому кризису промышленно развитыми странами путем поиска и освоения собственных энергетических ресурсов. Однако особенно значительными негативными последствиями деиндустриализация может коснуться развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Из-за слабости их экономических ресурсов они в ряде случаев вынуждены в своем развитии делать "шаг назад", развивая первичный сектор экономики (добывающую промышленность, промыслы, сельское хозяйство), к тому же прибегая нередко к использованию устаревших технологий.

Промышленно развитые страны, благодаря своим позициям на мировых рынках, инвестициям, расширению возможностей в доступе к внешним ресурсам сырья, топлива, дешевой рабочей силе получают наибольшие выгоды от глобализации. Поэтому разрыв в уровнях социально-

экономического развития богатых и бедных стран не уменьшается, а возрастает.

Глобализация характеризуется наличием многоуровневой, иерархической системы: мировым уровнем, уровнем ее проявления в разрезе отдельных стран и регионов, отраслевым уровнем, уровнем отдельных компаний и фирм.

Мировой уровень глобализации определяется возрастающей экономической взаимозависимостью стран и целых субрегионов, переплетением их хозяйственных комплексов и экономических систем.

Глобализация на уровне отдельной страны или ее регионов выражается в степени открытости ее экономики, доли внешнеторгового оборота в структуре ВВП, зарубежных инвестиционных потоков, международных платежей.

Отраслевой уровень глобализации проявляется в величинах коэффициентов специализации стран и регионов в производстве тех или иных видов товаров в системе международного разделения труда, соотношениях национальных и международных экспортных квот на продукцию той или иной отрасли, соответствующими показателями в сфере инвестиций.

Глобализация на уровне компаний выражается в степени диверсификации капиталов фирм и предприятий в активы различных стран.

Процесс глобализации осуществляется в многочисленных формах и явлениях: увеличении объемов и диверсификации структуры международной торговли, финансовых трансакциях; международных прямых и портфельных инвестициях; перемещении капиталов и рабочей силы, росте использования знаний и опыта в области технологий, менеджмента, маркетинга высоко развитых стран странами, находящимися на более низких ступенях социально-экономического развития; все более полном вовлечении в мирохозяйственные связи экономик слабо развитых стран.

Важным фактором развития международных экономических связей, который действует в противовес глобализации, является регионализация.

Крупнейшими региональными экономическими образованиями, в которых осуществляются интенсивное развитие внутренних региональных хозяйственных связей, сейчас являются: Азиатско-Тихоокеанское экономическое объединение (АПЕК), на долю которого приходится почти 50 % международной торговли; Европейский Союз (ЕС) – 37,3 %, Североамериканское региональное объединение (НАФТА) – 18,7 %, Юго-восточное азиатское региональное объединение (АСЕАН) – 6,8 %, Латиноамериканское объединение (МЕРКОСУР) – 1,5 % международной торговли.

Развитие внутри региональных хозяйственных связей в определенной степени тормозит глобализацию во времени и пространстве, как бы переориентируя происходящие в ней явления в региональные русла, но и в этом случае последствия происходящих здесь интеграционных процессов в конечном итоге работают на глобализацию.

Наряду с положительными результатами глобализации в целом, в ней имеется ряд отрицательных моментов. Их проявление выражается, прежде всего, в виде глобальных проблем человечества. Возникновению данных проблем способствовали: быстрый рост численности населения (демографический взрыв), постоянное наращивание промышленного и сельскохозяйственного производства, увеличение добычи полезных ископаемых, расширение промыслов, лесозаготовок; жилищное и промышленное строительство, прокладка новых транспортных магистралей и коммуникаций (в том числе международного значения), загрязнение окружающей среды.

Глобализация обуславливает превращение региональных, иногда даже локальных, проблем в проблемы мирового масштаба, так как их возникновение в любом месте сейчас вызывает "цепную реакцию", последствия которой могут сказаться за сотни и тысячи километров от места их

возникновения. Примером этому служат мексиканский финансовый кризис 1994 года, Бразильский 1998 года, проблема Аральского моря, Чернобыльская катастрофа 1986 года и многие другие.

К сожалению, самый совершенный научно-технический аппарат не может обеспечить правильность и эффективность решения этих проблем, если не будет ориентироваться на конкретную социальную действительность. Поиск "пределов роста" (научное исследование, выполненное по заданию ООН группой ученых под руководством Д. Медоуза) указал на необходимость сдерживания дальнейшего развития производства, роста численности населения, уменьшения антропогенных нагрузок на природную среду и другое. В противном случае, человечество ожидает в будущем катастрофические последствия. Возможно, данный прогноз весьма пессимистичен, однако проблемы человечества глобального характера действительно уже существуют, и от их успешного решения будет во многом зависеть его будущее.

В настоящее время существуют более десятка глобальных проблем. К важнейшим из них относятся: предотвращение войны и сохранение мира, энергетическая, продовольственная, ресурсная, экологическая, демографическая, преодоления отсталости развивающихся стран, борьба с преступностью и терроризмом, ликвидация опасных заболеваний.

Решение глобальных проблем человечества требует сосредоточения усилий всего мирового сообщества. Однако ведущую роль в этом должны играть, прежде всего, промышленно развитые страны, так как именно рост их экономического могущества обусловил чрезмерные нагрузки на природную среду планеты, возникновение напряженности между странами различных уровней социально-экономического развития, появление "полюсов" бедности и богатства. Многочисленные международные организации, ученые и специалисты различных областей знания работают над поиском путей решения данных проблем.

Вопросы для самоконтроля:

1. Понятие «глобализация», её важнейшие признаки.
2. Влияние глобализации на содержание и формы международного разделения труда.
3. Процесс деиндустриализации, его отрицательные и положительные последствия.
4. Отрицательные моменты глобализации.
5. Регионализация как "противовес" глобализации. Крупнейшие региональные экономические группировки мира.
6. Четыре «уровня» глобализационных процессов и их содержательная сущность.
7. «Пределы роста» и их рекомендации относительно дальнейшего развития человеческого общества.
8. Важнейшие глобальные проблемы человечества на данном этапе его социально-экономического развития.

Литература

1. Болотин Б.. Мировая экономика за 100 лет. МЭ и МЭО, 2001. – № 9. – С. 90-114.
2. Болотин Б. Разрыв в доходах населения: данные мировой статистики. МЭ и МЭО, 2005. – № 7. – С. 83-99.
3. Голиков А. П., Казакова Н. А. Мировое хозяйство: отраслевая структура, география, современные тенденции: Учебное пособие. – Х.: ХНУ, 2002. – 112 с.
4. Голиков А. П., Черномаз П. О., Казакова Н. А. Словник-довідник суспільно-географічних термінів. – Х.: ХНУ, 2000. – 46 с.
5. Грицак Ю. П. Социально-экономические типы стран: Пособие для студентов и учителей. – Х.: ХГУ, 1998. – 72 с.
6. Економічна і соціальна географія світу: Навч. посібник /За ред. Кузика С. П. – Львів: Світ, 2002. – 672 с.
7. Економічна і соціальна географія світу: Підруч. для 10 кл. загальноосвіт. навч. закл. / Б.П. Яценко, В.М. Юрківський, О.О. Любіцева та ін.: За ред. Б.П. Яценка. – К.: Прок-Бізнес, 2004. – 351 с.
8. Липец Ю. Г., Пуляркин В. А., Шлихтер С. Б. География мирового хозяйства: Учебное пособие для студентов. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 1999. – 400 с.
9. Мировое хозяйство и международные экономические отношения: Учебное пособие под ред. А. П. Голикова. – Симферополь: СО-НАТ, 2003. – 232 с.
10. Нікітіна М. Г. Світове господарство та міжнародні економічні відносини: просторові аспекти розвитку: Навчальний посібник. – Київ: “Центр навчальної літератури”, 2004. – 192 с.
11. Світова економіка: Підручник / А. С. Філіпенко, О. І. Рогач, О. І. Шнирков та ін. – К.: Либідь, 2000. – 582 с.

- 12.Світове господарство в умовах глобалізації: Монографія / Кол. авт.; за ред. Я.Б. Олійника, Б.П. Яценка, В.К. Бабарицької. – К.: ВПЦ ”Київський університет”, 2004. –145 с.
- 13.Словарь международных экономических терминов / Под ред. А. П. Голикова, И. А. Сергиенко. – Х.: ХНУ, Форт, 2000. – 582с.
- 14.Соколенко С.И. Производственные системы глобализации: Сети. Альянсы. Партнерства. Кластеры. Укр. контекст. – К.: Лагос, 2002.– 645 с.
- 15.Топчієв О. Г. Основи суспільної географії: Навчальний посібник. – Одеса: Астропринт, 2001. – 560 с.
- 16.Україна і світове господарство: взаємодія на межі тисячоліть / А. С. Філіпенко, В. С. Будкін, А. С. Гальчинський та ін. – К.: Либідь, 2002 –470 с.
- 17.Філіпенко А. С. Економічний розвиток. Європейський контекст.– К.: Знання України. – К.: “Знання України”, 2001. – 120 с.
- 18.Філіпенко А. С. Економічний розвиток сучасної цивілізації: Навч.посібн. – К.: “Знання”, 2000. – 174 с.
- 19.Шаблій О. І. Суспільна географія: теорія, історія, українські студії. – Львів: ЛНУ, 2000. – 744 с.
- 20.Юрченко С. А. Инфраструктура мира: Учебное пособие. – Х.: ХНУ, 2006. – 328 с.